

扬中农商银行持续深耕普惠金融

今年新冠肺炎疫情发生以来,面对严峻复杂形势和各种困难挑战,扬中农商银行作为服务地方经济的金融主力军,及时响应政府及监管部门关于支持企业复工复产、全面落实六稳六保的工作要求,积极履行社会责任,持续引入金融活水灌溉实体经济,与企业形成“命运共同体”,同舟共济、同心共荣,共同发展,展现了应有的责任和担当。

加大金融供给,全力支持复工复产。疫情发生之初,该行迅速组织各业务条线开展专题研讨会,科学研判当前形势,迅速制定应对措施,分类施策、有序推进。一是注入金融活水,加大信贷支持。充分利用人行再贷款、再贴现、支持企业复工复产等相关要求和政策,加大对企业的让利和扶持力度,疫情期间,该行共发放支农专项贷款3901万元;办理专项贴现20户,金额1亿元;专项支农再贷款3901万元;专项支小再贷款1.75亿元、专项再贴现9781.071万元。同时对受疫情影响暂时受困而导致贷款到期难以归还的,根据企业不同情况分别采取展期或周转贷、无还本续贷形式继续给予支持。二是提升放款效率,推广线上信贷。为落实疫情防控的“不见面”要求,同时满足客户信贷需求,该行大力推广“江洲E贷”“税易通”“阳光E贷”等线上信贷业务,疫情期间共发放个人线上信贷业务6400余万元。三是定制金融服务,创新金融产品。根据走访对接中了解到的企业困难,针对性推出“企业复工贷”,实行利率优惠和绿色审批通道,全力支持企业复工复产。

履行使命担当,积极服务实体经济。认真贯彻落实中央、国务院及监管部门部署,积极落实金融支持实体经济政策,持

续不断向实体经济发放“普惠红包”。一是减费降息,让出真金白银。实行差异化利率定价授权,下调贷款利率。1-7月全国银行业新发放普惠型小微企业贷款利率为5.93%,该行同期普惠小微贷款利率为5.89%,比去年同期下降0.82%。新发放的江洲E贷最低利率下调170个基点,税易通下调42个基点。积极落实人民银行复工复产专项资金贷款发放工作,符合条件的企业发放优惠利率贷款,累计为883户企业或个人提供利率优惠。同时减免收费,免除不动产抵押品登记评估费用合计26.23万元。二是综合施策,降低融资成本。调整考核机制,提高普惠金融考核权重。将小微、涉农普惠贷款建档户数和贷款发放情况与支行绩效挂钩。同时开展“推进三访三增助力六稳六保”专项竞赛活动,画出金融网络图,建立走访进度单。落实“金融稳企业保就业”政策,用好延期还本付息、信用贷款两项金融工具,该行9月普惠小微贷款延期率达85.89%,普惠小微信用贷款新增2.42亿元。创新金融产品,先后上线江洲E贷、税企通、存E贷、租金贷等多款线上贷款产品,累计授信2458笔,发放贷款11394万元。三是

一户一策,做好债务处置。对于恶意逃废债的企业,联合司法机关纳入进行失信限制;对于暂时经营困难但有市场需求的企



业缴费、学生饭卡充值等高频生活场景,该行将研发“多元缴费”列为2020年重点项目,明确目标,责任到人,采用“一对一”政银对接,“点对点”专人跟踪的方式,积极与教育局、社保部门、税务局开展深度合作,着力把项目堵点打通,把断点补齐,把痛点解决,打通线上线下,陆续开通手机银行代收学杂费、城乡居民医疗保险费缴费、线上挂号缴费等多项金融便民功能。从客户金融需求出发,立足场景,抓牢一个支付点,深耕一批用户群,形成一条业务线,真正做到了将客户需求化为自身追求。据悉,截至11月10日,该行城乡居民社会保险费代收工作累计缴纳税75257笔,总金额17070万元。二是升级农村金

融服务站,丰富金融服务项目。在原有的代扣代缴、小额取现、转账查询等功能的基础上,不断丰富民生金融服务项目品种,加载电商、互金、社保缴纳、党建宣传等多种功能,将金融触角不断延伸到下沉市场,深耕农村金融蓝海。三是普及金融知识,提升居民金融素养。结合“阳光信贷”“百行进万企”和“三坊三增”“六稳六保”等专项活动,积极开展金融知识下乡活动,化“金融知识普及月”为“金融知识普及年”,与永胜镇、兴隆镇、西来桥镇等乡镇结对共建,通过派发宣传折页、播放宣传视频、发放调查问卷、举办公益晚会等形式,让居民在家门口就能接触、了解、学习金融知识。郭阳捷

深情厚谊工行人 情真意切暖人心

近日,工商银行南京应天大街支行接待了一位特殊的客户:存款人因病重住院,急需自己账户的存款支付医院费用,但是家属并不知道存款人的取款密码。家属打电话与网点进行沟通,想要代理取款,并要求立刻现场核保。

接到电话后,工行工作人员在电话沟通中向客户家属介绍了银行的一些规章制度并对其进行了安抚。客户从一开始的不信任、反应激烈,到后来逐渐表示理解并能够心平气和与工作人员进行有效交流。

本着对客户同理心和为客户服务的思想理念,工商银行南京应天大街支行的网点主任立即报备了该紧急事件,同时和客户联系,向医院咨询疫情期间是否可以到医院进行核保,很快得到了医院的回复:在病人清醒的情况下,可以到医院进行核保。当天晚上8点,家属回电,该名客户处于清醒状态。网点主任和客户经理立即赶到医院为该名客户做了核保,告知家属到网点重置密码取款。

第二天一早,客户家属即赶到网点。网点专门开通了绿色通道为其办理密码重置和取款业务,很快为客户成功取出存款。临走时,客户家属竖起了大拇指,说:“太感谢你们了,给你们点赞!”一周后,家属给网点送来了一幅锦旗,对网点的工作表示感谢。

客户的肯定最大鼓励。在以后的工作中,工商银行南京应天大街支行将一如既往地做好客户服务工作,想客户所想,急客户所急,多站在客户的立场为客户考虑问题,让客户感受到工行不仅有严格的规章制度,同样也有优质的人性化服务,努力践行“工商银行,您身边的银行”的服务理念。王宇轩

金融活水来灌溉 服务“三农”润乡村

春种一粒粟,秋收万颗子。又是一年丰收季。农业银行南京分行秉持服务“三农”的初心,不断拓宽金融渠道,积极创新服务手段,为金秋的喜悦增添上一抹金融色彩。

一人高淳蟹满席,一口米酒唇留香。江苏大闸蟹是全国闻名的特色产品,而固城湖大闸蟹又是江苏的一大特色农产品品牌。近年来,随着养殖农户的增加和养殖技术的迭代更新,高淳区螃蟹养殖面积从原先万亩发展到如今近20万亩,还拥有国家级示范养殖基地,产业蒸蒸日上,但不断提高的成本也增加了养殖户的负担。农行高淳支行以服务三农为使命,组建外拓营销小分队,进村入户,走近农户,走近蟹塘,一方面,通过对接农业对口部门以及乡镇分管业务领导,大力寻求当地村委支持;另一方面,充分发挥高淳螃蟹产业链的项目优势,积极服务螃蟹养殖户,上门调查并收集资料,紧紧依托省分行提出的“一项目一方案一授权”新模式,争取服务到每一位有金融需求的螃蟹养殖户。目前该项目已取得阶段性成果,截至9月末,高淳农行今年已累计投放螃蟹养殖类贷款8863万元,服务养殖户数近550户,全螃蟹产业链贷款金额达1.5亿元,为全区高淳螃蟹养殖产业贡献了一份金融力量。陈尧

扎实开展“六稳”,全面落实“六保”,关系经济发展和社会稳定大局。下一阶段,泰兴农商银行将以更强的执行力,更坚定的责任使命,主动作为,砥砺前行,以扎实的基础金融服务,提升服务实体经济,努力在稳就业、保市场主体上面贡献新的更大的“农商力量”,助力“强富美高”新泰兴建设再上新台阶。于鹏

“惠农e贷”做出服务新特色

南京市栖霞区鹞之源水产养殖家庭农场是栖霞区八卦洲最大的水产养殖基地,承包水面700余亩,主要养殖品种为螃蟹,其江水蟹闻名于岛内外。受益于养殖主陈传方的多年养殖经验,这几年螃蟹销售生意蒸蒸日上。今年陈传方准备继续增加螃蟹塘亩数,眼看着螃蟹苗已经全部投入就绪,可是饲料的储备却让他发了愁。

农业银行南京栖霞支行在拜访当地农业企业带头人时,得知了陈传方的资金需求,立即与其进行联系,客户经理在详细了解企业生产经营情况后,结合其个人资产状况,仅用了3个工作日,就向陈传方个人发放了30万元的“惠农e贷”,手把手教客户如何通过该行掌银还款,并告知客户资金使用的便捷性。陈传方看到资金到账的那一刻,亲切握住客户经理的手,表示农行在关键时刻出面,切实解决了企业发展问题,对农行真诚的服务和业务的效率赞不绝口。

肖先生在江宁淳化街道青山村承包土地,主要种植草莓、西红柿等经济作物,预计在今年扩大种植面积,亟需周转资金扩大生产。农行建邺金鹰支行积极投身金融助农事业,组建团队、创新产品,不断加大服务“三农”力度,客户经理走访多地农户,深入开展金融宣传和需求调查。在了解到肖先生有迫切的资金需求后,金鹰支行行长汪伏带队进行对接,通过深入的交流真切掌握客户的种植与经营情况,结合客户经营实际和需求特点,为客户推荐办理惠农e贷产品。惠农e贷作为专供农户的服务线上信用贷款,兼具灵活、快捷、利率优惠等多个优点,较好地满足了肖先生短期内资金周转的需求,高效、专业、热情的服务得到了客户的高度认可。陈尧

宜兴农商行开展 青年员工团建素拓培训

日前,宜兴农商银行组织开展了2020年青年员工团建素拓培训活动。

为保障团建培训取得实效,发掘行内潜在青年人才,该行人力资源部精选出六位优秀年轻员工代表,作为跟组老师,全程观察、了解每位参训学员的性格特征和能力特质,形成青年员工成长记录册,全面细致多维度刻画每位“新苗”的成长收获。

为着力巩固团建素拓成果,提高青年员工思想认识,培训还安排了青年员工座谈会,并表彰了2020届新员工团圃培育营获奖员工。通过优秀代表分享经验、青年员工交流发言和跟组老师发言等环节,青年员工在座谈中对标找差,深入思考职业生涯规划,形成比学赶超的良好氛围,更深刻地理解了责任、使命与担当。

该行本次团建素拓培训不仅为广大青年员工提供了放松身心、展现自我的优质平台,锻炼培养了青年员工凝心聚力、奋斗拼搏的精神品质,更为该行新零售战略转型的生根落地奠定了坚实的人才基础。刘煜

泰兴农商银行“五力”融合 助推“六稳”“六保”

今年以来,泰兴农商银行立足疫情防控常态化,狠抓政策落实,强化金融支持,助力企业复工复产,支持农户农业生产,多措并举,助推“六稳”“六保”质效提升。至10月末,该行各项存款余额295.1亿元,较年初增加29.8亿元,增幅11.2%;各项贷款余额209.2亿元,较年初增加18亿元,增幅9.4%。

坚持党建引领 构建稳根基“向心力”

建设高标准党建生活馆,构筑集党史宣讲、活动开展、荣誉展示于一体的党建“主阵地”。通过开展,号召全行党员不忘“三农”初心,牢记金融使命,将“六稳”“六保”主旨要义根植党员职工内心。通过推进“星级评定、动态考评”项目,将“六稳”“六保”相关工作纳入经营考核,要求基层党组织充分发挥“桥头堡”作用,将责任和使命扛在肩上,做普惠金融的践行者,做金融知识的传播者。充分发挥支部党员“排头兵”作用,扎实开展党员“亮身份”活动,要求支部党员以身作则,加强客户走访,细

分客户需求,为企业纾困解难,推动党建工作与业务经营相互促进、融合发展。

彰显农商担当 强化政策落地“执行力”

作为立足“三农”、服务小微、扎根县域的农村中小金融机构,该行以金融支持“六稳”“六保”为着力点,充分发挥农商银行资源禀赋和人缘地缘优势,不折不扣地贯彻上级政策,强化金融服务,组织竞赛活动,明确奖惩导向,全力支持各类客户战疫解困。以提升“首贷户”占比为抓手,丰富产品体系,推出“税企通”“小微置业贷”“小微快捷贷”“房抵贷”“快E贷”“存E贷”系列产品,优化信贷流程,做到应贷尽贷、应贷快贷。截至10月末,防疫相关行业信贷投放260户、3.9亿元,拓展“首贷户”202户、5.6亿元,为疫情防控 and 全面复工复产做出了积极贡献。

坚守主责主业 增强服务实体“穿透力”

面对抗疫大考,该行坚守支农支小市

场定位,做到“稳”有措施,“进”有标尺,持续开展“百行进万企”活动,走访企业、新型农业经营主体、个体工商户,把稳企业保就业作为出发点和落脚点,在做大增量、做好降价、做实提质、做强扩面、做优策略上下功夫,推动信贷投放、资金运用提质增效。至10月末,共计走访个体工商户3.3万户,授信1019户、2.5亿元;走访新型农业经营主体3685户,授信471户、1.5亿元;“百行进万企”走访3843户,授信241户、3.6亿元。

依托科技赋能 突出移动金融“影响力”

疫情期间,客户逐步养成了“非接触式服务”的习惯,该行统筹抓好线下、线上两个渠道,做实线下点对点跟踪服务,做强线上移动金融服务,做优场景应用,自建积分商城,研发上线“金融云营销”平台,场景应用进一步丰富,消费金融服务触角进一步延伸。截至10月末,手机银行比年初增加6.6万户,“收银宝”比年初增加5000户,ETC比年初增加2000户。

聚焦有效风控 提升规范管理“控制力”

充分发挥监察、审计、合规检查运用,自建联动整改系统和信贷基础管理系统,构建全员参与、全员有责的案防工作责任体系。开展全员家访活动,对员工异常行为进行深入排查。按照分类管理、责任到人的要求,结合行业、客户的特点,对疫情带来的潜在风险进行评估分析,“一户一策”制定化解方案,全面推进不良资产和风险隐患资产的清收、处置和化解工作。截至10月末,该行不良贷款率1.44%,较年初下降0.46个百分点,不良贷款拨备覆盖率389%。

扎实开展“六稳”,全面落实“六保”,关系经济发展和社会稳定大局。下一阶段,泰兴农商银行将以更强的执行力,更坚定的责任使命,主动作为,砥砺前行,以扎实的基础金融服务,提升服务实体经济,努力在稳就业、保市场主体上面贡献新的更大的“农商力量”,助力“强富美高”新泰兴建设再上新台阶。于鹏

启东农商银行通兴支行全力服务地方经济发展

今年以来,启东农商银行通兴支行牢记初心,充分发挥农村金融主力军的作用,全力为地方经济发展服务。

面对年初的疫情,在为辖区老百姓提供好金融服务的同时,支行行长带队

慰问各个村组奋战在抗疫第一线的志愿者们,给他们送去属于农商银行的温暖。

疫情过后,该行开始了长达半年的大走访活动,深入企业工厂、农户田头,

了解他们的困难和需求,送去金融服务的“及时雨”。

针对合作医疗缴纳时间,涉及面广、涉及群众多的实际情况,该行除了做好网点内部的服务以外,还联系好在

每个村设立的助农服务点,以助农服务点为中心向外辐射,在做好人员分流、保证安全的基础上,让每一位老百姓都能方便快捷地办理缴费。

俞豪豪

东方农商银行落实好责任状目标任务

11月13日下午,东方农商银行召开年终工作推进会。该行领导班子成员,各片区书记、总经理,各部门负责人参加会议。

行长张波分别与片区、部门代表签订年终必达目标任务责任状。副市长

晏威全面系统地介绍了全省农村商业银行系统2020年经营管理分层分类考核办法,要求各部门、各片区各司其职、各负其责,落实好责任状目标任务。

董事长赵国才提出三点工作要求:一要统一思想 and 认识。签订责任状的

目的就是要树立对标第一的目标,全行上下要克服歇一歇、停一停的懈怠思想。二要突出重点和短板。重点就是要提升和巩固在全省农村商业银行系统2020年经营管理分层分类考核位次,做好责任状中明确的重点工作。短

板就是基础管理工作,要切实对标找差、补齐弱项。三要强化保障和落实。各部门、各片区要对照责任状要求,高标准落实到具体工作岗位和时间节点,做好任务分解,注重方法举措,加强沟通考核,确保实现年终圆满收官。杨钦

债权转让与债务催收通知书

致:常熟鸿泰置业有限公司、林春国、胡红军
2020年10月15日,无锡联信资产管理有限公司(以下简称“资产公司”)与上海沃亚投资咨询有限公司签署《协议》,资产公司将其依法享有的附表中所列债权人和

担保人的债权及担保权利转让给上海沃亚投资咨询有限公司,原合同内容不变。
资产公司作为上述债权和担保权利的转让方,以及上海沃亚投资咨询有限公司作为上述债权和担保权利的受让方,特此要求借款人/担保人、或债权人/担保人的权利义务承受人,自收到本通知之日起,向上海沃亚投资咨询有限公司履行主债权/担保合同约定的还本付息义务/担保责任。
特此通知。
转让方:无锡联信资产管理有限公司

(盖章)
地址:无锡惠山经济开发区惠山大道1699号1311-3室(开发区)
受让方:上海沃亚投资咨询有限公司
地址:南山路100号620室
2020年11月16日

朱经理
浦文浩联系电话:13338701570,吴经理
浙江台信资产管理有限公司
浦文浩
2020年11月16日

序号	债务人	债权合同编号	债权合同名称	担保人	本金余额(万元)
1	常熟鸿泰置业有限公司	苏州银行(苏)字20130581001(第000149)号	企业间固定资产借款合同	林春国、胡红军	5900

备注:上述清单仅列示截至2020年7月25日的标的债权本金余额,标的债权所含利息、罚息、复利及相关费用等一并转让,金额根据借款合同、生效法律文书按实计算。

浙江台信资产管理有限公司与浦文浩债权转让通知暨债务催收联合公告

根据法律及财政部、银监会的有关规定,以及浙江台信资产管理有限公司与浦文浩、常熟市宇虹企业管理有限公司签署的《债权转让协议》(编号为01TXPZ-A-2020001-6A),浙江台信资产管理有限公司已将其对下列借款人及其担保人项

下享有的全部权利(包括但不限于主债权、担保债权、违约金债权、利息债权、损失赔偿权)依法转让给浦文浩。浙江台信资产管理有限公司与浦文浩联合公告通知各借款人及担保人以及其他相关各方,浦文浩作为上述债权的受让方,现公

告要求下列借款人及其相应的担保人或其继承人,从公告之日起立即向浦文浩履行主债权合同及担保合同等相关法律文件项下约定的偿付义务或相应的担保责任。
特此公告
台信资产联系电话:13813849160,

序号	借款人名称	债务情况(截至2020年10月15日)			担保人
		借款合同编号	本金	欠息	
1	苏州锦润贸易有限公司	2013年(新区)字0214号, 2013年(新区)字0116号	8,650,000.00	6,376,144.52	中企联(苏州)进出口有限公司、苏州博纳尔经贸有限公司、肖顺发、唐满玉、孙一峰、浦冠芬

注:1.清单中“担保人”包括保证人、抵押人、出质人,担保人的担保范围以签署的合同约定为准。如公告中债务人、合同编号、债权金额、担保人等信息与实际不符的,以签署的合同约定为准。2.本公告清单仅列示截至2020年10月15日的贷款本金余额,借款人应向浦文浩支付的利息、罚息、违约金及其它应付款按借款合同、担保合同及中国法律的规定或生效法律文书确定的方法计算。已经进行诉讼程序及执行程序,并由浙江台信资产管理有限公司垫付的应由借款人及担保人负担的诉讼费、执行费等以有关法律文书确定的金额为准。3.若借款人、担保人因各种原因更名、改制、歇业、吊销营业执照或丧失民事主体资格的,请相关承受主体及/或主管部门代位履行义务或履行清算责任。