

持续深化3项全国试点 加快形成完整产业链条

绘就康养产业高质量发展“常州样本”

9月25日,2020年常州“康养+”产业推介会暨康复辅助器具科普宣传周正式启动。作为引领和支撑常州康养产业转型发展的重要平台,“康养+”产业推介会此前已成功举办了7届,成为在全省、全国上规模、有特色、影响大的康养推介和招商平台。

随着老年人口呈高龄化、空巢化趋势,健康养老服务成为呼声强烈、需求迫切、社会关注度高的问题之一。近年来,常州市积极探索破题路径,充分释放康复辅具产业综合创新、社区租赁、居家与社区养老服务3项国家级试点改革红利,着力于养老与医疗、事业与产业、传统与新型业态的融合发展,以市场引导和项目推动方式,构建全方位的康养产业发展体系。常州市民政局党组书记、局长王莉表示,“康养产业一头连接民生福祉,一头连接经济社会发展,既能够保基本、兜底线、惠民生,又能够形成完整的产业链条,形成新的经济增长点。”

三项全国试点,高标准撬动康养产业发展

常州是进入老龄化较早的地区。截至2019年底,全市60周岁以上老年人口为93.79万人,占户籍总人口的24.4%。常州市委、市政府历来重视养老工作,连续多年将优化养老服务列入为民办实事项目,推动全市建立起以居家为基础、社区为依托、机构为补充、医养相结合的养老服务体系,“三项融合”模式受到国务院领导批示认可。

今年2月,常州市被确定为中央财政支持的全国居家社区养老服务改革试点地区。在此之前,常州市已经是全国首批、全省唯一的全国康复辅助器具产业综合试点和康复辅具社区租赁试点“双试点”城市。

3项国家级试点,为常州市康养产业发展划出了高标准的基线。市政府配套出台《常州市关于加快发展康复辅助器具产业的实施意见》,提出深入实施产业结构优化升级和创新驱动战略,加快康复辅助器具产业的信息化、智能化、标准化发展等要求,明确了税收优惠、增强金融支持、加强财政资金引导、完善消费支持等措施。

常州市还建立了由政府牵头,民政局、发改委、科技局等20个部门共同参与的联席会议及联络员制度,统筹推进全市康复辅助器具产业发展。借力“放管服”改革,减少对企业生产经营和投资活动的干预,推动面向康复辅助器具产业最大限度取消、下放行政审批事项。

当前,常州市正着手养老服务条例立法调研,编制“十四五”养老服

务业规划和未来15年养老服务设施空间布局规划,在援助服务、适老化改造、从业人员激励、居家养老服务扶持等方面出台系列配套政策,进一步优化产业发展环境。

融入十大产业链,高起点推动康养产业集聚

常州市将康复辅助器具产业发展纳入“健康常州2030”规划纲要,融入全市“五新三高两智能”十大产业链建设框架,重点发展以康复辅助器具、医疗器械制造、健康服务、医疗旅游为代表的大健康产业。截至目前,全市共有康复辅助器具关联生产企业78家,生产康复辅助器具产品品类约4000余种,占全球康复辅助器具产品品类的五分之一,年销售额达100多亿元。

其中西太湖国际医疗(康复辅助器具)产业园是国家级医疗器械创新园,入驻健康制造企业180家,2019年销售收入逾50亿元,入围“中国最佳医疗健康产业园区TOP10”。常州生命健康产业园被认定为国家生物医药特色园区,已签约落户19个产业化项目,27个中、小型加速企业,2019年销售收入超40亿元。

位于新北区的常州国际健康养老产品展示中心,是健康和养老产品展示、体验、销售、租赁中心。以此为窗口,还将规划建设面积约450亩的集养老产品研发、仓储、物流和现代化综合服务功能于一体的河海街道养老特色街区。

在统筹推进“一核聚力、五园助推、山湖联动”总体布局基础上,常州市充分发挥政府推动作用,建立资



第八届常州“康养+”产业推介会启动仪式

源互动的共享机制,推进“政产学研用”模式创新。通过推进中以、中德等创新产业园建设,加快国家级众创空间常州医疗器械产业研究院、国家康复辅具研究中心智能康复技术与辅具联合重点实验室、精准康复医学研究与应用常州示范基地等创新平台建设,实施高新技术企业倍增计划,支持龙头企业、骨干企业加大研发投入,加快构建企业为主体、市场为导向、产学研深度融合的技术创新和产业创新体系。

创新“康养+”推介会,多维度驱动产业供需衔接

一直以来,常州始终坚持康复辅助器具制造和康复服务“双轮驱动”,加强与养老服务、助残扶残、医疗健康等领域的深度融合,推动康复辅助器具走入寻常百姓家。

在去年的常州“康养+”产业推介会上重点推出的两大展区展示适老化改造工程和康复辅助器具社区租赁服务,是常州市将康复辅助器具服务纳入养老、助残等公共服务体系,让困难群众受益的最直观展示。

常州市连续3年实施困难老年人家庭适老化改造,仅2019年常州市民政局就投入900万元,通过“改造+适配”灵活组合的方式,为

3000户困难老人家庭居室进行改造。下一步,将继续为老年人提供菜单式、差异化的适老化改造服务,全面提升老年人的生活宜居水平。

全市设置1个康复辅具社区租赁指导中心和10个社区服务站,帮助近200个社区居民在家门口申请康复辅具租赁。租赁点上提供包括手摇护理床、防褥疮床垫、助行器等14类97种康复辅具。目前已建有2964名老年人及残障人士接受服务,累计租赁辅具数量达8312件。

今年推介会首次采用网络“直播带货”新形式,向更多市民展示日常所需、常州制造的康养产品,无疑是常州挖掘康养产品资源、激活消费、拉动内需的又一次探索。今后,依托与天猫商城、阿里巴巴全国客户满意度中心等60多家电商企业联合打造的康复辅助器具展示、销售和租赁平台,将推动康复辅助器具走入更多有需求的百姓家。

伴随着老龄化进程加速,国内国际“双循环”新格局的大力推进,康养产业发展迎来了空前发展机遇。常州市民政局将持续深化3项全国试点,为更多老年人托起健康晚年、美好生活,将常州打造成为康复辅助器具产业的创新沃土、产业高地和城市福地。

姚黎惠 张宇熠



康养项目签约仪式



推介会现场体验

海兴电网：科技助力从卖电表到卖服务

从卖电表到卖电力解决方案

海兴电力科技股份有限公司名称里,虽然带有“电力”二字,但走进海兴电力之后会发现,它其实完全不是传统的电力产品制造企业,而是一家实打实的“智能制造”企业。

回忆起企业的转型之路,董事长周良璋很感慨,他说从卖电表计仪器的传统制造企业,到成为提供完整配用电领域解决方案的服务商,绝不仅仅仅是从卖硬件到卖软件这样看似简单的一句话。

海兴电力从智能电表起家,业务范围逐渐扩大至智能电网配电和用电领域的相关产品研发、生产和销售。近30年的发展,目前,海兴除了杭州的全球总部,南京、宁波公司之外,还有秘鲁、巴西、塞内加尔、尼日尼亚、南非、肯尼亚、巴基斯坦、孟加拉、印度尼西亚等多家海外公司。海兴借力“一带一路”倡议,全球市场涉及90多个国家和地区。

对于落户江宁的海兴南京电网公司来说,更是搭乘上国家“一带一路”的列车,大力开拓国内市场的同时,朋友圈扩至亚非拉。

“转型过程是非常艰辛的,我们从2006年开始转型之路,定位就是为全球电力公司的可持续发展提供整体解决方案,解决方案未来将成为海兴的主要增长来源。”周良璋感叹。

在经历了最初几年的高速发展后,随着国际表计行业竞争的加剧,虽然产品在技术和价格方面都拥有核心竞争力,但是盈利能力开始逐渐下降。印度尼西亚市场上一只智能电表的价格从最开始的72美元,一直降到20多美元,光靠卖电表已经不赚钱,需要逐步向为客户提供附加值更高的服务转型。

后来,杭州海兴电力开始与印尼的电网公司进行合作,向印尼输出完整的智能电表集成系统和技术方案,其一大特色是预付费系统。原理和手机卡充值差不多,使用者利用“刮刮卡”实现智能电表的预付费,账上没钱了就自动断电,从而利用智能电表实现了对电能包括电压、电流、油温在内的监控,保证安全。

公司还有一个大单卖到了德国。



江宁民企科技创新故事

2019年10月18日,是海兴南京电网技术有限公司员工难忘的时刻。这一天,企业乔迁仪式在江宁经济技术开发区盛大举行。作为一家花开国内、香溢国外的制造企业,海兴电网乘着国家“一带一路”的东风,烙下了深深的“中国符号”。

“感谢江宁区政府在我们建厂过程中所做的大力支持。南京作为国家级智能电网发展基地,给予海兴电网一方潜心发展的热土,依托当地产业和人才聚集的优势,海兴电网有信心、有能力在智能电网产业发展中注入自己的一份力量。”杭州海兴电力科技股份有限公司副董事长、党委书记李小青难掩兴奋。

从卖硬件到卖软件、从卖电表到卖解决方案、从浙江杭州到南京江宁,海兴电网一路走来,是一本“科技突破”的好书,值得细细品读。

德国国家电网投入200万欧元,请海兴为其设计研发家庭网关系统。“每一个家庭网关相当于一个网站,户主可以利用智能手机或电脑实时跟进家庭的用电情况,甚至可以细致到家里每一个家用电器的用电情况。同时,每个家庭网关都存在数字签名,借此保护家庭信息安全。”

从生产电表到为客户提供电力物联网整体解决方案。信息化、智能化、数字化,为海兴电力提供了全新的赛道,也更多了弯道超车的可能性。

周良璋认为,制造业往服务方向转变是一个正确的方向,只有带来服务、为客户创造更多的附加值,企业才会有增值的收入。

目前的海兴电力,早已经能够为客户提供配用电整体解决方案,业务涵盖配电网、配网自动化、智能计量及收费、运维服务等。

看中区域潜力

海兴厂房搬迁至江宁

海兴电网成立4年,以客户为导向建立了海兴配网产品体系、质量标准,形成了配网一次、二次和二次融合成套的完整产业链,产品布局居于业内前列。配网产品覆盖国内17个省份,远销拉美,成为国内配网行业不可小觑的后起之秀。

“海兴电网是杭州海兴电力的重点投资方向,是公司向配用电转型的支撑点。”李小青介绍,随着国内物联网建设的推进,海兴电力携海兴南京电网向数字化和智能化全面升级。

在杭州海兴电力科技股份有限公司董事长助理、海兴南京电网技术有限公司总经理从培龙看来,之所以将企业总行在南京江宁区,有诸多因素的考量。电力本身是江宁的三大

支柱产业之一,无论是产业发展的高度,还是高质量发展需要的专业人才,生态圈已形成,布局成熟。作为后来者,海兴电网希望在成熟的生态圈中,找到自己的定位。

从原来的杭州、宁波基地,拓展到江宁发展。从培龙打心眼里觉得,这是一步正确的棋。政府的服务理念、服务力度超前,使得海兴能实现江、浙两个地区的无缝对接。“到了江宁之后,越来越觉得选对了地方,政府与市场的政策,能落实到每一个细节上,缩短企业的适应期,安心健康发展。”

企业创新的主体在人,发展也在人。面对竞争环境的风云变幻,海兴需要专业精进、面向市场的复合型人才,需要平台建设、规范体系,防患于未然的铺路者及勇于担当、创造价值的奋斗者。

新的厂房成功搬迁至江宁,海兴计划把生产端从宁波全部搬迁到南京,涉及研发、设备、技术产品的高端人才,也会从杭州、宁波聚拢到南京。

国家“一带一路”倡议,为企业发展提供了最大的红利,海兴也受益其中。从培龙表示,以前,中国企业走向海外市场,更多是靠基础设施建设,包括能源、交通、电力、水利等多个方面。如今,除了基础设施,中国企业非常注重运营效果,在国际市场上扮演了更重要的角色,这种发展更具有可持续性。

科技改变生活

海兴能够避免大规模停电

电与每个老百姓息息相关,海兴的“科技力”到底来自于哪里呢?

海兴南京电网公司用电终端研发部经理蔡松勇一谈到技术应用,就

完全停不下来。他认为,随着智能电网的发展,老百姓对电网企业、电网公司的服务方式、服务理念、服务质量和内容提出了更新更高的要求,除了用电成本更低、安全性更高更可靠的用电需求之外,还希望享受更加舒适化、便利化、多样化、个性化、互动化的服务。

简单举个例子来说,家庭用电管理整体解决方案,建立了客户与电力公司之间的互动,让用户实时了解电价信息,参考电力公司提供的数据和用电策略,实现远程控制用电设备。用户随时详细了解自家的电能消费情况,从而方便进行缴费结算、服务选择、故障报修、业务报装、信息查询等。

蔡松勇分享了一个在平时生活中应用更强的例子,那就是电动汽车有序充电。国家电网公司计划到2020年建设电动汽车公共充电桩12万个,建成覆盖京津冀鲁、长三角地区所有城市及其他地区主要城市的公共充电网络。随着研发投入不断增大和关键技术的突破,未来我国将进入电动汽车快速发展时期,形成电动汽车的规模化应用,可以预计,随着未来电动汽车的普及,将有大量电动汽车接入电网充电。

大规模的电动汽车,如果无序充电将对电力系统的运行与规划产生非常不利的影响。海兴通过技术解决这一难题。蔡松勇解释道,目前电动汽车充电方式有普通和快速充电两种,功率从几千瓦到几十、几百千瓦。今后,更大的负荷,更多的数量,若电动汽车集中在负荷高峰期充电,将进一步拉大电网负荷峰值差,加重电力系统负担。海兴电力提供的电动汽车有序充电解决方案,可以对用电负荷进行采集,实现对充

电桩充电功率、时间段、时长的精准控制。

科技造福民生,海兴南京电网公司配网终端研发部经理王江宁对此有亲身的感受,就拿平时看起来简单的供电可靠性保障来说,都需要科技“铺路”。

“今年6月16日,阿根廷电力互联系统大规模故障,导致阿根廷、乌拉圭全境停电,巴西、巴拉圭、智利也受到波及。之前,2015年12月23日,乌克兰电力部门遭到恶意代码攻击,全国超过一半的地区断电几个小时;2009年,巴西最大的伊泰普水电站3台输电线路故障,影响数千万人……”王江宁随后抛了一个问题,“大家可以设想,如果这么大规模的停电发生在我们身边,会给我们带来怎样的影响?各类电子办公设备无法使用、互联网中断、手机电视等各类充实业余生活的电器都无法工作,甚至电饭煲、空调、热水器等日常生活必需的电器也陷入瘫痪——这将是多么可怕和无助的场景!由此可见,供电系统的可靠性和电力网络信息安全至关重要。”

相比之下,海兴电网在电力系统故障判别、故障区域隔离和非故障区域自愈恢复领域以及配电网络信息安全防护等方面均有较高的科技建树。

“我们可以根据线路电源侧负荷、侧电压以及电流的变化,依托来电持续时间及失压的时间点,实现来电方向闭环闭锁,实现故障点的有效隔离,并在无闭锁信号的设备进行来电延时合闸,实现非故障区域的供电恢复。”王江宁表示,“简单说,海兴能够避免大规模停电,或者说,可以将因停电的范围缩小到一个很小的区域,一个小小区甚至是一栋楼、一个

海兴电网科技密码 >>>

超20%的高研发投入 聚焦能源互联网

作为科技型企业,海兴电网在人才力量、研发投入等方面“毫不手软”。

科技力在海兴电网扮演着怎样的角色?从培龙透露了一组数据,就海兴南京电网来说,2015年到现在,投入、研发比例非常可观:南京公司有57%左右的研发人员,大部分成本和投入都在研发上面,差不多占到公司总投入的20%-30%左右,这是一个不小的比例。此外,海兴电网很重视科技人才,组建了自已高端的研发团队,并内部培养了独具特色的人才梯队。

海兴南京电网公司还有一个非常鲜明的特点,“我们的模式类似于华为,在海外花了很大力量去开拓,去进行规则的制定和基础设施、管理等各方面的工作。现在,我们公司用的高端和核心人才,基本上都曾经是华为的中坚力量。我们把这些人才请到自己的企业,用华为的体系来发展,比如说,我们现在关键岗位的总监和副总层面,以及市场部、商务部、测试总监、高级副总裁、财务专门人员等等,很多岗位的關鍵人才,都有在华为担任重要职务的背景。”

