

紫金农商银行：内训师培训成果丰硕 勇创全国赛事佳绩

本报讯 自今年10月起，紫金农商银行聚焦内训师队伍建设核心需求，精心谋划、精准施策、周密推进，成功开展为期一个半月的内训师专项培训，最终收获满满。

为确保培训质量与成效，该行投入充足人力物力资源，组建专业教学团队、定制针对性培训课程，涵盖授课技巧、课程开发、实战演练等核心模块，全方位锤炼学员教学能力。经严格的理论考核、实操评审等多维度检验，57名学员凭借优异表现顺利通过认证，成功斩获“初级内训师”资格，为内训师队伍注入新鲜血液。

为进一步拓宽内训师视野、检验培训成果，该行从认证学员中层层筛选，最终确定三名优秀选手，代表该行出征2025年第十三届“我是好讲师”系列大赛。为助力选手在全国赛场脱颖而出，该行持续加大支撑力度，量身定制为期一个月的集中备赛计划，安排资深导师全程指导，通过模拟演练、复盘优化、经验分享等方式，助力选手打磨授课内容，精进表达技巧。备赛过程中，三名选手不负众望，攻坚克难；赛场之上，他们沉着应战、从容展示，凭借扎实的专业功底、新颖的授课思路、鲜活的实战案例与良好的精神风貌，在全国众多优秀选手中脱颖而出，成功斩获佳绩。陈志超以“借‘债’发力，银行业绩‘狂飙’——银行指标围城决战破局指南”为授课主题，紧扣业务痛点，兼具理论深度与实操价值，一路过关斩将，跻身2025年第十三届“我是好讲师”大赛全国十强；吴馨悦、赵世承实力出众，分别以“信用卡本地化场景破局之道”“银行新人陌陌前3招——找对地方实战技巧”为授课主题，聚焦岗位实操、贴合业务需求，双双获评2025年第十三届“我是好讲师”大赛全国三十强，同时二人凭借超高人气分别拿下“荣耀网络人气讲师”称号，充分彰显了过硬的专业素养与强劲的综合实力，赢得了行业认可与荣誉。

薪火传习，逐光而行。本次内训师培训的丰硕成果与勇创全国赛事的佳绩，进一步激发了紫金农商银行内训师队伍的奋进动力与创新活力，为该行人才培养体系提质升级注入强劲动能，为推动全行高质量发展筑牢人才根基。
(王程)

东海农商银行开展消防安全专题培训

本报讯 为切实筑牢金融服务安全屏障，近期，东海农商银行以“全民消防、生命至上——安全用火用电”为主题，开展消防安全专题培训。本次培训采用“主会场+分会场”视频联动模式，覆盖全辖31个网点及总行各部门的安全员、负责人与一线员工代表共370余人，实现关键岗位、重点人员培训全覆盖，为全行安全运营注入坚实保障。

培训伊始，该行保卫部负责人主持会议，强调消防安全是金融机构稳健发展的“生命线”。他指出，银行作为人员密集场所，营业厅、机房、金库等区域火灾防控责任重大，全体员工必须深刻认识“安全无小事，责任大于天”的内涵，将消防安全要求融入日常工作的每一个环节。同时，他对落实安全生产主体责任要求、建立全员安全生产责任制作出部署，明确各网点负责人为消防安全“第一责任人”，要求层层压实责任，细化防控措施，切实履行消防安全主体责任。

本次培训邀请消防专家授课，采用“理论精讲+案例警示+实操演练”的立体化教学模式，精准对接银行安全运营需求。理论授课环节，专家围绕《中华人民共和国消防法》《银行保险机构消防安全管理指南(试行)》展开解读，系统讲解消防安全“四个能力建设”“四懂四会”核心要求，结合银行场景重点剖析机房电路防护、档案室防火措施、营业厅疏散路线规划等关键要点。为强化警示效果，专家通过视频短片、事故图片还原近年来多起金融机构电气火灾、办公设备起火案例，深入分析插线板过载、老旧线路未及时更换等隐患的成因与危害，用血的教训敲响安全警钟。

针对“现金区火灾如何快速转移重要凭证并疏散”“冬季取暖设备使用规范”等问题，专家逐一细致讲解，明确“先断电、再报警、小火情速处置、大火灾快撤离”的核心原则。现场示范干粉灭火器“一提、二拔、三握、四压”的标准操作流程，强调“站在上风向、对准点火根部喷射”的关键技巧，并补充讲解燃气安全检查、灭火器日常维护等实用知识。

东海农商银行分管安全的行领导在总结讲话时表示，此次培训有效填补了员工消防安全知识盲区与实操技能短板。下一步，该行将以培训为基础，组织全辖网点开展消防应急演练，同步推进“拉网式”隐患排查，通过“培训+演练+排查”的闭环管理机制，推动消防安全意识深入人心、防控措施落地见效。此次专题培训会的召开，不仅是该行践行消防安全责任的具体实践，更为守护员工与客户生命财产安全、保障地方金融稳定发展筑牢了坚实防线。
(李兴林)

江苏农村金融

投稿邮箱：chenge166@sina.com

苏州农商银行以金融力量激活乡村振兴新动能

“不时不食”是苏州人刻在骨子里的风味追求，每一季的美味不仅是地理馈赠的结晶，更蕴含着水乡人民的勤劳汗水。苏州农商银行以“金融管家”的贴心服务，让金融“活水”精准滴灌乡间，助力新时代农业发展，帮助老百姓走向共同富裕。截至目前，该行农林牧渔贷款余额近19亿元；当地“阳光信贷”农户信用贷款建档服务15万余户，近54万人，其中农户普惠小额信用贷款用信7000余户，余额近9亿元。

秋风起、蟹脚痒，信贷支持助农忙

阳澄湖大闸蟹是苏州的一张亮丽名片。苏州农商银行“苏农直播间”里，“金秋蟹礼 逮捕新鲜”大闸蟹专场直播热闹非凡。镜头前青背白肚的大闸蟹，吸引无数网友驻足。这场直播的背后，是该

行助力当地水产龙头“毛氏阳澄”跨界转型的生动实践。企业创立之初就专注虾蟹育苗技术攻关，而后更是联手高校及科研机构，深耕种植创新、繁育研究，企业早在2018年便摘得了“苏州市级农业产业化龙头企业”称号。当发展脚步迈向全产业链，企业主却陷入了资金困境，买设备、建车间、招工人的一笔投入都不小，短期的流动资金缺口让转型计划暂时搁置。

转机出现在苏州农商银行的日常走访中，该行得知企业的困难后，第一时间组建服务专班上门对接，结合企业的实际情况，基于企业经营资质优良、产业链前景广阔的特点，苏州农商银行打破常规授信思维，为企业量身定制信贷方案，同时开启助农绿色通道，以高效服务为企业迅速发放300万元无抵押信用贷款，投入人都很考验种植户的“钱袋子”。

为企业开疆拓土注入催化剂。

种鸡头、收芡实，苏心服务到池塘

芡实又名鸡头米，苏州人称之为“水中人参”，千年药食同源的智慧承载着水乡秋日围坐剥芡的温暖记忆。在芡实的收获环节中，相较于机器剥米，手工剥出的种仁更糯、水分更足，更受食客们的欢迎。但大量人力成本的投入，让种植户的周转资金颇为吃力。芡实的种植对水质的要求颇为苛刻，一片水塘调节水质最长需要3年，甚至塘里不能同养鸭鹅，这些投入人都很考验种植户的“钱袋子”。

作为扎根本土的苏州农商银行，深知当地农户的经营规律和金融需求。针对鸡头米种植的季节性资金需求，在每年8月至10月，该行主动对接种植户，通过拳

头产品“苏农E贷”为资质优良的农户快速授信，高效缓解用工和采购的资金压力；组建“助农小分队”将服务窗口搬到村口塘边，开辟信贷绿色通道限时办结，实现农户“零次跑”办理各类金融业务。以“快速到账的融资结算+优惠的贷款利率+财富业务保值增值”高效便捷的金融服务闭环，让种植户既能“种得好”，也能“赚得多”。

广宣传、打品牌，共富基地拓市场

“你们的‘寻小镇滋味’能不能到我们的‘共富基地’，帮忙介绍推广一下我们的香菇？”当地农业农村局的相关负责人在联系苏州农商银行平望支行负责人时说。“跟着苏州农商银行寻小镇滋味”是苏州农商银行和当地新闻媒体合

作打造的品牌栏目，依托苏州农商银行微信公众号、视频号，做好当地农产品、小吃店的“推荐官”，帮助客户做好宣传、树立品牌。

在得知客户的需求后，苏州农商银行“美食向导”立马出发，通过短视频推广、“香菇专场”直播的形式，向广大客户介绍来自“中国香菇之乡”湖北随州的香菇，帮助客户打开销路。同时进一步对接“共富基地”，开启银政合作新模式，主动提供开户、信贷、结算全流程金融服务，打出“宣传+渠道+营销”组合拳，将农产品推广至千家万户。

苏州农商银行“因农而生、因农而兴”，在支农支小的生动实践中，用有温度、有力度的“管家式”综合服务，守护着水乡风味绵延不绝，为乡村振兴注入源源不断的金融力量。
(蒋秋豪)



挑大梁优服务 五增五优促发展 淮安农商银行召开专项活动暨2026年开门红启动大会

本报讯 12月16日，淮安农商银行召开“勇挑大梁优服务 五增五优促发展”专项活动暨2026年开门红启动大会，鼓舞全行以最激昂的斗志、最饱满的热情与最旺盛的干劲奋力夺取2026年开门红。

淮安农商银行董事长杨东在会上指出，开门红是承前启后的重要发展阶段，全行上下要迅速进入“开局即决战、起步即冲刺”的奋斗状态，统一思想、锚定目标、压实责任、激昂斗志，以“使命必达”的雄心亮剑开门红，赢得全年工作的“满堂彩”。他强调，开门红工作既是对全行战略执行能力的全面检阅，也是对团队战斗力与协同效率的考验。围绕高质量打赢开门红攻坚战，要做好三方面工作。一要胸怀大局，明势笃行，以“知责于心”的战略清醒引领开门红。在洞察宏观大势中展现必赢决心。他要求，要锤炼开门红坚韧恒心，以“长期主义”坚持下沉走访，不断拓展多元盈利能力，通过持续革新的业务理念完成的业务开门红，实现打法和能力提升的开门红。要凝聚开门红奋斗同心，纵向向上，部室要当好“指挥部”和“后勤

部”，更多为支行赋能；横向向上，要打破部门、打通业务链，建立“客户需求—前台响应—中台支撑—后台保障”的敏捷协同机制。要扛起开门红担当责任心，上坡路走得好，离不开岗位的责任心；对客户的责任心、对事业的责任心，开门红是关于责任的最佳试炼场，每名干部职工都要将“以客户为中心”的责任理念入耳、入脑、入心，为全面实现开门红贡献最大力量。

会上，杨东为13家区域行颁发《使命必达》军令状，并带领全员誓师。会议期间，李雷等领导班子成员现场与各单位签署绩效合约，淮安农商银行副行长蔡媛解读2026年开门红竞赛活动方案。会议现场各岗位代表进行了发言，各条线员工呈现了多场精彩的动员节目。

收官在即，开局在望。淮安农商银行将以“倒计时”的状态冲刺收官，以“加速度”的姿态奋战开局，发扬连续作战的作风，保持昂扬奋进的姿态，全力实现2025年圆满收官，夺取2026年开门红的全面胜利。
(杨锐)

（杨锐）

（刘阳洋）

如皋农商银行成功办理承兑汇票闪贴业务

本报讯 近日，如皋农商银行成功办理全行首笔银行承兑汇票闪贴业务。从客户提交申请到资金入账，全程仅用时十分钟，标志着该行在票据融资服务效率上实现新突破，为企业客户提供更加便捷、高效的融资体验。

为持续丰富信贷产品体系，切实满足客户快速融资需求，自今年7月起，该行业务管理部、金融市场部等多部门联动，深入开展银行承兑汇票闪贴业务的可行性研究，积极赴同业交流学习，并在江苏省农商联合银行的指导下完成了系统配置与流程梳理等各项准备工作。12月11日，该行兴隆支行接收到客户一笔97万元的贴现申请，恰好符合闪贴业务条件。支行第一时间联系业务管理部，在与客户充分沟通后，迅速启动业务测试流程。当晚，相关人员利用休息时间，对照操作手册开展全流程预演，及时排查问题，确保业务

各环节衔接顺畅。次日，在业务管理部、兴隆支行与客户的协作配合下，业务正式办理。办理过程中，前中后台紧密协作，运营管理部实时指导材料准备，江苏省农商联合银行业务管理部在线系统操作，所有问题均被快速化解。最终，客户通过企业网银提交申请，客户经理在线完成审核，短短十分钟内，贴现资金便顺利到达客户账户。

银行承兑汇票闪贴业务的成功落

地，是如皋农商银行在数字化转型与产

品创新上的重要一步。该业务不仅能大幅提升票据贴现服务效率，减轻传统授信审批压力，也为一线支行拓展客户、优化服务提供了有力工具。下一步，该行将继续坚持以客户为中心，紧跟行业创新步伐，推动更多高效、便捷的金融产品落地见效，为当地企业和经济发展注入更强的金融动能。
(尤婷婷)

如皋农商银行“科创易贷”激活新能源产业新动能

近日，如皋农商银行推出“科创易贷”产品，精准灌溉科技沃土，成功助力一家新能源企业破解融资难题，展现了地方金融机构服务实体经济的坚实担当。

科技型小微企业常因“轻资产、高风险、高成长”而陷入“融资难、融资慢”困境。如皋市某新能源(江苏)有限公司是一家专注于汽车液冷板生产的初创企业，市场前景广阔，但发展初期却受限于资金压力。如皋农商银行主动对接，深入调研，为其量身定制“科创易贷”专属融资方案。该产品突破传统抵押依赖模式，革新风险评估体系，聚焦企业“科技值”，订单稳定性等成长性指标，采用信用授信，向该企业提供了700万元为期三年的纯信用贷款，并执行优惠利率。办理过程中，该行优化服务流程，开辟绿色通道，实现从申请到放款仅用3个工作日的高效服务，直至小微企业发展融资难、融资贵痛点。

金融“活水”的及时注入，迅速转化

为企业发展的强劲动力。获得贷款后，该企业顺利完成了关键原材料采购，生产得到保障。2025年以来，企业新增订单已超过2400万元，市场占有率稳步提升，企业发展驶入了快车道。自2025年9月，如皋农商银行“科创易贷”专属产品推出以来，该行已累计为14家科技型企业提供授信1.92亿元，实际用信金额达7530万元，有效支持了一批具有创新潜力的经营主体。

“科创易贷”的成功实践，形成了银政企协同共促高质量发展的良好生态。地方政府积极搭建对接平台，推动“科技—金融—产业”的良性循环，获得支持的企业则以技术突破和成长反哺地方经济。

展望未来，如皋农商银行将继续深化“科创易贷”产品的推广与优化，扩大授信信用覆盖面，持续为如皋市科技创新与产业升级注入金融动能，携手企业共同谱写高质量发展新篇章。
(姚海霞)

溧水农商银行：精准编制“预算图”引领发展“新航程”

本报讯 近日，溧水农商银行全面启动并深入推进2026年度全面预算编制工作。本次预算编制以战略规划为引领，以精细化管理为核心，旨在通过构建一套导向明确、约束有力、动态灵活的预算管理体系，为全行在新时期实现稳中求进、提质增效的高质量发展目标绘就清晰的“财务蓝图”和“行动路线图”。

编制工作紧密对接全行“十五五”规划及年度经营目标，确保资源优先向普惠金融、绿色信贷、数字化转型等战略重点领域倾斜。通过建立战略目标、业务计划与财务预算的硬性连接，使预算真正成为战略落地的“推进器”，而非简单的费用控制工具，从根本上保障了全行发展“一盘棋”。

强化过程管控，预算管理从“事后核

查”转向“全程监控”。该行着力构建“编

制—执行—分析—考核”的闭环管理体系。在预算执行过程中，依托先进的财务管理系

统。在预算执行过程中，依托先进的财务

管理体系，实现对大额支出、关键指标的动态监测和预警。建立月度、季度预算执行分析机制，及时揭示偏差，分析原因，落实责任，确保预算执行的刚性和严肃性。通过全过程管控，将预算管理从财务部门的“独角戏”，转变为全行上下共同参与的“大合唱”。

通过本轮科学、严谨的预算编制工

作，溧水农商银行正将“精打细算谋发展，

稳中求进谱新篇”的总体思路，转化为可

量化、可执行、可考核的具体行动。一张

精准的“预算图”，正引领全行在高质量发

展的“新航程”上行稳致远。
(邓莎莎)

建湖农商银行扎实做好“五篇大文章”统计工作

近年来，建湖农商银行坚决贯彻落实统计数据治理工作要求，围绕金融“五篇大文章”，从制度、系统、组织、考核、评价多个层面提升统计工作质效，增强精细化管理能力，初步构建“制度+组织+科技”三位一体的统计工作体系。

一是强化组织建设，构建高效统计工作体系。该行成立了由总行行长任组长，分管数据统计副行长任副组长，相关部门负责人为成员的统计工作领导小组，领导小组负责“五篇大文章”金融统计工作的总体规划、决策和协调工作，确保数据的真实性和准确性。同时，组建了一支由13名部门骨干组成的数据统计团队，形成了跨部门、高效率的统计工作协同机制，为“五篇大文章”金融统计提供坚实人才支撑。

二是完善制度规定，确保统计工作有序开展。该行对照监管部门通知要求，制定了《建湖农商银行金融“五篇大文章”统计工作实施方案》等制度办法，分别从总体目标、组织领导、职责分工及数据质量管控等方面明确了统计工作相关要求，为做好“五篇大文章”金融统计工作提供了坚实的制度依据。

三是深化统计培训，全面增强统计工作技能。该行始终将培训学习作为做好统计工作的首要前提，多层次、广覆盖开展专项业务培训，数据统计中心每周组织部门扎口人员集中学习，重点学习监管部门和上级单位的各类通报提示以及各项工作要求，每月组织相关部门统计人员进

行学习培训，内容涵盖统计制度、管理办法、易错报表讲解及新报表填报口径等。同时，在每月的客户经理工作例会上，对数据采集、录入口径、录入要求以及关键字段的规范要求进行系统培训，确保涉及“五篇大文章”的信贷报表能高质高效地

序时报送。

四是强化科技支撑，有效提升数据统计水平。该行将大数据平台作为各类系

统平台的数据“总入口”和“总出口”，建立

数据治理监测报表，对基层单位录入的源

数据进行“T+1校验”，对异常数据实时

预警，实现对所有数据的整理入库、调度跑批、数据交互、预警监控等功能。同时，发

挥江苏农商联合银行统计分析平台作用，

实现了非现场监管1104报表、客户风险报

表、人行报表等统计工作的自动采集、

出数、校验，减少了人工干预因素，提升了

数据统计智能化水平。

五是健全考核机制，推动统计工作持

续改进。该行制定了统计报送工作考

核办法，明确了数据统计差错的认定标

准及处罚条款。建立了统计差错扣分制，

对统计差错及处罚情况逐月进行通报。

同时，严格执行考核评价要求，监管统计

管理部门对机关各部室、基层单位