

东海农商银行：以党建“三员”激发基层党建活力

以党建“三员”激发基层党建活力

溧水农商银行在城支行携手商会走访优质会员企业

本报讯 近日，溧水农商银行在城支行携手南京市溧水区福建商会，走访了商会副会长单位——南京印象派数码科技有限公司。

该公司是一家专注于数码喷墨印刷设备研发、生产与销售的企业。走访期间，工作人员一行实地观摩了公司生产车间，公司总经理陈峰峰就白墨喷绘机核心技术及绿色环保方面的突出优势做了详细介绍。

在城支行负责人就该行针对中小企业推出的特色金融产品和服务进行了详细介绍。从灵活多样的贷款产品，到个性化的融资方案，再到个人财富管理，溧水农商银行在中小企业量身定制了一系列金融解决方案。

本次走访活动，是溧水农商银行在城支行与福建商会主动服务会员企业、助力当地外贸保稳提质的具体举措之一。未来，溧水农商银行将继续密切关注各行业协会企业的金融需求，提供精准服务，为溧水区开放型经济高质量发展注入新动能。

苏州农商银行上门服务温暖老年人

“本以为生病住院领不了补贴，没想到你们带着标准化流程上门服务，既专业又省心！”吴江一医院住院部病房里，客户握着苏州农商银行松陵支行工作人员的手感慨道。

近期，松陵支行接到客户求助，社区即将发放一笔民生补贴，需人携带至母亲名下在该行的银行卡，但其母亲因突发疾病，目前在医院卧床无法行动，且银行卡长期未用，早已遗失，希望能代理办理银行卡挂失补办及账户解绑业务。

接到需求后，松陵支行立即启动特殊客户上门服务标准化应急预案，告知客户业务办理需要的相应材料，并约定时间前往医院上门服务。

抵达病房后，松陵支行工作人员在不影响诊疗秩序的前提下快速搭建临时服务场景。考虑到客户母亲身体虚弱，听力不佳，工作人员特意蹲在病床边，逐条讲解代办业务、业务流程及资金安全注意事项，并耐心等待老人的反馈，直至她点头确认。

苏州农商银行持续优化上门服务体系，细化不同特殊场景的服务规范，为高龄、残障、住院等特殊客户建立“一人一档”常态化服务档案，以专业合规的流程、暖心务实的举措，让金融服务真正走进客户心里。

沈钦

灌南农商银行：金融“活水”精准滴灌希望的田野

冬日的灌南县张店镇，寒风掠过田畴，却吹不散龙兴村的蓬勃朝气。连片的麦田里，绿油油的麦苗在寒风中舒展身姿，孕育着来年的丰收希望；村头的灌南县岳皇阁种植有限公司院内，工作人员正忙着整理农机、规划来年种植方案，一派繁忙景象。

“乡村振兴，产业是根基。看着村里零散的土地效益不高，乡亲们守着薄田难致富，我心里挺着急！”作为龙兴村的“领头雁”，孙存根始终把壮大村集体经济、带动村民增收放在心上。在全面推进乡村振兴的号召下，他主动担当，率先作为，多次组织村“两委”成员、党员代表和村民代表

座谈商议，最终确定了“土地流转聚合，规模种植促增收”的发展思路，牵头组建灌南县岳皇阁种植有限公司，让沉睡的土地成为乡村振兴的“聚宝盆”。

思路既定，行动为要。孙存根扛起支部书记的责任，挽起乡亲们的手，开启了土地流转的攻坚之路。他挨家挨户走访村民，耐心讲解土地流转的政策红利、规模种植的发展前景，打消村民的顾虑。“孙书记，土地流转后我们能有啥保障？”“规模化种植能比自己种多挣钱吗？”面对村民的疑问，孙存根一一细致解答，承诺保障村民土地流转收益，优先吸纳村民在公司就业。

真诚换真心，在他的努力下，村民们纷纷签订土地流转协议，416亩零散土地被成功整合，种上了稻麦两季作物，昔日破碎的田畴被织成了稳产高产的“黄金粮仓”。

创业维艰，起步最难。公司初创阶段，土地流转、农机购置、种子化肥采购等都需要大量资金，资金短缺成为制约发展的“拦路虎”。孙存根四处奔走筹措资金，却屡屡碰壁。就在他一筹莫展之际，灌南农商银行张店支行的客户经理主动找上门来。

原来，该行始终坚守“支农支小”初心，常态化开展“金融助农进乡村”活动，得知龙兴村发展集体经济的困境后，第一时间组建服务专班进村调研。

“孙书记，您别急，我们农商银行就是乡村振兴的坚强后盾，一定帮村里解决资金难题！”客户经理的话让孙存根吃下了定心丸。灌南农商银行精准对接村集体发展需求，为公司量身定制金融服务方案，高效审批发放50万元“兴村强体贷”，这笔金融“活水”及时滴灌了初创者的梦想。

兴农现场，与会人员共同观看了黄海森林公园与东台农商银行的宣传片。黄海森林公园管理中心与东台农商银行签署了战略合作协议；营管东台林场党总支与东台农商银行新曹支行党支部、东台黄海森林投资发展有限公司党支部与东台农商银行八里支行党支部分别签订了党建共建协议；相关企业与东台农商银行签订了贷款授信意向协议。

座谈结束后，双方人员共同走访调研了黄海森林公园重点项目的规划与建设进展情况。

质量、公司治理、内部控制、风险防控等方面的实际情况。王颖指出，在当前复杂多变的经济金融环境中，响水农商银行始终秉持“支农支小、做小做散”的市场定位，深耕本土、服务实体，展现出良好的经营韧性与发展潜力。

响水农商银行行长王卓就整体经营状况、评级相关指标及内控管理措施作了专题汇报。

经过细致核查与交流，评级工作组对响水农商银行在坚守定位、规范经营、防控风险等方面取得的成效给予高度评价与认可。

王卓表示，此次现场评级既是对响水农商银行经营管理的一次全面体检，也是推动管理提升的重要契机，该行将以此次评级为导向，进一步筑牢内控合规根基，持续完善治理体系，夯实高质量发展基础，确保在稳健经营的道路上行稳致远。

王宝军

冬日，寒风掠过田畴，却吹不散龙兴村的蓬勃朝气。连片的麦田里，绿油油的麦苗在寒风中舒展身姿，孕育着来年的丰收希望；村头的灌南县岳皇阁种植有限公司院内，工作人员正忙着整理农机、规划来年种植方案，一派繁忙景象。

“乡村振兴，产业是根基。看着村里零散的土地效益不高，乡亲们守着薄田难致富，我心里挺着急！”作为龙兴村的“领头雁”，孙存根始终把壮大村集体经济、带动村民增收放在心上。在全面推进乡村振兴的号召下，他主动担当，率先作为，多次组织村“两委”成员、党员代表和村民代表

座谈商议，最终确定了“土地流转聚合，规模种植促增收”的发展思路，牵头组建灌南县岳皇阁种植有限公司，让沉睡的土地成为乡村振兴的“聚宝盆”。

思路既定，行动为要。孙存根扛起支部书记的责任，挽起乡亲们的手，开启了土地流转的攻坚之路。他挨家挨户走访村民，耐心讲解土地流转的政策红利、规模种植的发展前景，打消村民的顾虑。“孙书记，土地流转后我们能有啥保障？”“规模化种植能比自己种多挣钱吗？”面对村民的疑问，孙存根一一细致解答，承诺保障村民土地流转收益，优先吸纳村民在公司就业。

真诚换真心，在他的努力下，村民们纷纷签订土地流转协议，416亩零散土地被成功整合，种上了稻麦两季作物，昔日破碎的田畴被织成了稳产高产的“黄金粮仓”。

创业维艰，起步最难。公司初创阶段，土地流转、农机购置、种子化肥采购等都需要大量资金，资金短缺成为制约发展的“拦路虎”。孙存根四处奔走筹措资金，却屡屡碰壁。就在他一筹莫展之际，灌南农商银行张店支行的客户经理主动找上门来。

原来，该行始终坚守“支农支小”初心，常态化开展“金融助农进乡村”活动，得知龙兴村发展集体经济的困境后，第一时间组建服务专班进村调研。

“孙书记，您别急，我们农商银行就是乡村振兴的坚强后盾，一定帮村里解决资金难题！”客户经理的话让孙存根吃下了定心丸。灌南农商银行精准对接村集体发展需求，为公司量身定制金融服务方案，高效审批发放50万元“兴村强体贷”，这笔金融“活水”及时滴灌了初创者的梦想。

兴农现场，与会人员共同观看了黄海森林公园与东台农商银行的宣传片。黄海森林公园管理中心与东台农商银行签署了战略合作协议；营管东台林场党总支与东台农商银行新曹支行党支部、东台黄海森林投资发展有限公司党支部与东台农商银行八里支行党支部分别签订了党建共建协议；相关企业与东台农商银行签订了贷款授信意向协议。

座谈结束后，双方人员共同走访调研了黄海森林公园重点项目的规划与建设进展情况。

王卓表示，此次现场评级既是对响水农商银行经营管理的一次全面体检，也是推动管理提升的重要契机，该行将以此次评级为导向，进一步筑牢内控合规根基，持续完善治理体系，夯实高质量发展基础，确保在稳健经营的道路上行稳致远。

王宝军

冬日，寒风掠过田畴，却吹不散龙兴村的蓬勃朝气。连片的麦田里，绿油油的麦苗在寒风中舒展身姿，孕育着来年的丰收希望；村头的灌南县岳皇阁种植有限公司院内，工作人员正忙着整理农机、规划来年种植方案，一派繁忙景象。

“乡村振兴，产业是根基。看着村里零散的土地效益不高，乡亲们守着薄田难致富，我心里挺着急！”作为龙兴村的“领头雁”，孙存根始终把壮大村集体经济、带动村民增收放在心上。在全面推进乡村振兴的号召下，他主动担当，率先作为，多次组织村“两委”成员、党员代表和村民代表

座谈商议，最终确定了“土地流转聚合，规模种植促增收”的发展思路，牵头组建灌南县岳皇阁种植有限公司，让沉睡的土地成为乡村振兴的“聚宝盆”。

思路既定，行动为要。孙存根扛起支部书记的责任，挽起乡亲们的手，开启了土地流转的攻坚之路。他挨家挨户走访村民，耐心讲解土地流转的政策红利、规模种植的发展前景，打消村民的顾虑。“孙书记，土地流转后我们能有啥保障？”“规模化种植能比自己种多挣钱吗？”面对村民的疑问，孙存根一一细致解答，承诺保障村民土地流转收益，优先吸纳村民在公司就业。

真诚换真心，在他的努力下，村民们纷纷签订土地流转协议，416亩零散土地被成功整合，种上了稻麦两季作物，昔日破碎的田畴被织成了稳产高产的“黄金粮仓”。

创业维艰，起步最难。公司初创阶段，土地流转、农机购置、种子化肥采购等都需要大量资金，资金短缺成为制约发展的“拦路虎”。孙存根四处奔走筹措资金，却屡屡碰壁。就在他一筹莫展之际，灌南农商银行张店支行的客户经理主动找上门来。

原来，该行始终坚守“支农支小”初心，常态化开展“金融助农进乡村”活动，得知龙兴村发展集体经济的困境后，第一时间组建服务专班进村调研。

“孙书记，您别急，我们农商银行就是乡村振兴的坚强后盾，一定帮村里解决资金难题！”客户经理的话让孙存根吃下了定心丸。灌南农商银行精准对接村集体发展需求，为公司量身定制金融服务方案，高效审批发放50万元“兴村强体贷”，这笔金融“活水”及时滴灌了初创者的梦想。

兴农现场，与会人员共同观看了黄海森林公园与东台农商银行的宣传片。黄海森林公园管理中心与东台农商银行签署了战略合作协议；营管东台林场党总支与东台农商银行新曹支行党支部、东台黄海森林投资发展有限公司党支部与东台农商银行八里支行党支部分别签订了党建共建协议；相关企业与东台农商银行签订了贷款授信意向协议。

座谈结束后，双方人员共同走访调研了黄海森林公园重点项目的规划与建设进展情况。

王卓表示，此次现场评级既是对响水农商银行经营管理的一次全面体检，也是推动管理提升的重要契机，该行将以此次评级为导向，进一步筑牢内控合规根基，持续完善治理体系，夯实高质量发展基础，确保在稳健经营的道路上行稳致远。

王宝军

冬日，寒风掠过田畴，却吹不散龙兴村的蓬勃朝气。连片的麦田里，绿油油的麦苗在寒风中舒展身姿，孕育着来年的丰收希望；村头的灌南县岳皇阁种植有限公司院内，工作人员正忙着整理农机、规划来年种植方案，一派繁忙景象。

“乡村振兴，产业是根基。看着村里零散的土地效益不高，乡亲们守着薄田难致富，我心里挺着急！”作为龙兴村的“领头雁”，孙存根始终把壮大村集体经济、带动村民增收放在心上。在全面推进乡村振兴的号召下，他主动担当，率先作为，多次组织村“两委”成员、党员代表和村民代表

座谈商议，最终确定了“土地流转聚合，规模种植促增收”的发展思路，牵头组建灌南县岳皇阁种植有限公司，让沉睡的土地成为乡村振兴的“聚宝盆”。

思路既定，行动为要。孙存根扛起支部书记的责任，挽起乡亲们的手，开启了土地流转的攻坚之路。他挨家挨户走访村民，耐心讲解土地流转的政策红利、规模种植的发展前景，打消村民的顾虑。“孙书记，土地流转后我们能有啥保障？”“规模化种植能比自己种多挣钱吗？”面对村民的疑问，孙存根一一细致解答，承诺保障村民土地流转收益，优先吸纳村民在公司就业。

真诚换真心，在他的努力下，村民们纷纷签订土地流转协议，416亩零散土地被成功整合，种上了稻麦两季作物，昔日破碎的田畴被织成了稳产高产的“黄金粮仓”。

创业维艰，起步最难。公司初创阶段，土地流转、农机购置、种子化肥采购等都需要大量资金，资金短缺成为制约发展的“拦路虎”。孙存根四处奔走筹措资金，却屡屡碰壁。就在他一筹莫展之际，灌南农商银行张店支行的客户经理主动找上门来。

原来，该行始终坚守“支农支小”初心，常态化开展“金融助农进乡村”活动，得知龙兴村发展集体经济的困境后，第一时间组建服务专班进村调研。

“孙书记，您别急，我们农商银行就是乡村振兴的坚强后盾，一定帮村里解决资金难题！”客户经理的话让孙存根吃下了定心丸。灌南农商银行精准对接村集体发展需求，为公司量身定制金融服务方案，高效审批发放50万元“兴村强体贷”，这笔金融“活水”及时滴灌了初创者的梦想。

兴农现场，与会人员共同观看了黄海森林公园与东台农商银行的宣传片。黄海森林公园管理中心与东台农商银行签署了战略合作协议；营管东台林场党总支与东台农商银行新曹支行党支部、东台黄海森林投资发展有限公司党支部与东台农商银行八里支行党支部分别签订了党建共建协议；相关企业与东台农商银行签订了贷款授信意向协议。

座谈结束后，双方人员共同走访调研了黄海森林公园重点项目的规划与建设进展情况。

王卓表示，此次现场评级既是对响水农商银行经营管理的一次全面体检，也是推动管理提升的重要契机，该行将以此次评级为导向，进一步筑牢内控合规根基，持续完善治理体系，夯实高质量发展基础，确保在稳健经营的道路上行稳致远。

王宝军

冬日，寒风掠过田畴，却吹不散龙兴村的蓬勃朝气。连片的麦田里，绿油油的麦苗在寒风中舒展身姿，孕育着来年的丰收希望；村头的灌南县岳皇阁种植有限公司院内，工作人员正忙着整理农机、规划来年种植方案，一派繁忙景象。

“乡村振兴，产业是根基。看着村里零散的土地效益不高，乡亲们守着薄田难致富，我心里挺着急！”作为龙兴村的“领头雁”，孙存根始终把壮大村集体经济、带动村民增收放在心上。在全面推进乡村振兴的号召下，他主动担当，率先作为，多次组织村“两委”成员、党员代表和村民代表

座谈商议，最终确定了“土地流转聚合，规模种植促增收”的发展思路，牵头组建灌南县岳皇阁种植有限公司，让沉睡的土地成为乡村振兴的“聚宝盆”。

思路既定，行动为要。孙存根扛起支部书记的责任，挽起乡亲们的手，开启了土地流转的攻坚之路。他挨家挨户走访村民，耐心讲解土地流转的政策红利、规模种植的发展前景，打消村民的顾虑。“孙书记，土地流转后我们能有啥保障？”“规模化种植能比自己种多挣钱吗？”面对村民的疑问，孙存根一一细致解答，承诺保障村民土地流转收益，优先吸纳村民在公司就业。

真诚换真心，在他的努力下，村民们纷纷签订土地流转协议，416亩零散土地被成功整合，种上了稻麦两季作物，昔日破碎的田畴被织成了稳产高产的“黄金粮仓”。

创业维艰，起步最难。公司初创阶段，土地流转、农机购置、种子化肥采购等都需要大量资金，资金短缺成为制约发展的“拦路虎”。孙存根四处奔走筹措资金，却屡屡碰壁。就在他一筹莫展之际，灌南农商银行张店支行的客户经理主动找上门来。

原来，该行始终坚守“支农支小”初心，常态化开展“金融助农进乡村”活动，得知龙兴村发展集体经济的困境后，第一时间组建服务专班进村调研。

“孙书记，您别急，我们农商银行就是乡村振兴的坚强后盾，一定帮村里解决资金难题！”客户经理的话让孙存根吃下了定心丸。灌南农商银行精准对接村集体发展需求，为公司量身定制金融服务方案，高效审批发放50万元“兴村强体贷”，这笔金融“活水”及时滴灌了初创者的梦想。

兴农现场，与会人员共同观看了黄海森林公园与东台农商银行的宣传片。黄海森林公园管理中心与东台农商银行签署了战略合作协议；营管东台林场党总支与东台农商银行新曹支行党支部、东台黄海森林投资发展有限公司党支部与东台农商银行八里支行党支部分别签订了党建共建协议；相关企业与东台农商银行签订了贷款授信意向协议。

座谈结束后，双方人员共同走访调研了黄海森林公园重点项目的规划与建设进展情况。

王卓表示，此次现场评级既是对响水农商银行经营管理的一次全面体检，也是推动管理提升的重要契机，该行将以此次评级为导向，进一步筑牢内控合规根基，持续完善治理体系，夯实高质量发展基础，确保在稳健经营的道路上行稳致远。

王宝军



东台农商银行与黄海森林公园管理中心开展党建共建活动

本报讯 近日，东台农商银行与黄海森林公园管理中心联合开展“林海扬帆 金融伴旅 携手共远航”党建共建活动。黄海森林公园管理中心党委书记张华进，党委副书记冯健斌，党委委员、副主任崔静，党委委员、副主任陈浩，党委委员、副主任于游及相关部门负责人、党总支书记代表；东台农商银行党委书记张华进，党委副书记冯健斌，党委委员、副主任吴海兵及部分中层管理人员共同出席座谈会，双方共聚一堂，共谋发展。

崔静表示，黄海森林公园是东台的文化地标、旅游名片，东台农商银行是服务地方经济的金融主力军。他希望，双方以此次活动为契机，常态化开展党建共建活动，以高质量党建凝聚发展合力，东台农商银行能够围绕黄海森林公园项目升级等领域创新金融产品与服务，携手助力东台生态旅游高质量发展。

张华进表示，东台农商银行将以此次党建共建为重要契机，持续深化多方合作的深度与广度，积极探索金融服务文旅产业的新模式、新路径，全力为黄海森林生态旅游度假区的高质量发展贡献农商银行的智慧与力量。

王颖指出，在当前复杂多变的经济金融环境中，响水农商银行始终秉持“支农支小、做小做散”的市场定位，深耕本土、服务实体，展现出良好的经营韧性与发展潜力。

响水农商银行行长王卓就整体经营状况、评级相关指标及内控管理措施作了专题汇报。

经过细致核查与交流，评级工作组对响水农商银行在坚守定位、规范经营、防控风险等方面取得的成效给予高度评价与认可。

王卓表示，此次现场评级既是对响水农商银行经营管理的一次全面体检，也是推动管理提升的重要契机，该行将以此次评级为导向，进一步筑牢内控合规根基，持续完善治理体系，夯实高质量发展基础，确保在稳健经营的道路上行稳致远。

王宝军

江阴农商银行：以全面预算管理驱动高质量发展

面对息差持续收窄、盈利压力加剧的行业经营环境，江阴农商银行紧扣“战略引领、业财融合、价值创造”核心定位，扎实推进全面预算管理工作，将战略目标转化为可落地的经营计划，通过多维度管控实现资产负债结构优化、经营效益稳步提升，为全行高质量发展筑牢管理根基。

战略锚定+目标分解，夯实预算编制核心基础

江阴农商银行全面预算管理以行党委审定的中长期发展战略与年度经营方针为根本指引，锚定“价值创造”核心，在持续践行“做小做散”战略，把资源精准投向普惠、零售金融领域的同时，2026年全面预算管理突出“优化存款结构、压降负债成本”这一重要导向，为应对贷款收益率下行拓展空间，同时融入科技、绿色、养老金融专项项目，构建“全面+专项”预算体系。

放央行利息、政府补贴等收入来源，为全行营收目标提供补充支撑。

横向协同+纵向穿透，筑牢预算落地执行根基

为确保预算目标获得业务条线深度认同，江阴农商银行召开专题会议，围绕四大维度推动业财共识落地：一是坚持问题导向，聚焦零售贷款增长乏力、大额贷款占比过高及贷款收益率下行等现实挑战，凝聚“非改不可”的转型共识；二是以预算为纽带，确立“以营收为起点”的编制逻辑，将板块目标转化为条线具体行动，激发从“要我做”到“我要做”的主动性；三是以考核为抓手，将预算目标全面纳入经营业绩考核体系，明确其作为绩效兑现的核心依据；四是以资源为约束，传导费用管控要求，引导各条线树立精益管理意识。

考核引领+动态管控，保障预算目标高效达成

在考核机制上，江阴农商银行构建“经营目标+社会责任+党建评价(调节)”的综合考核体系，依据不同机构的定位与职能，差异化设置考核指标，确保精准匹配，并通过加强过程管控与建立动态调整机制，实现考核工作的闭环管理。费用配置方面，优化费用配置与业务计价因子，重点引入对“重点领域贷款、客群运营成效、存款结构调整”等战略指标的激励，引导资源投向关键领域倾斜。过程管控上，升级分支行行长“驾驶舱”，依托“移动驾驶舱”强化数据支持，建立“月度复盘+季度审视+执行督导”动态跟踪机制，多维度识别偏差并靶向纠偏；同时针对贷款收益率压力，运用“管控下调额度+奖励超额投放”组合工具，确保预算执行始终围绕绩效导向推进。

李楠

夏日，金色的麦浪翻滚；秋天，沉甸甸的稻穗飘香。通过科学管理、规模化种植，公司不仅实现了粮食稳产高产，更让村集体经济实现了跨越式发展。土地流转有租金，在公司务工有薪金，村民们的腰包越来越鼓；村里的道路修好了，文化广场建起来了，人居环境越来越美，“以前种地靠天吃饭，收入不稳定，现在把地流转出去，不仅能拿到租金，还能在

公司上班，一年能挣好几万，日子越过越有盼头！”村民王大哥的话里满是喜悦。

沃野织锦绣，银村共振兴。从零散田畴到稳产粮仓，龙兴村的蝶变，是孙存根践行村支书担当的生动写照，更是灌南农商银行深耕乡土、助村振兴的有力见证。

吉开洋



兴化农商银行陈堡支行：“惠企一证通”信用贷款为外向型企业添动能

近日，兴化农商银行陈堡支行为江苏某卫浴有限公司投放900万元“惠企一证通”信用贷款，精准支持企业扩产增效、设备升级，有效缓解了企业资金周转压力。该公司是一家专注于卫生洁具及电子元器件生产的外向型企业，产品主要出口欧美市场。今年以来，随着外贸订单持续增长，企业计划新增自动化生产线，但受流动资金阶段性紧张影响，项目推进一度受阻。

在“千企万户大走访”活动中，陈堡支行第一时间掌握企业需求，主动上门对接，围绕企业订单结构、生产经营和资金安排开展评估等工作并完成放款，为企业提供低成本、纯信用的金融支持。据介绍，该笔资金将主要用于购置新生产线及外贸备货，预计可提升产能约20%，缩短交货周期，进一步推动企业向自动化、智能化方向转型。企业负责人表示，兴化农商银行高效便捷的服务为企业抢抓订单、扩大生产增添了信心与底气。

近年来，兴化农商银行持续深化普惠金融实践，以“惠企一证通”等产品为重要抓手，累计为当地企业发放信用贷款超亿元。通过把信用转化为可融资的“硬资产”，该行不断提升金融服务的可得性与满意度，为实体经济高质量发展持续注入金融“活水”。

唐波

海门农商银行落地首笔福费廷业务

本报讯 近日，海门农商银行通过同业合作方式，从苏州农商银行成功买入一笔300万元福费廷资产，标志着海门农商银行在同业贸易融资领域实现新突破。

此笔业务全程通过江苏农商联合银行国内证福费廷业务平台办理，海门农商银行成为南通6家农商银行中首个成功使用该系统的银行。该行金融市场部、国际业务部、风险管理部等部门紧密协作，严格按照相关监管要求及国际惯例，对贸易背景真实性、单据合规性及风险状况进行了全面审慎审查，确保业务

如皋农商银行：八小时接力守护，让泡水现金“重生”

12月22日，如皋农商银行东陈支行接到一通紧急求助电话。客户王先生由于发放工人工资的大量现金意外严重浸水，纸币粘连、破损。面对客户的焦急与期待，该行迅速响应，第一时间联系总行运营管理部，启动应急响应机制，一场与时间赛跑的“现金保卫战”悄然打响。

次日清晨，如皋农商银行运营管理部5名业务骨干携带专业工具赶赴东陈支行，与网点柜面人员共同组成临时“攻坚小组”。在工作区内，全员凝心聚力，投入这场细致而艰巨的“抢救”工作中。他们屏住呼吸，围坐于长桌旁，手指轻柔而专注地分离每一张粘连的纸币，仔细甄别真伪与完整度，反复核验是否符合流通标准。

经过连续八小时的不懈努力，攻坚小组最终完成了所有泡水现金的手工清分、鉴定与整理工作，成功为客户挽回了绝大部分经济损失。当客户从工作人员手中接过90多万元“重生”的现金时，激动与感谢之情溢于言表。这场跨越部门、上下联动的接力守护，不仅及时解除了客户的燃眉之急，更展现出如皋农商银行员工高度的责任心、专业的业务素养和高效的团队协作能力。

此次事件，从响应到办结全流程高效协同，是如皋农商银行践行“以客户为中心”服务理念的生动画照。该行将继续秉持“服务有温度、办事有速度”的承诺，以专业和担当守护每一位客户的信赖，让金融服务在每一个被需要的时刻熠熠生辉。

周丹

海门农商银行车城支行以专业与真诚赢得客户赞誉

12月16日，一个平凡的日子，却因海门农商银行车城支行保安袁利菊的善举而变得不平凡。

当天，袁利菊在日常巡检时，一眼看见了掉落在车城支行ATM自助区的一根金手链。她没有丝毫犹豫，立刻发现她交给了大堂经理手中，并详细询问当时所处位置。大堂经理通过查阅监控，迅速联系上了失主季女士。

不一会儿，季女士拎着两大袋水果来了。在接过失而复得的金手链后，她一再感谢袁利菊，并要她无论如何都收下水果。袁利菊再三婉拒说：“这是我们应做的，您来银行办业务，我们就得替您看好东西。”一句朴实的话语，带来了暖融融的温情。季女士激动地感慨：“海门农商银行不仅服务专业，员工的品德更是让人敬佩！”

其实，对于车城支行来说，季女士也很特殊。早在2020年，季女士在该行就办理过按揭贷款，作为共同债务人，她一直很看重自己的征信情况。今年，季女士和丈夫离异，双方约定婚内共同财产归季女士所有，按照以往流程，想要变更房屋

产权并换发不动产权证，需要一次性还清房贷解除抵押后再办理过户手续。车城支行没有搁置这类瑕疵贷款，而是在第一时间报告总行为客户特事特办，办理了一笔“带押过户”，让有还款意愿的季女士作为主债人。办理过程中，该行主动协调海门自然资源规划局，协助季女士顺利拿到了登记在其名下的新不动产权证。该行化不良为优质，同时帮助季女士解决了令人烦恼的大事。

正因为这笔业务的顺利办结，季女士对车城支行好感倍增，在朋友圈上为客户经理推广财富管理业务后，就带上仅剩的家庭备用金至该行办理理财业务，只是没想到其间又发生了金手链失而复得的插曲。“一切都是缘分！真的特别感谢你们！”季女士再次握着该行员工的手，连连道谢。

车城支行将“急人所急，用心服务”融入日常工作的每一个细节，拾金不昧的保安、周到专业的客户经理，不仅为全体员工树立了榜样，也展现了海门农商银行良好的精神风貌，传递了满满的正能量。

施红艳 黄姗姗

夏日，金色的麦浪翻滚；秋天，沉甸甸的稻穗飘香。通过科学管理、规模化种植，公司不仅实现了粮食稳产高产，更让村集体经济实现了跨越式发展。土地流转有租金，在公司务工有薪金，村民们的腰包越来越鼓；村里的道路修好了，文化广场建起来了，人居环境越来越美，“以前种地靠天吃饭，收入不稳定，现在把地流转出去，不仅能拿到租金，还能在

公司上班，一年能挣好几万，日子越过越有盼头！”村民王大哥的话里满是喜悦。

沃野织锦绣，银村共振兴。从零散田畴到稳产粮仓，龙兴村的蝶变，是孙存根践行村支书担当的生动写照，更是灌南农商银行深耕乡土、助村振兴的有力见证。

吉开洋

兴化农商银行陈堡支行：“惠企一证通”信用贷款为外向型企业添动能

近日，兴化农商银行陈堡支行为江苏某卫浴有限公司投放900万元“惠企一证通”信用贷款，精准支持企业扩产增效、设备升级，有效缓解了企业资金周转压力。该公司是一家专注于卫生洁具及电子元器件生产的外向型企业，产品主要出口欧美市场。今年以来，随着外贸订单持续增长，企业计划新增自动化生产线，但受流动资金阶段性紧张影响，项目推进一度受阻。

在“千企万户大走访”活动中，陈堡支行第一时间掌握企业需求，主动上门对接，围绕企业订单结构、生产经营和资金安排开展评估等工作并完成放款，为企业提供低成本、纯信用的金融支持。据介绍，该笔资金将主要用于购置新生产线及外贸备货，预计可提升产能约20%，缩短交货周期，进一步推动企业向自动化、智能化方向转型。企业负责人表示，兴化农商银行高效便捷的服务为企业抢抓订单、扩大生产增添了信心与底气。

近年来，兴化农商银行持续深化普惠金融实践，以“惠企一证通”等产品为重要抓手，累计为当地企业发放信用贷款超亿元。通过把信用转化为可融资的“硬资产”，该行不断提升金融服务的可得性与满意度，为实体经济高质量发展持续注入金融“活水”。

唐波

海门农商银行落地首笔福费廷业务

本报讯 近日，海门农商银行通过同业合作方式，从苏州农商银行成功买入一笔300万元福费廷资产，标志着海门农商银行在同业贸易融资领域实现新突破。

此笔业务全程通过江苏农商联合银行国内证福费廷业务平台办理，海门农商银行成为南通6家农商银行中首个成功使用该系统的银行。该行金融市场部、国际业务部、风险管理部等部门紧密协作，严格按照相关监管要求及国际惯例，对贸易背景真实性、单据合规性及风险状况进行了全面审慎审查，确保业务

经过连续八小时的不懈努力，攻坚小组最终完成了所有泡水现金的手工清分、鉴定与整理工作，成功为客户挽回了绝大部分经济损失。当客户从工作人员手中接过90多万元“重生”的现金时，激动与感谢之情溢于言表。这场跨越部门、上下联动的接力守护，不仅及时解除了客户的燃眉之急，更展现出如皋农商银行员工高度的责任心、专业的业务素养和高效的团队协作能力。

此次事件，从响应到办结全流程高效协同，是如皋农商银行践行“以客户为中心”服务理念的生动画照。该行将继续秉持“服务有温度、办事有速度”的承诺，以专业和担当守护每一位客户的信赖，让金融服务在每一个被需要的时刻熠熠生辉。

周丹

海门农商银行车城支行以专业与真诚赢得客户赞誉

12月16日，一个平凡的日子，却因海门农商银行车城支行保安袁利菊的善举而变得不平凡。

当天，袁利菊在日常巡检时，一眼看见了掉落在车城支行ATM自助区的一根金手链。她没有丝毫犹豫，立刻发现她交给了大堂经理手中，并详细询问当时所处位置。大堂经理通过查阅监控，迅速联系上了失主季女士。

不一会儿，季女士拎着两大袋水果来了。在接过失而复得的金手链后，她一再感谢袁利菊，并要她无论如何都收下水果。袁利菊再三婉拒说：“这是我们应做的，您来银行办业务，我们就得替您看好东西。”一句朴实的话语，带来了暖融融的温情。季女士激动地感慨：“海门农商银行不仅服务专业，员工的品德更是让人敬佩！”

其实，对于车城支行来说，季女士也很特殊。早在2020年，季女士在该行就办理过按揭贷款，作为共同债务人，她一直很看重自己的征信情况。今年，季女士和丈夫离异，双方约定婚内共同财产归季女士所有，按照以往流程，想要变更房屋

产权并换发不动产权证，需要一次性还清房贷解除抵押后再办理过户手续。车城支行没有搁置这类瑕疵贷款，而是在第一时间报告总行为客户特事特办，办理了一笔“带押过户”，让有还款意愿的季女士作为主债人。办理过程中，该行主动协调海门自然资源规划局，协助季女士顺利拿到了登记在其名下的新不动产权证。该行化不良为优质，同时帮助季女士解决了令人烦恼的大事。