

# 张大兵：以“赛马式”立项激活科技创新动能

□江苏经济报记者 沈玉青

“在多个申请单位科研实力相当、技术路线各具优势的情况下，仅选择一家单位承担项目，一定程度上影响了项目实施效果和财政资金使用效益，制约了经营主体创新活力的充分释放。”为进一步优化营商环境、提升政策落地效能，省两会期间，省人大代表、江苏汉邦科技股份有限公司董事长张大兵围绕科技项目立项机制优化提出建议，字里行间都是对激发经营主体创新活力的思考。

谈及汉邦科技过去一年的创新成果，张大兵的语气中多了几分自豪。记者了解到，在张大兵的带领下，该公司持续深耕优势产品，对超临界流体色谱系统、工业制备液相

色谱系统、全自动层析系统等核心装备实施全流程技术优化与迭代升级，不断提升产品核心竞争力；加快新竹竹路厂区三期项目建设，为强化小分子液相色谱和生物大分子分离纯化系列装备的研发生产蓄力，助力构建更加丰富的色谱产品矩阵，更好地保持公司在制备液相色谱领域的领先地位。

“公司的一系列发展离不开持续的研发投入。我们坚信，只有让创新机制更灵活，才能让企业敢投、愿投、能投。”基于这样的感悟，张大兵此次带来了《关于优化科技项目立项机制 提升财政资金使用效率的建议》。他提出，为分散项目风险、提升资金使用效能，鼓励适度竞争与合作，建议对关键技术攻关类、探索性强、技术路径尚存多样性的项目试点“一题多立、并行实

施、后期择优”的弹性立项机制，允许2到3家实力相当的申报单位同时立项，初期给予一定比例启动资金，支持其按照各自技术方案并行开展研发。在项目执行中期、后期设置关键节点进行评估，根据各承担单位的进展成效、技术成熟度、成本控制等指标进行综合评价。后续资金拨付与评估结果挂钩，对进展显著的单位加大支持力度，对进展缓慢的单位减少或中止资助。

当前，江苏正加快建设具有全球影响力的产业科技创新中心，优化科技项目立项机制是其中的关键一环。张大兵表示，通过上述机制，既能分散研发风险，提高项目整体成功率，又能通过适度竞争激发各单位创新效能，推动资金配置向实效突出者倾斜，从而提升政府科技投入的效率和



范力开 范力开在两会期间发言的照片

# 钱晓红：为建设新时代“鱼米之乡”献策献力

□江苏经济报记者 孙炜杰

“在字里行间，我深深地感受到政府改革的准度、发展的速度、务实的态度和为民的温度。”谈及今年的省政府工作报告，省人大代表、江苏宿有千香品牌运营管理有限公司总经理钱晓红感慨万千。作为来自基层、扎根乡土的人大代表，钱晓红更多地关注政府工作报告中提及“三农”“乡村振兴”的内容。“扎实推进乡村全面振兴，持续巩固拓展脱贫攻坚成果”“提升农村电商数字化、便利化水平”“培育更多点亮乡村未来的‘新农人’”……这些内容是她在新

一年及未来一段时期的风向标，也是每一个“新农人”继续扎根基层、服务“三农”的底气来源。

今年是“十五五”开局之年，也是钱晓红从常州返乡创业的第十一个年头。2015年，她放弃了相对稳定的工作回到家乡发展，一是因为乡愁难忘，二是看到家乡有那么好的产品却打不开销路，心里十分着急。“那时候乡村振兴号角已经吹响，家乡的营商环境和政策也越来越好，我希望通过自己的所学让家乡的农产品插上电商的翅膀，飞得更远。”钱晓红回忆道。这些年，她将许多地方农户和家庭农场组织起来，共同打造了一个有竞争力的地方农产品品牌——“宿有千香”，并通过深耕渠道、精准营销以及高效传播等市场化运营方式，搭建起网络流量与农产品特色产业无缝衔接的供应链。如今，“宿有千香”区域公用

牌已发展成为以“霸王蟹”为主打单品，下辖230个产品的品牌体系，累计销售额突破35亿元，其中“霸王蟹”子品牌年销售额超4亿元，在有效带动产业能级提升的同时，还极大助力了村集体经济增长、农民增收。“我们的品牌发展已经让超过270个农业龙头企业、专业合作社、种植养殖户等农业经营主体受益，直接和间接带动约40万人就业。但最让我有成就感的不是这些数字，而是通过品牌赋能，让更多的年轻人愿意返乡，跟我们一起助力乡村发展。”钱晓红说。

目前，乡村网红崛起，农村电商火热，农村经济正在从田间地头走上“云端”，农村电商正进入一个系统化、规模化发展的新阶段，构建矩阵式农村电商生态链是未来的竞争方向，更是推动乡村全面振兴战略的关键环节。钱晓红表示，下一步，她与



范力开在两会期间发言的照片



两会直通车

## 盒马出售发霉车厘子，消费者维权遭“冷遇”

□江苏经济报记者 金彩

今年以来，盒马鲜生品控问题频现，“误送毒水仙”事件尚未平息，“变质车厘子”又起波澜。近期，多名南京市民反映，在盒马购买的车厘子存在严重发霉、腐烂问题。对于消费者提高品控、道歉罚款等诉求，盒马却选择了“冷处理”。

前不久，盒马CEO严筱磊曾在内部信中发布“喜报”称，2025财年营收增速超40%，硬折扣品牌“超盒算NB”一年新开超过200家店。然而，在业绩节节攀升的同时，盒马却似乎忘记了坚守服务的初心。

### 大量顾客买到变质车厘子

“南京江宁盒马太过分了，竟然售卖发霉车厘子。”消费者阿橙(化名)说，他于1月23日晚在盒马App上下单购买了一箱2.5千克礼盒装智利2J车厘子，花费85.42元，但打开后却发现车厘子已经发霉变质，完全无法食用。阿橙提供的照片显示，整箱车厘子中有一处集中的白色霉菌，约两块硬币大小，还有部分车厘子上零星散落着霉菌。

### 盒马客服表示可赔偿优惠券

在发现车厘子存在变质问题后，阿橙第一时间联系了盒马客服。对方回复称：“在仔细查看了您上传的照片后，我们发现图片中无法准确反映您所描述的‘全是霉菌’的



虎踞调查

## 黄金价格大幅波动 银行筑高积存金风控“防火墙”

近期，国际黄金市场波动加剧。现货金价在短短数日内创下近每盎司5600美元的高点后又急速回落，数周内震荡幅度达上千美元。面对急剧升温的市场波动与潜在风险，国内多家商业银行迅速行动，通过密集发布风险提示、上调业务门槛、调整交易参数等一系列举措，全面强化贵金属业务的风险管控，引导市场理性降温。

自1月下旬以来，工商银行、农业银行、建设银行等多家国有大行接连发布公告，核心指向高度一致：提醒投资者审慎评估自身风险承受能力，避免盲目追涨杀跌，并合理控制持仓规模。

此次调整呈现出明显的“双提升”特征：一方面，风险测评门槛提高。工商银行自1月12日起要求积存金开户客户风险承受能力达到C3-平衡型及以上；农业银行也于1月30日起将线上通业务的风险测评要求提升至谨慎型及以上。这意味着此前许多被归类为保守型的投资者将暂时无法办理相关业务。

另一方面，交易门槛与额度管理趋严。建设银行2月2日起将个人黄金积存定期积存起点金额上调至1500元，工商银行不仅将如意金积存最低投资额从1000元调至1100元，还宣布自2月7日起实施动态限额管理。与此同时，上海黄金交易所也对白银延期合

约的保证金比例和涨跌停板幅度进行了有条件调整，招商银行等机构同步跟进上调了合约保证金比例。

北京某市口百货等实体店也加入风控行列，宣布将在非交易日暂停回购业务并设置单日回购上限。一系列举措形成立体化风控网，旨在引导投资者理性参与市场。

本轮金价剧烈波动背后，是多重因素的叠加效应。国泰君安研报指出，交易拥挤、美联储人事变动预期以及美股科技股下跌均对贵金属价格形成压制。然而长期支撑因素并未消失——央行购金和黄金ETF持仓份额的上升趋势依然持续，去美元化进程

仍在推进。

值得注意的是，多家银行在风险提示中不约而同地强调了“中长期视角”。工商银行建议投资者“坚持分批分散、适度均衡的原则”；邮储银行提示客户“理性投资、合理配置、避免追涨杀跌”。

面对波动加剧的市场环境和日趋严格的的风控措施，普通投资者该如何应对？中邮证券研报建议，投资者应“耐心等待价格转向的时点”。前海开源基金首席经济学家杨德龙则强调，对贵金属的配置应视作“长期的资产配置”，而非基于短期价格波动的交易行为。

向家莹

## 昆山农商银行 温情服务“一老一少”

近日，昆山农商银行连续收获两面客户赠送的锦旗，分别来自委江实验小学家长群体与办理继承业务的客户沈女士。这两面锦旗是对该行持续深耕“一老一少”重点客群，实施差异化、精细化服务的认可。

一面印有“尽职尽责 温暖人心”的锦旗，来自委江实验小学多位家长联名赠予该行乐高主题儿童银行。该网点以乐高积木为互动载体，将基础的金融知识融入游戏体验，通过“认识货币”“模拟业务”等环节，帮助儿童在参与中建立初步的理财观念。此类特色金融服务，获得了周边学生家长的一致好评。

另一面锦旗，则源于一次高效便民的继承业务办理。客户沈女士在办理存款继承时，因部分存款未包含于公证书内，需补充手续。考虑到沈女士常住上海，家中老人年事已高，该行运营主管主动提供上门服务，协助老人完成文件签署，简化流程，妥善解决了客户异地办事的难题。

从守护少年成长，到助力老年群体破解办事难题，昆山农商银行始终聚焦“一老一少”重点客群需求，用暖心服务传递金融温度。

甘玉芳

## 昆山预付式消费监管平台正式上线

近日，昆山农商银行与昆山开发区合作开发的昆山预付式消费监管平台正式上线。该平台构建了覆盖“行业监管端、监管银行端、商户端、消费者端”的四方协同监管服务体系，通过资金全流程存管、信息全链条备案、风险全天候预警，为市民的预付式消费加上一把可靠的“安全锁”。

“让资金安全有保障。该平台对预付资金实行全程独立存管，设立专用的监管账户，确保商家无法随意支取充值款项。当消费者实际完成消费，且系统核

验商户报送的消费数据与监管账户资金相符后，才会向商户拨付对应金额，由此实现从“充值即到账”到“消费才拨付”的模式转变，杜绝资金挪用或卷款跑路的风险，让消费者每一分钱都安全无忧。让交易过程更透明。该行依托“金融+科技”双轮驱动，在该平台构建起全流程数据上报与信息透明机制。一方面，平台为商户提供一站式线上注册、备案、产品上架与信息报送服务，简化流程，减少线下环节，提升运营效率。商户需定期报送会员信息及交易明细，与监管账户流

水交叉核验，确保业务真实可靠。另一方面，消费者可通过微信小程序一键登录，随时查询备案商户信用、预付卡余额及消费记录，并可通过“投诉建议”通道快速反馈问题，实现高效维权、明白消费。

目前，昆山预付式消费监管平台已在微信小程序等多渠道上线，重点覆盖教育培训、体育健身、美容美发、商业零售等高频消费行业。未来，昆山农商银行将优化平台功能与服务体验，让“安全预付、放心消费”惠及更多昆山市民与商户。

汤丽雅

## 启东农商银行“苏信贷”破解科技企业融资难

网络的多维信息，将其高达35%的研发投入占比、12项专利技术及覆盖长三角200余家制造企业的上下游合作数据等“软实力”纳入风控模型，有效替代了传统的房产、土地等硬抵押要素。

智能匹配，让服务“找上门”。平台利用“智能推荐”功能，主动筛选并推送像万方网络这样符合“专精特新”属性的科技企业，银行据此精准匹配了无须抵押的“苏信贷”产品，实现了从“人找钱”到“钱找人”的转变。

这笔资金的注入，高效解了企业研发投入的燃眉之急。万方网络相关负责人表示，企业计划将资金立即投入新技术研发，预计2026年营收有望突破亿元，并已启动科创板上市筹备工作。

启东农商银行相关负责人表示，将继续深化省综合金融服务平台的应用，重点探索“数据资产质押”“标准化、围绕海工装备、新能源等主导产业开发”“链上融资”产品，让数字金融的“活水”持续滋养更多创新型中小企业，为区域经济高质量发展注入强劲动能。

高鹏

## 济宁市监对举报不予立案

阿橙将相关情况反映至南京市江宁区市场监督管理局，1月29日，江宁市监局回复表示：“经过我局和商家协商沟通，现商家明确拒绝协商解决，建议走其他法律途径解决此事。”对于“依法对盒马违法行为进行行政处罚”的诉求，江宁市监局决定不予立案，理由为“目前证据不足以证明所述违法行为”。

在沟通过程中，江宁市监工作人员认为车厘子属于初级农产品，简单变质并不涉嫌违法消费。对此，律师表示，车厘子属于典型的食用农产品，其生产、销售等行为受到《食用农产品市场销售质量安全监督管理办法》专门规制，销售者负有禁止销售腐败变质食品、履行进货查验与定期自查的义务。买到变质食品，消费者可以向销售者要求支付价款十倍或者损失三倍的赔偿金；增加赔偿的金额不足1000元的，惩罚性赔偿为1000元。

消费者购买车厘子时如何避免踩雷？前述水果超市负责人建议，尽量在线下购买车厘子，同时注意以下几点：查看果柄，新鲜车厘子的果柄应该是绿色的，如果发黑说明存放时间较长；检查硬度，轻轻按压果实，应该有弹性，太软的可能已经变质；观察颜色，颜色均匀鲜艳者为佳，有暗斑或褶皱的要谨慎购买。

## 从“能用”到“好用” 充电桩行业向智联高效进阶

“今年春节打算开车回家，不担心充电问题，高速公路上的充电桩距离间隔不远，就是充电时间久了点。我这辆车充满电需要一个半小时。”老家在陕西的新能源网约车司机申师傅说。

2026年春运已于2月2日启动，春运期间全社会跨区域人员流动量预计达95亿人次，创历史新高。其中，超八成选择自驾出行，3.8亿辆次新能源汽车的出行需求，让充电桩运力迎来年度“压力测试”。

经过多年持续投入，我国已建成全球规模最大的电动汽车充电网络，为新能源汽车日常出行提供了坚实保障。

1月21日，国家能源局数据显示，截至2025年12月底，我国电动汽车充电设施数量达2009.2万个，正式突破2000万大关，已建成全球规模最大的电动汽车充电网络，可有效支撑超4000万辆新能源汽车的日常充电需求，是落实《电动汽车充电设施服务能力“三年倍增”行动方案(2025—2027年)》的重要阶段性成果。

目前，我国充电网络呈现“公私协同、互补发展”的良好格局。其中，公共充电设施达471.7万个，广泛覆盖城市商圈、产业园区、交通枢纽及高速公路服务区等场景，满足社会车辆流动充电需求；私人充电设施规模达1537.5万个，主要依托居民小区、单位车位建设，解决车主居家及通勤场景的基础充电难题。

交通运输部公路局透露，2026年将在服务区新增超过1万个充电桩，其中超过四分之一是大功率快充，让新能源汽车充电更便捷。

尽管我国充电桩行业在规模方面取得了领先成就，但在春运这样的极限“压力测试”下，行业长期积累的结构性、技术性、服务性问题仍制约着用户体验。

部分早期建设的充电桩存在硬件老化、网络卡顿、功率虚标现象，偶尔还会出现连续几个充电桩都充不上的情况。有车主反映，给新能源汽车充电时，遭遇过充电桩频繁跳枪、中途停电等故障。随着充电设施使用年限增加，部分设备进入故障高发期，而一些运营商的运维响应不够及时，进一步加剧了高峰时段的供需矛盾。

大功率充电设施普及速度跟不上需求增长。目前，大功率与超快充设施

## 安徽来安：为年轻干部植入“长三角基因”

岁末年初，安徽来安经济开发区内热热闹闹。格来纳食品包装(滁州)有限公司的生产车间里，机器轰鸣，工人们紧锣密鼓赶制春节前的订单。这家企业从上海跨越300公里落户于此，背后离不开招商干部的“牵线搭桥”。

2023年10月，时任安徽来安经济开发区管委会经济运行局副局长袁泉，赴上海杨浦科技绿洲(集团)有限公司跟班学习。学习的三个月内，她全身心融入上海的发展节奏，化身“信息员”“联络员”，主动跑企业、摸行情、建渠道。一次偶然的机会，她获悉格来纳公司有对外投资意向，便第一时间研判上报。该县迅速组建工作专班，经多轮深入洽谈与精准对接，以满满诚意和高效行动打动了企业。该项目于2024年7月成功签约，9月动工，跑出了令人瞩目的“来安速度”。

“在上海的历练，彻底改变了我以往等政策、等上门的被动招商思维。”回顾这段经历，袁泉深有感触。格来纳项目的成功落地让她深刻体会到，优质招商线索的获取，拼的是敏锐的洞察力、快速的行动力和过硬的专业度。“更珍贵的是，我学会了用长三角眼光审视来安，思考区位优势，拼的是敏锐的洞察力、快速的行动力和过硬的专业度。”更珍贵的是，我学会了用长三角眼光审视来安，思考区位优势，拼的是敏锐的洞察力、快速的行动力和过硬的专业度。

袁泉的成长轨迹，是来安县近年来激活人才动能、融入长三角一体化的生动缩影。近年来，该县紧扣长三角一体化战略，将年轻干部队伍建设作为突破口，建立“组织点将、单位推荐、个人自荐”三维选拔模式，自2021年起，先后选派76名优秀年轻干部赴上海、苏州等长三角核心区跟班学习，形成“关键少数”“关键多数”的培养格局。

“这批带着‘长三角基因’的年轻干部活跃在发展一线，以真本领、好思路为家乡高质量发展注入强劲动能。”来安县委组织部副部长、干部室主任姚文伟介绍，让年轻干部“走出去”直面先进地区的发展理念与实践经验，深度参与重大项目推进、产业链招商等实战，倒逼他们打破传统思维定势，在实干中养成市场化、法治化、专业化的“长三角思维”，助力年轻干部快速成长。

为了让更多年轻干部成为群体跃升的聚合效应，来安县委创新建立“一人学习、全员共享”的成果转化机制。该县通过召开成果汇报会、专题研讨会等方式，让跟班学习的年轻干部分享所学所思，传递“真经”。截至目前，全县已召开汇报会7次，开展交流研讨60余场，80余条“金点子”转化为工作举措，培训覆盖600余人次。如今，越来越多浸润着“长三角基因”的年轻干部，正成为来安融入一体化发展、实现高质量跨越的中坚力量。

吕华

## 常熟边检高效护航“大国重器”出海

2月4日，马绍尔群岛籍“蓝宝石”轮在常熟海轮锚地顺利完成两起压舱作业。该批由招商局重工(江苏)有限公司建造的高端海工装备，将被分别运往共建“一带一路”国家阿联酋阿布扎比和欧洲主要港口荷兰鹿特丹。

据悉，本次出口装备包含一艘自升自航式风电安装船和一座自升自航式多功能平台。其中，风电安装船重达1.25万吨，货值约5161万美元，是海上风电建设的核心装备；多功能平台重达9000吨，

货值约4853万美元，具备自航和升降功能，可用于海上油气勘探等多种作业。两艘装备的同时出口，展现了我国在高端海工装备制造领域的综合实力。

为保障此次特殊作业高效通关，常熟边检站提前制定专项勤务方案，主动对接代理公司，优化报检流程，并积极联系长江公安、海事等部门开展联合登轮检查，提供“一站式”通关服务。边检部门的高效护航为装备出海节省了大量时间成本，助力中国海工装备走出国门。

杨正鑫 徐杨

## 岁末暖聚话金融 银社携手敬“夕阳” ——南通农商银行开展适老金融联谊活动

游戏过后，金融知识互动环节正式开启。结合老年金融需求，活动内容以提问方式打开存款、低风险理财产品等话题。“咱们行三年期存利率是多少？”老年朋友该如何选择稳健理财……老人们积极抢答，主讲人则针对问题逐一讲解，并结合典型案例提醒大家警惕“养老理财”骗局，引导理性规划资产。参与者们认真记录、踊跃发言，现场学习氛围浓厚。

该行工作人员表示，将持续推出适老金融服务与科普活动，深耕老年群体金融服务。南通农商银行将继续秉持“以客户为中心”的理念，用专业与温情为老年群体的晚年生活保驾护航。

吴琼