

江苏经济报



主管主办：新华报业传媒集团

今日4版 国内统一连续出版物号：CN 32-0016 代号：27-50 全国发行 星期五 2026年2月27日 丙午年正月十一 总第10304期

“智”向未来，江苏“弄潮”人工智能新蓝海

“十五五”开局 看江苏

开栏语：2026年是“十五五”开局之年，也是江苏在高质量发展道路上接续奋斗、再启新程的关键之年。即日起，本报将推出“十五五”开局看江苏”栏目，聚焦消费回暖、外贸提质、交通畅联、科技攻坚等重点领域，深入一线、直击现场，记录江苏扩内需、循循环、强创新、优开放的生动实践，见证江苏为全国发展大局勇挑大梁的担当与作为。

□江苏经济报记者 沈玉青

站在“十五五”开局之年的新起点，江苏牢牢把握“在推进中国式现代化中走在前、做示范”的战略定位，将人工智能作为培育新质生产力的核心抓手，在技术研发、场景应用、生态构建等方面持续发力。从智能驾驶的技术突破，到能源装备的智慧运维，再到政务服务的智能升级，当前，江苏人工智能产业正加速发展，成为推动全省经济向新向优发展的重要引擎。

技术攻坚，筑牢产业发展根基

人工智能产业的发展，核心在技术，关键在突破。当前，江苏企业立足本土产业优势，聚焦大模型训推、具身智能、多模态感知等核心领域持续攻关，破解行业发展关键技术瓶颈，形成了一批具有行业影响力的技术成果，筑牢了产业发展技术根基。

在智能驾驶领域，4D结构化数据稀缺是制约物理AI发展的核心难题，也是智能驾驶算法突破长尾场景的关键。“苏州汤元科技有限公司（下称“汤元科技”）深耕世界模型技术研发，近年来实现了重大技术突破，公司核心产品Yoota数据集成‘世界模型’为底座，实现了从传统数据采集向规模化数据生产的升级。公司依托在苏州市相城区等示范区部署的路侧感知设施，可7×24小时自动挖掘高价值长尾场景，并完成

高精度三维重建，使任意车端传感器配置均可获得匹配的视频数据。”汤元科技产品经理周全表示，在实际应用中，该产品能显著提升数据生产效率与质量，让训练数据构建效率提升超百倍，成本降低超90%。

能源电力领域的智能化转型，离不开AI技术的硬核支撑。“公司联合南京大学开展深度协同创新，构建起面向能源设备运维场景的行业大模型解决方案，打造‘声纹、机器视觉、振动感知’多模态协同监测体系，让AI系统像‘智能医生’一样，实现对能源设备外观缺陷、异常声响及运行参数的同步感知与自主诊断，推动能源装备运维从人工巡检向无人化、智能化转型。”南京土星视界科技有限公司（下称“土星视界”）总经理展放介绍，目前公司产品已覆盖发电、输电、变电、配电、用电全链条，在能源电力领域的多家头部企业规模化应用。服务范围不仅覆盖全国20余个省市，且正在积极拓展海外市场，为能源产业绿色高效发展提供技术支撑。

政务服务领域的数字化升级，彰显了AI技术的普惠价值。据了解，扬州明辰信息科技有限公司（下称“明辰科技”）自研国产生态AI服务中台，构建了“信创底座+AI服务”的双轮驱动格局。AI服务中台构建“集约建设、多部门按需申请应用”的集约化部署模式，统筹推进智能定制开发与私有化部署，防止形成“应用孤岛”，支持与各部门业务系统进行深度融合与数据对接，制定统一数据标准，以集约共建、分权可控、按需服务、数据协同管理为核心，既满足政企体系“分级管理、安全合规”的刚性要求，又兼顾灵活适配差异化需求。明辰科技总经理段金明表示，该方案目前已服务25家政企客户，赋能政务服务、交通运输、农业农村等多个领域，成为政务AI应用的标杆。

生态赋能，激活产业发展动能

企业的技术突破与产业落地，离不开优质创新生态的滋养。江苏始终坚持系统思维，从政策精准扶持、产学研深度协同、创新平台搭建等方面发力，构建起多方协同发展的产业生态，为企业发展扫清障碍，

搭建桥梁，让产业发展后劲持续增强。

江苏省及各设区市出台的一系列政策文件，为企业明确了发展方向，提供了精准扶持。南京市发布的《深化“双高协同”推动高等院校重点园区协同创新发展行动计划（2025—2027年）》，为校企、园区协同创新提供了制度保障。“作为重点园区之一，江心洲管委会积极落实相关政策，聚焦人工智能等新质生产力赛道，围绕土星视界与南京大学的合作，提供了贯穿项目立项、研发场地、资金支持和人才引进的全链条服务。”展放表示，通过政策牵引和资源整合，促成了公司与南京大学建立长期稳定的协同创新机制，在专项研发资金支持、“产业教授”“科技副总”互派等方面给予切实帮助，有效解决了科研成果落地与企业核心技术攻关的实际问题。

当前，江苏人工智能产业生态持续完善，实现要素集聚、协同共赢。“作为一家专注于世界模型与物理AI研发的科技企业，汤元科技选择扎根江苏发展，不仅是因为这里完善的产业生态与人才资源，更得益于江苏在智能网联、人工智能领域的系统布局与政策支持，能够提供丰富的真实道路数据与基础设施环境，为世界模型的训练、验证与迭代提供了天然试验场。”周全告诉记者，依托苏州成熟的智能网联汽车产业集群，形成了涵盖测试道路、路侧设备等在内的基础设施网络，使公司能便捷开展技术验证与产业链协同，加速了从研发到落地的进程。

“江苏构建的软件产业创新生态，为公司各类资质申报提供支持，助力公司成为国家高新技术企业、江苏省创新型软件企业，享受研发费用加计扣除等政策红利，保障AI技术研发投入。”段金明表示，得益于区域内政务数据开放与协同管理机制，明辰科技AI服务中台能够与客户业务系统深度融合，扬州公路AI场景能够实现跨部门数据协同，离不开省厅统一数据标准与集约共建政策支持，为技术落地提供数据基础。

锚定新局，擘画产业发展蓝图

面向“十五五”，江苏人工智能产业已迈入高质量发展新阶段。根据《江苏省人

工智能+”行动方案》规划，到2027年，江苏将率先实现人工智能广泛深度融合，新一代智能终端、智能体等应用普及率70%以上；到2030年，应用普及率提升至90%以上，形成一批国内领先的大模型，打造一批规模化商业化应用场景，人工智能产业规模超万亿元，智能经济成为全省经济发展的重要增长极。当前，江苏正推动人工智能产业向更广领域、更深层次、更高水平发展，奋力打造全国人工智能产业发展新高地。

江苏省社会科学院中国式现代化研究院、江苏区域现代化研究院助理研究员朱鸿辉表示，江苏人工智能产业主要集中在南京、苏州、无锡等地，其中南京是国家人工智能创新应用先导区，苏州是国家新一代人工智能创新发展试验区和国家人工智能应用中试基地。目前江苏已逐步形成以苏南城市带为重点、以南京和苏州为核心的区域人工智能产业布局。省内其他城市如扬州、连云港等在大规模算力集群建设、数据标注和具身智能等领域发展成效显著。

“从长远来看，江苏人工智能产业要实现相关发展目标需要多维度共同发力。”朱鸿辉表示，在技术研发上，要在已有基础上，充分发挥江苏产业、数据、场景、人才等多重优势，坚持以场景应用和实际需求为牵引，加快推进核心技术体系的创新研发，夯实人工智能产业发展的基础。在场景应用上，着重聚焦科学研究、产业发展、消费拓展、公共服务、社会治理等方面现实需求，强化算力、算法、数据等高效供给和有效运用，推动人工智能赋能千行百业、进入千家万户和千家万户。在产业链完善方面，要科学精准地选点布局，优化完善人工智能产业的区域分工和协同发展，构建人工智能全链条生态体系，推动产业全要素智能化发展，助力传统产业改造升级，开辟战略性新兴产业和未来产业发展新赛道。同时，还应加强相关政策引导和规划，为人工智能产业发展提供系统性支持。此外，应注意强化人工智能技术的安全性和规范化发展，确保人工智能向上向善，加强人工智能治理，推动人工智能产业高质量发展。

“一个投‘大’，一个投‘小’，构成基金矩阵的关键补充。”韩建中说，这样设计的用意，是让区级国有基金的布局从“有”走向“全”。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

“一个投‘大’，一个投‘小’，构成基金矩阵的关键补充。”韩建中说，这样设计的用意，是让区级国有基金的布局从“有”走向“全”。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

虎踞财评

多措并举扩大乡村消费

○周丹丹

2026年中央一号文件围绕“多措并举扩大乡村消费”作出部署，提出“支持乡村消费扩容升级，提升消费设施和服务水平，培育丰收市集、非遗工坊、休闲露营等消费新业态新模式新场景”。这是立足城乡融合发展、激活乡村全面振兴内生动力的重要战略举措，回应了亿万农民对美好生活的向往，为推进乡村全面振兴提供了有力指引。

扩大乡村消费，首先要打通农产品上行“最后一公里”，唤醒田间地头的原生活力。长期以来，“藏在深山无人识”“丰产不丰收”既绊住了农民增收的脚步，也困住了乡村消费的内生动力。中央一号文件提出培育丰收市集，有利于打破这种困局，让丰收市集成为连接生产端与消费端的“便民桥”。比如，在贵州湄潭，当地立足茶叶产业优势，紧扣“酒货出山”目标，将丰收市集打造成“线下展销+线上直播+文化体验”于一体的消费新场景。

中央一号文件部署培育非遗工坊消费新业态，核心就是让传统技艺“活起来、火起来”，让非遗从博物馆走进日常消费场景，成为可触摸、可体验、可购买的文创产品，实现文化传承、农民增收、消费升级的“三赢”。北京京西稻农农业文化遗产地便是一个成功的范例。这里将非遗工坊与农耕文化深度融合，传承农现场展演古法种植技艺，游客亲手插秧、体验收割、选稻、脱壳、稻田文创，让农耕非遗“可看、可玩、可买”。如此，既守住了乡土文脉，也丰富了乡村文化消费场景。

如今，“微度假”渐成消费新风尚，越来越多的人对乡村的山水风光、田园意境青睐有加。中央一号文件提出培育休闲

露营等新业态，就是要推动乡村景观向消费场景转化，实现“生态美”与“经济美”的双向赋能。譬如，在四川仁寿，当地依托黑龙滩水库的山水禀赋、响水六坊的生态资源，将露营业态与本土田园文化、民俗相融合，让露营成为休闲社交、文化体验的新载体，让乡景成为乡村消费的重要支撑。

扩大乡村消费，既要让业态“活起来”，更要让保障“实起来”，坚持“硬件升级”与“软件优化”并重。如今，新能源汽车、智能家居下乡持续推进，乡村三级物流网络逐步完善，农村消费设施不断升级，为乡村消费筑牢硬件根基。同时，市场监管持续发力，严厉打击假冒伪劣，优化消费环境，让“品质消费”“绿色消费”“便捷消费”成为乡村消费新导向，让农民敢消费、愿消费、能消费，乡村的消费活力持续释放。

“丰收市集+村播”“非遗+消费”“露营+文旅”……这些实践充分证明，业态创新、设施完善、服务升级多管齐下，能有效打通城乡消费循环，让乡土既有烟火气，也有新潮感；既有乡土味，也有文化味。只有立足乡土资源禀赋，找准乡村消费发力点，才能让乡村消费真正热起来、活起来，让乡土成为拉动内需、畅通经济循环的新增长点。

在延续升级文脉、深挖乡土特色资源中实现创新发展，是扩大乡村消费的必然要求。未来，持续培育消费新业态、完善消费设施、优化消费环境，让发展红利更多惠及亿万农民，让乡土成为有吸引力、有烟火气、有获得感的消费新空间，进而为乡村全面振兴注入源源不断的动能。

常州市首批跨省招聘团赴川陕甘招募纳土

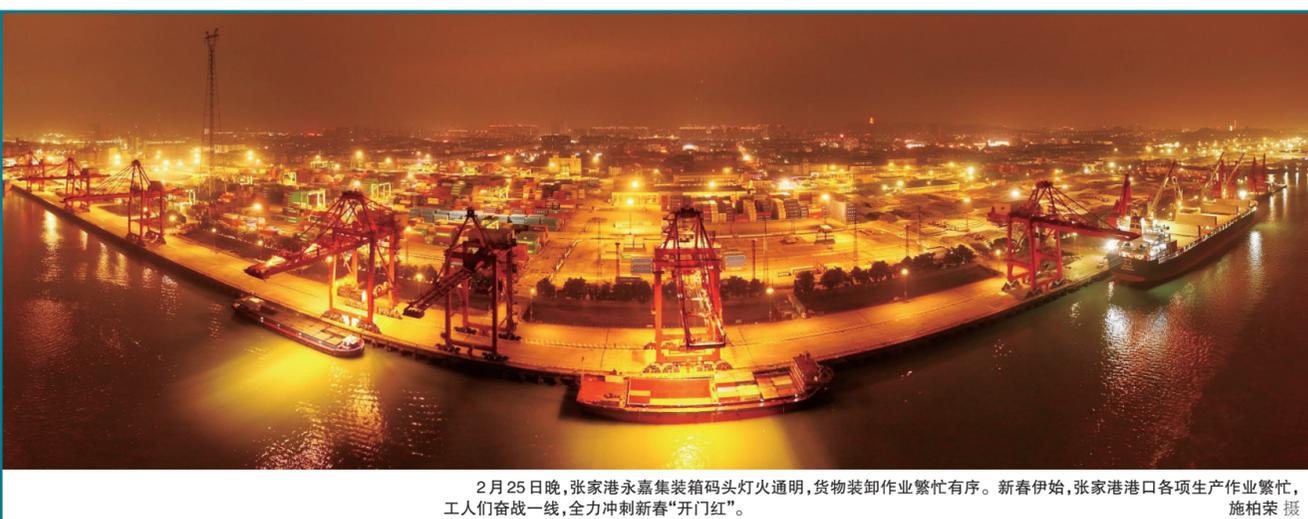
常州市首批跨省招聘团赴川陕甘招募纳土

常州市首批跨省招聘团赴川陕甘招募纳土

常州市首批跨省招聘团赴川陕甘招募纳土

常州市首批跨省招聘团赴川陕甘招募纳土

常州市首批跨省招聘团赴川陕甘招募纳土



2月25日晚，张家港永嘉集装箱码头灯火通明，货物装卸作业繁忙有序。新春伊始，张家港港口各项生产作业繁忙，工人们奋战一线，全力冲刺新春“开门红”。

淮安明确重大项目攻坚发力点

本报讯 2月24日，淮安召开全市重大项目攻坚暨优化营商环境大会。这是淮安连续第六年在春节假期后上班第一天，以重特大项目攻坚和优化营商环境为主题召开专题会议。

过去几年，面对疫情冲击、外部形势复杂变化等多重挑战，淮安依然保持了良好发展势头。淮安市委书记史志军说，在这背后，有着一个被实践证明了的清晰工作逻辑：“经济兴”靠的是“工业兴”，“工业兴”靠的是“项目兴”，“项目兴”靠的是“环境兴”。

站在新起点，淮安如何跑出高质量发展加速度的加速度？会议明确三大发力点：锚定产业提升招商选资实效，聚焦但不局限于“353”战略性新兴产业融合集群，实行“招大引强”与“精准补链”并重，招选一批投资体量大、科技含量高、未来前景好的项目；深耕服务推动项目提速增效，深入实施“三极”“四即”高效便捷审批服务，推动更多项目运用“交地即发证”“拿地即开工”“建成即验收”“竣工即交付”模式快速落地，聚力转化加速产出效益释放，滚动开展百亿企业、“筑峰强链”企业培育专项行动，实施科技领军企业强链计划，加强资源整合，提升核心竞争力和创新主导力。

“马年开局，就要有骏马的闯劲和气势。”史志军表示，淮安将以一马当先的姿态带动万马奔腾，奋力跑出项目提质增效、环境创新创优的加速度，不断开创更好展示“象征意义”的新境界。（怀宇）

无锡两区融合，金融开篇背后有何深意？

2月25日，无锡高新区（新吴区）金融赋能经济高质量发展大会召开，会上发布了金融赋能高质量发展“1+4”政策，并启动建设“太湖湾投资基金联盟”。

“新春第一会”历来是观察区域经济发展走向的重要窗口。近期，全省各地陆续召开年度部署会，围绕新质生产力、新型工业化、营商环境等深化布局。在此背景下，刚启动一体化融合发展的无锡高新区（新吴区）与无锡经开区，为何以金融开篇？

两区融合的黄金起点

打开无锡地图，一个有趣的格局清晰呈现。以京杭大运河为界，运河以东、太湖之滨，是无锡高新区（新吴区），这个面积仅220平方公里的经济重镇，拥有“人均GDP江苏省县市区第一”“专精特新‘小巨人’企业、制造业单项冠军数量全市第一”等闪亮名片。

运河以西，无锡经开区以高端商业、金融资本见长，坐拥奥体中心、顶级商圈与金融街等城市核心配套。去年12月底，《无锡经开区与无锡高新区（新吴区）一体化融合发展的实施方案》正式印发，当地提出规划、产业科技、城市建设、公共服务“四个一体化”的融合发展框架。

“这两个区域特征明显，一个是‘产业重镇’，一个是‘城市客厅’。”在无锡高新区（新吴区）发展和改革委员会党组书记、主任韩建看来，当“产业王牌”遇上“金融活水”，两者之间的催化融合需要一个精准的“反应堆”，而金融就是那个最佳切入点。”

产业与资本的相互赋能

金融赋能支撑全球布局和技术迭代。”无锡新尚资本总经理茹华杰分析，两区融合发展后，背靠高新区这一产业大区、经开区的城市建设、人才集聚优势将与高新区的产业积淀深度融合，催生更多优质科创成果。

对股权投资机构而言，这意味着从“早期孵化”到“产业落地”的全链条机会正在打开。在无锡尚贤湖基金PARK 总经理范鹏看来，两区融合后形成的“传统优势产业根基雄厚”与“新兴前沿赛道加速布局”的产业格局，为资本机构开启了一个更具层次感、穿透力和想象力的投资窗口。

从“分头奔跑”到“体系作战”

无锡高新区（新吴区）金融赋能经济高质量发展大会现场，随着红绸缓缓揭开，“太湖湾投资基金联盟”正式亮相。

“尚贤湖基金PARK 作为该联盟常务副理事长单位及运营枢纽，要做的不是再添一个‘牌子’，而是把分散在各处的资本、政策与产业资源重新组装。”范鹏说。

过去资本是“单点发力”，你投你的早期，我投我的后期，彼此之间信息不通、接力不畅；联盟要做的就是变“各自为政”为“体系作战”，让早期期投的有人接盘，让中期期投的找得准标的，让后期期投的看得清退路。

同场揭牌的还有两大国有资本投资平台——无锡市新发产业投资有限公司和无

锡泽泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

“一个投‘大’，一个投‘小’，构成基金矩阵的关键补充。”韩建中说，这样设计的用意，是让区级国有基金的布局从“有”走向“全”。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

无锡泽产业投资有限公司。一家依托高发集团设立，一家依托文商旅集团设立，分工作了明确：前者聚焦成长期、成熟期企业，后者专注种子期、初创期项目。

春节假期无锡口岸入境外籍旅客创历史新高

本报讯（记者 周凯航 通讯员 王雨 董 费伯俊）今年春节假期，无锡空港口岸迎来出入境客流高峰。记者26日从无锡出入境边防检查站获悉，假期期间，该站累计放行出境航班191架次，跨境客流量达2.3万人次。其中，2月22日单日客流3700余人次，刷新假期单日峰值；假期入境外籍旅客1900余人次，同比增长18.5%，创历史新高。

走进无锡硕放机场入境旅检大厅，推着行李、举着小旗的外籍旅行团随处可见。“加开的航线让我们无锡更方便了，大家都很想体验中国春节的民俗风情，我打算带团友们逛逛古镇再品尝特色美食。”一名来自越南的旅游团领队难掩兴奋。这个假期，共有5批168名越南和德国籍游客搭乘加开的春节包机从越南胡志明市组团来锡过年。“无锡中国年”的吸引力格外直观。德国游客Erich与

好友的首次来华之旅同样选在无锡。“无需提前办理签证，买好机票就能出发。早就向往无锡的江南景致，这次终于如愿以偿。”他说。

无锡边检站数据显示，假期入境外籍旅客以旅游、探亲为主要事由。近年来，随着我国免签“朋友圈”持续扩容，中外人员在便利化水平不断提升，叠加无锡硕放机场国际及地区航线稳步加密，双重利好持续拉动口岸客流增长。

“走进来”热闹，“走出去”也火。假期内，内地居民从无锡空港口岸出境9200余人次，中国澳门、中国香港、韩国成为热门目的地，家庭出游占比超40%。在出境旅检大厅，陈先生一家拖着行李箱，带着老人孩子轻松候机，目的地是韩国济州岛。“免签政策省去了签证麻烦，无锡直飞航班班次多，全家出游说走就走。”陈先生道。

徐慧摄

如皋高新区超达装备生产车间繁忙有序

2月25日，如皋高新区超达装备生产车间繁忙有序，技术人员加紧调试出口的非标设备与机器人设备，自主研发生产线高效运转，保障海外订单交付。



徐慧摄