

民丰农商银行：以金融“活水”浇灌“美丽经济”

“当初要不是民丰农商银行那500万元‘及时雨’，我们的蝴蝶兰基地可能现在还停在图纸上。”站在宿迁市宿城区王官集镇蝴蝶兰大世界的智能温室里，宿迁国洋农业科技负责人曹国峰感慨道。从2021年首贷支持企业落地，到2023年追加150万元助力扩产，再到如今为产业链上的农户提供配套服务，民丰农商银行持续为蝴蝶兰产业的关键环节提供金融支持。

落户之初：500万元贷款解难题

2021年，曹国峰带着多年蝴蝶兰培育经验来到王官集镇，计划打造全国最大的蝴蝶兰组培中心。项目前景看好，但启动资金成了“拦路虎”——基建投入大、设备采购贵，而企业刚成立，抵押物不足，找了几家银行都没能办成贷款。

民丰农商银行客户经理在走访中了解到这一情况，当天就赶到项目现场。经过深入评估，该行决定打破“抵押物崇拜”，以信用方式为企量身定制“企乐融”产品，先期投放500万元。这是国洋农业拿到的第一笔银行贷款。“有了这笔钱，大棚建起来了，设备买进来了。”曹国峰说。

扩产之时：150万元追加助扩产

2023年，随着市场订单增加，国洋农业计划扩建智能温室和组培室，但资金都压在了种苗培育上，现金流吃紧。民丰农商银行客户经理在贷后回访中敏锐捕捉到国洋农业的需求，迅速启动绿色通道，追加150万元贷款，精准支持智能大棚升级和组培室扩建。

如今，企业已建成35万平方米智能温室大棚和6500平方米研发组培室，年生产组培苗6000余万株、成品种苗1200余万株，可为长江以北近70%的蝴蝶兰中下游企业提供种苗。银行的服务也从“给钱”升级为“陪伴”——客户经理定期走进组培室，智能大棚，与农技专家一起查看新品长势，与企业负责人交流市场行情，随时掌握企业新需求。

延伸之时：三项服务解民忧

随着蝴蝶兰大世界规模扩大，周边百余农户常在基地务工。民丰农商银行客户经理在走访中发现，这些农户虽然有了稳定收入，但发工资时仍然薄弱——工资到账不知道、交电费要跑镇上、临时用钱只能找亲戚朋友借。

民丰农商银行将服务从企业延伸到农户，打出“三项服务”组合拳：一是开卡代发工资，为务工农户开立银行卡，为企业代发工资；二是开通手机银行，手把手教会农户查余额、转账、缴费；三是授信备用金额度，根据收入流水授信5万元左右“民丰e贷”，支持随借随还。同时，为在集市摆摊的农户办理收款二维码，扫码即收。“以前工资发现金，揣在兜里怕丢；现在手机银行一看，心里踏实。”务工农户单梅说。该行已为蝴蝶兰大世界周边农户开卡86张，开通手机银行78户，发放农户贷款32户，金额126万元，办理收款码15个。

截至2026年3月末，民丰农商银行累计向国洋农业投放贷款650万元，带动亩均村及周边3个村集体年增收150余万元，务工农户人均增收3万余元，直接就业650余人。下一步，该行将把“产业+农户”服务模式复制到更多特色产业，让金融“活水”既浇灌龙头企业，也润泽千家万户。卢鹏辉

泰兴农商银行：深耕本土惠民生 普惠金融谱新篇

本报讯 今年以来，泰兴农商银行坚守支农支小核心定位，紧扣金融“五篇大文章”要求，优化考核导向，创新金融产品，提升服务效能，全力推动普惠金融提质增效，为地方实体经济注入强劲金融动能。截至3月末，全行各项贷款余额390.53亿元，较年初增加13.31亿元；涉农与小微企业贷款余额332.80亿元，占比达85.22%，持续保持高位运行。

坚守定位，优化信贷投向。该行完善绩效考核体系，大幅提升涉农、小微考核权重，实施城区与乡镇差异化考核，以考核“指挥棒”引导资源精准倾斜。严控大额贷款投放，一季度末单户5000万元以上大额贷款占比降至20.07%，远低于监管上限，腾挪规模全力支持“三农”与小微企业发展。

精准施策，夯实服务基础。该行建立重点客户清单化管理，盘活存量授信资源；推进网格化营销提质，明确走访标准，实行高管挂钩园区、部门结对支行协同走访，提升客户对接精准度；健全营销过程管控，强化话术培训，走访留痕与综合考核，推动金融服务向基层全面下沉。

创新赋能，深耕重点领域。聚焦科技、制造、绿色、小微等领域，推出专利权质押贷款、设备购置专项贷、绿色信贷等特色产品，开辟绿色通道；针对小微商户、工薪群体推出差异化普惠产品，实施优惠利率、落地担保等惠民政策。加快“苏村贷”落地筹备，深化农担业务合作，优化线上展业平台，实现普惠贷款线上申请、自动审批、随借随还，大幅提升办贷效率。

风控护航，保障稳健发展。该行建立不良贷款管控考核机制，严格落实贷款“三查”制度，严守合规营销与信息保护底线，确保普惠金融业务合规可控、行稳致远。（屈云峰）

江苏农村金融 投稿邮箱: chenge166@sina.com

姜堰农商银行金融“活水”助力小微企业跑出发展“加速度”

机床轰鸣，焊花飞舞，泰州科诚汽车配件有限公司（以下简称“科诚汽配”）生产车间内呈现出一派繁忙有序的生产景象。工人们正抢抓工期赶制汽车零部件订单，全力满足市场需求。这家深耕汽车零部件加工领域的专精特新小微企业，年销售额已逼近3000万元，在激烈的市场竞争中稳步发展、逆势上扬，这背后离不开姜堰农商银行“小微贷”产品的精准金融赋能。

近年来，随着新能源汽车产业的爆发式增长，上下游零部件需求持续攀升，科诚汽配订单量也随之稳步增长。但随着生产规模扩大，原材料采购、生产线优化升级等环节资金需求加大，企业面临流动资金周转紧张的问题，且缺乏充足抵押物，制约其充分融资和产能提升。

姜堰农商银行在开展小微企业常态化走访调研过程中，第一时间摸排到该企业的融资困境，主动靠前、精准对接，全面梳理企业经营状况后，向其推荐了免抵押类贷款产品“小微贷”，并开通绿色通道，简化办贷流程，成功向其发放1300万元贷款。

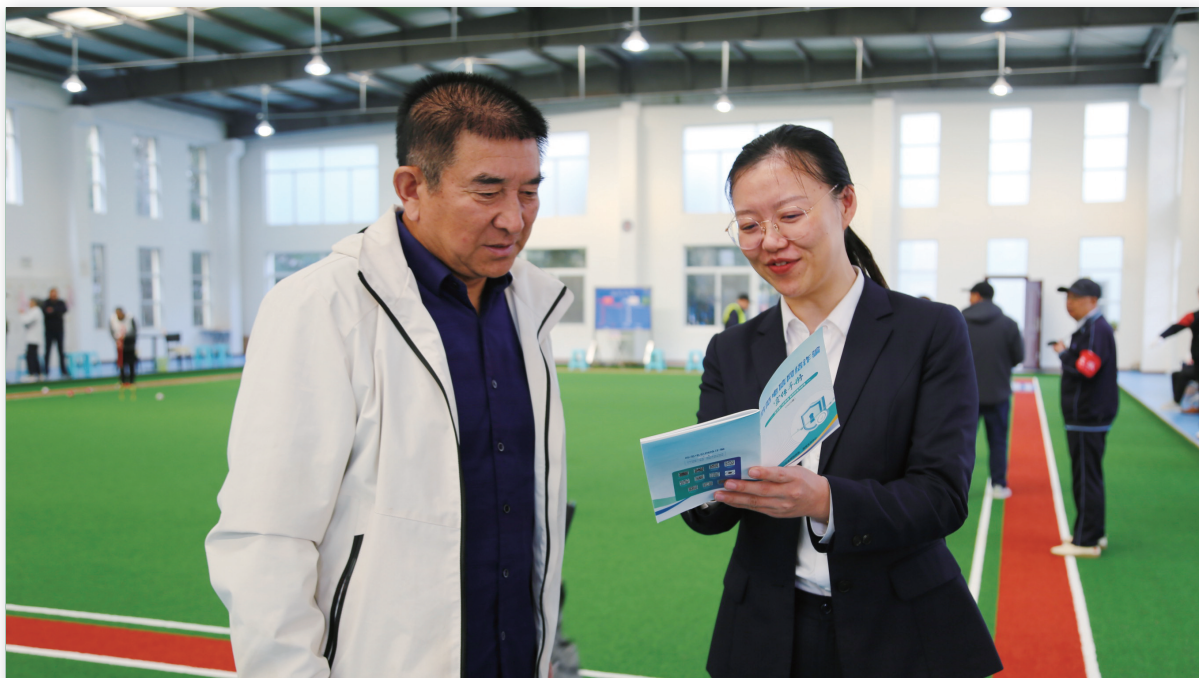
这笔及时到位的金融“活水”，为企业发展注入了强劲动能，成功抓住了新能源汽车产业发展红利。获得资金支持后，科诚汽配完成了生产线升级改造以及足额采购生产原材料工作，顺利交付各类订单，实现了产销两旺的良好发展态势，企业核心竞争力进一步增强。

其实，科诚汽配的成功案例只是姜堰农商银行深耕本土、普惠助企的一个鲜活缩影。多年来，该行始终锚定服务实体经济核心主线，深耕辖区小微企业金融服务赛道，主动融入地方产业发展布局，紧扣新能源配套、精密加工等本土特色产业产业集群发展需求，常态化开展网格化上门走访、全链条金融问诊服务，下沉一线摸排各类小微企业经营痛点、融资堵点，精准解决小微企业缺抵押、融资慢、周转难、成本高的现实发展难题。

同时，近年来姜堰农商银行持续优化普惠信贷服务体系，迭代升级专属金融产品矩阵，聚焦初创小微、成长型专精特新小微、产业链配套小微等不同经营主体差异化需求，因地制宜优化出台了“小微贷”信用免抵押核心产品，摒弃传统信贷单一抵押物审核标准，依托企业真实经营流水、订单履约能力、信用征信等情况综合核定授信额度，全面拓宽小微企业融资准入渠道，切实打破无抵押小微主体融资壁垒。同时，全面压缩办贷时限、精简信贷材料，线上线下双向联动提速，全流程优化授信审批、放款拨付闭环服务，践行高效办贷、暖心惠企服务承诺，让金融服务跑出助企便民“加速度”。此外，该行还持续落实减费让利惠民政策，主动下调普惠小微贷款利率，免收各类办贷附加服务

费，实打实降低小微企业综合融资成本，常态化推行无还本续贷、随借随还帮扶举措，缓解企业阶段性资金周转压力，护航小微企业轻装上阵、稳健经营。

下一步，姜堰农商银行将持续坚守地方金融主力军初心使命，深耕普惠小微主责主业，持续完善全周期、多层次、接地气的普惠金融服务方案，不断加大普惠信贷投放力度，创新特色金融服务模式，提升精准赋能服务质效，以源源不断的低成本金融“活水”精准浇灌本土小微企业成长壮大，全力护航辖区专精特新小微企业提质增效，聚力赋能地方实体经济高质量发展，书写新时代地方金融普惠助企、深耕实业的暖心金融答卷。王洪 吴秀华



如东农商银行：情系银发群体 彰显农商担当

春日的如东，草木葳发，生机勃勃。近日，如东县老干部活动中心人声鼎沸，热闹非凡，首届“农商行杯”门球邀请赛在这里正式拉开帷幕。来自张家港、南通市及周边的8支代表队、百余名银发门球爱好者齐聚一堂，他们手握球杆，目光如炬，在绿意盎然的门球场上以球会友，以赛传情，共同奏响了一曲全民健身的激昂乐章。

这场赛事由如东县门球协会主办，如东农商银行独家冠名赞助，县老年体协全程指导，县老干部活动中心全力协办。赛事采用小组循环赛与交叉淘汰赛相结合的赛制，经过多轮激烈角逐，东队夺得冠军，如东队斩获亚军，通州队荣获季军。整场比赛高潮迭起，跌宕起伏，充分展现了门球运动的独特魅力，更让人们看到了老年群体不服老、不言输的昂扬斗志。

活动现场，该行“小圆服务队”志愿者们以赛事为契机，将实用的金融知识送到银发群体身边。他们结合真实案例，针对老年群体容易遭遇的“养老骗局”“冒充公检法诈骗”等，逐一讲解识别方法和应对措施，提醒老人们“不轻信、不透露、不转账”，守好自己的“养老钱”。作为土生土长的地方金融主力军，如东农商银行始终将“服务地方、回馈社会”作为初心使命，尤其在支持“银发事业”上，更是步履坚定、担当有为。5年来，该行依托“如东农商银行爱心基金”，累计投入近1000万元，持续深耕助老、助医、助老等多个慈善领域，为众多老年家庭

送去了温暖与关怀。不仅如此，该行还积极创新金融服务模式，聚焦老年群体的实际需求，推出“智慧养老食堂”项目，让老人足不出户就能享受到便捷的点餐、送餐服务，打造“家门口的就业服务站”，为有劳动意愿的低龄老人搭建就业平台，实现老有所为、老有所乐。

从冠军门球邀请赛丰富老年文体生活，到推出多元化便民金融服务老年群体急难愁盼问题，如东农商银行用实际行动诠释了“以人民为中心”的发展理念，也为地方金融助力银发事业发展树立了标杆。未来，该行将继续坚守责任担当，不断探索金融服务与银发事业的融合路径，为如东的老年群体创造更加幸福、美好的晚年生活。顾琳琳

紫金农商银行龙都支行：警银联动守护群众“钱袋子”

近日，在紫金农商银行龙都支行营业大厅内，一笔20万元的大额现金支取业务，不仅牵出了民警远赴千里为群众追回被骗资金的暖心事迹，还让现场市民对反诈核查工作有了全新理解。当日，一名特殊客户来到该行柜面办理大额取现业务，经核实其为大都派出所民警。按照金融反诈及业务管理规定，柜面工作人员严格履行核查流程，详细询问20万元现金的支取用途与资金来源。经民警说明，在场人员才得知，这笔款项是当地居民遭遇电信诈骗后，派出所高度重视、迅速出击，跨越千里、历经

多日追查，成功为受害群众追回的全部被骗资金，此次取现正是为了第一时间将钱款交还到受骗群众手中。这一幕真相在营业大厅传开后，现场等待办理业务的市民纷纷驻足聆听，内心深受触动。不少此前对银行、警方在转账、取现环节反复核实用途表示不解的群众，当场发出由衷感叹：原来银行和民警的细致询问，从来不是故意刁难，而是守护大家“钱袋子”的最后一道关键防线。现场工作人员也借此机会，向在场群众进行反诈知识普及；电信诈骗具有

资金流转快、跨境隐匿性强等特点，并非所有涉诈资金都能够成功追回。银行柜面的风险向哨、民警的反诈核查，是从源头阻断诈骗转账、守护群众财产安全的重要举措。

此次特殊的业务办理，以真实案例为教材，让反诈宣传更加深入人心，既彰显了警方全力追赃挽损的责任担当，也体现了金融机构严守金融防线、守护百姓财产的核心使命。紫金农商银行龙都支行将持续深化警银联动，常态化开展反诈宣传与风险排查工作，用心守护辖区群众的“钱袋子”。朱理聪

兴化农商银行员工：及时预警化险情

近日，兴化农商银行兴城支行迎来了两位特殊的客人，原来是网点对面小区一居民的儿子儿媳带着精心准备的水果和锦旗，来到网点大堂，向大堂经理包娟表达真挚的感谢。感谢她及时发现火情隐患，快速上报处置，成功避免了一场火灾事故的发生，守护了小区居民的生命财产安全。

事情发生在4月7日下午3点左右，包娟像往常一样，在网点大堂值守，有秩序引导客户办理业务、维护厅堂秩序。工作间隙，她无意间望向网点对面的居民小区，发现一栋居民楼的顶层窗户处，有阵阵异常的烟雾不断向外冒出，烟雾浓度持续加大，凭借着敏锐的观察力和极高的安全防范意识，包娟立刻意识到这极有可能是室内起火引发的险情，若不及时处置，火势一旦蔓延，后果不堪设想。

靖江农商银行：精耕治理提质效

良好的公司治理是商业银行稳健经营和可持续发展的基石。近年来，靖江农商银行始终坚持党建引领与公司治理深度融合，以治理效能提升赋能全行经营发展质量提升，为地方经济社会高质量发展注入坚实金融动能。

党建引领定方向，战略落地赋能主业发展

靖江农商银行始终把党的领导贯穿公司治理全过程，严格履行党委前置审议程序，规范实施“三重一大”决策制度，确保党委“把方向、管大局、保落实”的领导作用与董事会战略引领、经营层执行落地同频共振。董事会充分发挥战略决策核心作用，强化目标管理与过程督导，动态评估战略推进成效，推动经营层聚焦主责主业深耕本土市场。践行乡村振兴战略，加大“三农”及小微领域信贷投放，以精准金融服务全力赋能地方实体经济高质量发展。

风控合规筑底线，健全体系夯实经营根基

秉持审慎经营理念，靖江农商银行将

爱心善举获锦旗

和锦旗来到该行，当面表达谢意。

面对居民的感谢，包娟显得十分淡然，她表示：“作为银行的大堂经理，不仅要做好厅堂服务，更要肩负起社会责任。看到周边群众有安全隐患，及时伸出援手、上报险情，是我应该做的。只要大家平安无事，就是最让人安心、朴实的话语，尽显金融从业者的责任与担当。”

此次事件中，包娟以高度的责任心和快速的应急响应能力，及时化解周边安全隐患，用实际行动践行了金融为民的初心，展现了该行员工心系群众、主动作为的良好精神风貌，也收获了周边居民的一致好评。兴城支行相关负责人表示，后续将持续加强员工安全应急意识培训，引导员工主动履行社会责任，在做好金融服务的同时，积极传递暖心正能量，为周边群众的安全与幸福保驾护航。周丽媛

守正创新促发展

将公司治理成效转化为服务民生、践行社会责任的实际行动，聚焦普惠金融、渠道建设、社会公益精准发力，让金融发展成果惠及更多群众。围绕金融“五篇大文章”，加大重点领域金融支持，2025年末普惠型农户及小微企业贷款余额达140.84亿元，走访科技型企427户，授信10.91亿元，创新推出“气候贷”，绿色信贷比上年增长20.96%；加快物理网点转型与渠道场景建设，设立适老网点11家，特色主题网点2家，建成暖通特色支行并列为辖区暖通企业授信9.8亿元，在农村地区设立普惠金融服务点42家，税银服务点286家，落地智慧校园、智慧养老等项目，推动金融服务触角持续下沉。

下一步，靖江农商银行将继续以公司治理现代化建设为抓手，持续深化党建引领与治理实践的深度融合，不断完善治理机制，提升风控能力，强化服务质效，为地方经济社会高质量发展提供优质服务、更高效的金融服务，在深耕普惠、服务实体的道路上行稳致远。孙悦

东海农商银行浦南支行：服务下沉助发展 上门办码暖民心

本报讯 为持续优化营商环境，践行普惠金融使命，切实为商户办实事、解难题，近日，东海农商银行浦南支行主动靠前服务，组织工作人员走进物流园、乡村集市等经营场景，为商户开展上门办理收银宝专项服务，以金融温度助力商户经营提质增效。

江苏万发国际物流园商户集中，业务繁忙，日常资金往来频繁，不少商户因经营忙碌，难以抽身到网点办理收款业务；而辖区乡村集市里，果蔬摊主、农产品经营户等小微商户也面临着经营时段固定、无暇跑网点、智能收款操作不熟练等痛点。了解到这两类商户的实际需求后，浦南支行主动对接园区管理方与集市主办方，精准摸排商户需求，精心组织上门服务。

活动现场，该行工作人员耐心细致地向物流园、集市商户讲解收银宝支持多渠道收款、语音播报、资金安全到账、对账便捷等优势，逐一解答手续费、使用流程、售

苏州农商银行：延伸服务半径 传递“苏心”温度

近年来，苏州农商银行立足区域实际，深耕养老金融领域，积极践行社会责任，用实际行动传递“苏心”温度。

家住姑苏区的张奶奶因年事已高，行动不便，且患有阿尔茨海默病，入住养老院，入院后需要办理社保卡相关业务，但线上办理渠道无法顺利操作，家属焦急之下，抱着试试看的心态联系了苏州农商银行浦南支行。接到求助后，该行工作人员第一时间告知张奶奶家属业务可以代理办理，但需要张奶奶本人授权确认。在征得家属同意后并约定时间后，该行迅速启动特殊客户服务应急预案，备齐必须的移动办公设备后，安排两名经验丰富的客户经理，驱车数十公里前往

后维护等大家关心的问题。同时，现场为商户完成信息采集、业务开通、设备调试等全流程服务，手把手指导商户操作，针对老年商户、操作薄弱商户重点演示收款、对账步骤，让园区商户不出园、集市商户不出摊，即可享受高效便捷的金融服务，真正实现“少跑腿、好办事、不添堵”。

贴心的上门服务得到了园区及集市商户的一致好评，大家纷纷表示，农商行主动上门服务，既节省了时间，又解决了经营收款的实际问题，十分暖心便利，尤其是集市里的农户商户，不用再为办了业务耽误摆摊经营。

此次上门服务，是东海农商银行浦南支行下沉服务重心、贴近市场需求的务实行动。下一步，该行将继续立足本土、深耕基层，常态化开展上门服务、金融知识普及等活动，不断延伸农村金融服务触角，提升金融服务的覆盖面和满意度，以优质金融服务助力地方实体经济与乡村产业同步发展。（王思瑶）

泗阳农商银行 成功落地首笔“微企易贷—中长期”贷款业务

本报讯 “微企易贷—中长期”专项产品是由江苏农商联合银行与江苏省融资再担保有限责任公司合作开发的，旨在破解中小微企业、个体工商户及农户普遍面临的因缺乏有效抵押物而导致的融资困境，为其生产经营周转或固定资产投资提供支持的贷款产品。该产品提高了融资可获得性，受众面广、快速高效，兼具“中长期”服务特点，通过提供1-5年的贷款期限，有效匹配各类经营主体生产经营周期，缓解其因短贷长用带来的还款压力。

泗阳农商银行积极响应政策导向，高度重视“微企易贷”系列产品推广与应用。通过制定专项服务方案，深化银担合作，优化业务流程，积极开展走访对接，精准建立融资档案，确保金融“活水”精准滴

灌至实体经济最需处。江苏某麻业公司主营面料纺织加工及棉、麻销售，随着订单量增长，企业计划采购天丝、亚麻等原材料，面临中长期流动资金需求。泗阳农商银行在前期对接基础上，迅速为其匹配“微企易贷—中长期”产品，于近日成功发放800万元、期限2年的贷款，及时保障了企业稳定生产。

据了解，这也是泗阳农商银行落地的首笔“微企易贷—中长期”贷款业务。下一步，该行将继续坚守支农支小市场定位，依托“微企易贷—中长期”等普惠产品，深化网格化服务，加强银担合作，持续扩大小微企业服务覆盖面，切实降低融资成本，为县域实体经济高质量发展提供稳定金融支持。（郑丽娟）

泗洪农商银行：金融“活水”润绿企 精准赋能促发展

近年来，泗洪农商银行立足本土、深耕县域，精准对接环保企业融资需求，以高效率、定制化、全方位的金融服务，破解企业发展瓶颈，助力本土绿色企业做大做强，为县域循环经济发展注入强劲金融动能。

开辟绿色审批快速通道，提升服务效率。泗洪农商银行建立绿色企业重点支持名录，实行专人对接、专项审批、快速放款机制，客户经理主动上门服务，全程协助整理融资资料，全流程压缩至3个工作日内办结，高效盘活企业资金链。同时，将环评资质、专利技术纳入授信评价体系，放宽额度限制，给予足额信贷支持。

创新专属金融产品，适配企业需求。为贴合绿色企业重资产、长周期的经营特点，泗洪农商银行依托“再贷贷+绿企贷”产品体系，量身打造综合金融方案。一方面用好支农支小再贷政策，提供低成本中长期流动资金贷款，切实降低融资成本；另一方面创新抵质押模式，接受厂房、设备、专利等多元抵押物，破解环保企业轻资产、缺抵押的融资难题。除此之外，配套账户结算、资金归集等增值服务，覆盖企业生产经营全周期金融服务。

落实政策倾斜红利，减轻企业负担。泗洪农商银行积极践行普惠金融与绿色金融政策，对绿色企业实行利率优惠、无还本续贷等倾斜举措。贷款利率较普通企业大幅下降，每年为企业节省财务成本数十万元；结合企业回款周期，灵活调整还款计划，推行无还本续贷服务，杜绝资金断档风险，保障企业生产平稳运行。

建立长效服务机制，全程护航发展。泗洪农商银行推行定期走访、动态跟踪的服务模式，客户经理每月上门摸排企业经营、资金使用及扩产规划，及时响应新增融资需求。同时联动当地政府部门、担保机构搭建增信平台，协助企业申请财政贴息、享受税收减免，形成金融与政策协同发力的支持格局，助力企业深耕研发、拓展市场。

截至目前，泗洪农商银行绿色贷款余额达3.55亿元，覆盖41户绿色企业，其中资源循环利用、生态保护修复类贷款占比过半，引导金融资源持续向绿色产业集聚。同时，企业产能扩大带动上下游产业链发展，新增就业岗位100余个，有力带动当地劳动力就业，助推乡村振兴与县域经济绿色高质量发展。（于铁猛）

张家港农商银行西张支行：“一站式”便民服务点亮邻里时光

春风拂面，张家港农商银行“大家集市”热闹开场，琳琅满目的实用商品与香气诱人的美味小吃，吸引凤凰镇西张社区居民纷纷驻足。现场优惠多多、福利满满，大家在轻松惬意的氛围里逛市集、享实惠。张家港农商银行西张支行“金融卫士”同步开展金融知识科普、反诈宣传、手机银行及数字金融等服务，用接地气的讲解和贴心指引，让居民在感受烟火气的同时，守住“钱袋子”，用好金融服务。

本次活动联动当地移动公司共同设点，把通信便民服务直接搬进社区。现场可为居民办理话费查询、流量查询、手机使用指导等多项业务，真正实现“小事不出社区、服务就在眼前”，让居民办事更高效、生活更舒心。夜幕降临，温情继续。“千场电影进社区”公益放映映出线上，熟悉的灯光点亮社区广场，居民围坐在一起，边看电影边唠家常。一场公益电影、一段休闲时光，既丰富了居民精神文化生活，又拉近了邻里情谊，让春天的夜晚格外温馨。据统计，本次“大家集市”总销售金额259.9元，销售金额3135.5元。

一场集市，汇聚多方暖意；多重服务，点亮邻里日常。本次活动以“一站式”便民套餐把贴心与实惠送到居民家门口，让社区暖心更有温度、邻里相聚更有温情。张明浩