

灌南农商银行：做好普惠金融大文章 助力实体经济高质量发展

今年以来，灌南农商银行紧紧围绕服务地方经济、助力乡村振兴的核心使命，持续深化普惠金融服务，通过优化信贷流程、创新担保方式、实施精准滴灌，有力支持了一批个体工商户，为他们“扩”大经营规模、提升市场竞争力提供了坚实的金融后盾。

该行客户经理深入乡镇街道、田间地头，开展“网格化”走访，全面摸排辖内个体工商户、家庭农场及小微企业的生产经营状况与资金需求。在走访汤沟镇过程中，客户经理了解到两户老板在镇区及六塘街经营服装店与两家品牌零食店，经营状态良好，因拓展新店、补充流动资金需要，存在短期资金缺口。该行工作人员立即上门对接，现场收集资料，为其量身定制融资方案。针对个体工商户普遍存在的缺乏标准抵押物、财务信息不透明等问题，客户经理不仅查看其营业执照、租赁合同等基础资料，更通过实地查验店铺客流、盘点货品库存、分析购销流水等多种方式，交叉验证其经营状况与还款能力。最终，基于对其综合经营实力、家庭收入结构及现有资产情况的全面评估，在风险可控的前提下，为其提供了高效的信用贷款支持，有效满足了其旺季备货与日常周转的资金需求。

为抢抓商业机遇，灌南农商银行大力推行“阳光信贷”工程，优化审批流程，承诺限时办结。从老板提出申请到贷款资金到位，全流程耗时大大少于传统贷款模式，真正体现了“农商速度”。这笔资金的及时注入，帮助其零食店顺利完成了节前大批量备货，服装店也得以引进更多流行款式，为抢占新春消费市场赢得了先机。“农商行的贷款就像‘及时雨’，手续快、服务好，解决了我大难题！”老板对灌南农商银行的高效服务赞不绝口。

卜老板的成功案例只是灌南农商银行服务地方实体经济的一个缩影。一直以来，该行始终坚持“扎根灌南、服务灌南”的市场定位，将金融资源向“三农”、小微、个体工商户等重点领域和薄弱环节倾斜，通过推出“小微易贷”“收单贷”“惠泽快贷”等一系列特色信贷产品，不断降低融资门槛和成本，激发经营主体内生动力。截至目前，该行今年已累计向各个个体工商户、小微企业主投放贷款14.18亿元，为县域经济活力提升和乡村振兴战略实施注入了源源不断的金融“活水”。

一直以来，灌南农商银行坚守支农支小初心，持续扩大金融服务覆盖面，通过进一步深化数字化转型，构建线上线下融合的普惠金融服务体系，以更加灵活、多元的金融产品，陪伴更多像卜老板一样的奋斗者成长，共同绘制灌南县产业兴旺、百姓富足的生动画卷，为推进乡村振兴贡献更大的金融力量。董经纬

东海农商银行：服务送上门 情暖老兵心

“感谢你们特意跑一趟，解决了我家老父亲的大难题，真是太贴心了！”近日，东海农商银行洪庄支行的两名员工带着便携式办理设备，来到辖区抗美援朝老兵石大爷家中，上门服务行动不便的老兵办理个人活期存单代理开立及激活业务，用实际行动为老兵送去温暖与敬意，赢得了石大爷家属的由衷赞许。

石大爷年事已高，腿脚不便，长期卧床，无法亲自前往银行网点办理个人活期存单代理开立业务。据悉，该业务可由他人代理开立，但按照金融监管规定及业务流程，账户激活必须由本人亲自办理，这让家属犯了难，无奈之下，只好拨通了洪庄支行的服务电话求助。

接到求助电话后，洪庄支行工作人员立即安抚家属情绪，详细了解老人的身体状况、居住地址及业务需求，第一时间启动特殊客户上门服务机制。根据东海农商银行适老化服务要求，洪庄支行迅速安排两名业务熟练、耐心细致的员工，备齐开户申请表、身份核验设备、老花镜等相关资料，约定上门服务时间，确保高效、安全地为老人办理业务。

到达老兵家中后，洪庄支行工作人员主动向老人致以崇高的敬意，用温和的语气向老人和家属说明来意，缓解老人的紧张情绪。考虑到老人听力不佳、行动不便，工作人员俯身贴近老人耳边，一字一句、放慢语速讲解业务流程，账户安全注意事项，细致核对老人的身份信息信息，严格按照业务规范，有条不紊地协助老人完成身份核验、签字确认等关键环节，顺利完成了个人活期存单代理开立后的本人激活手续。

办理过程中，洪庄支行工作人员还贴心地为老人整理好证件和存单，妥善交到家属手中，并反复叮嘱家属妥善保管存单，牢记密码，讲解简单的金融防诈骗知识，切实守护好老人的财产安全。办好各项业务后，石大爷紧紧握住工作人员的手，眼中满是感动：“你们不仅上门服务，还这么有耐心，真是把服务送到了我们心里。”

一场上门服务，传递一份金融温情；一次贴心陪伴，彰显一份责任担当。东海农商银行洪庄支行始终坚守“金融为民”的初心，聚焦高龄、行动不便等特殊群体，将金融服务延伸至群众家门口，打通服务群众“最后一公里”。此次为抗美援朝老兵上门服务，不仅切实解决了老人的实际困难，更以实际行动践行了适老化服务理念，用温情与责任致敬老兵，让金融服务既有力度，更有温度。刘树超

沭阳农商银行“大走访”赋能小微企业发展

为深入了解小微企业融资需求，进一步提升小微企业金融服务质效，今年以来，沭阳农商银行在全行组织开展“大走访”活动，精准对接需求，为企业提供“一对一”的精准金融服务，确保“千企万户大走访”活动落到实处，助力实体经济高质量发展。

加强组织部署，明确走访路径。根据走访活动方案，沭阳农商银行对辖内的企业进行了认真梳理，筛选出目标客群，并明确走访责任人。明确走访区域、走访时间、人员地点和走访形式，确保走访全覆盖。全面了解企业融资诉求，通过入企入户走访及建档，提升走访质效，做好过程管控。

开展多样宣传，提升服务温度。沭阳农商银行客户经理进社区、进乡镇、进企业，延伸走访农民专业合作社、家庭农场等新型农业经营主体，通过与不同客群面对面交流，了解企业的生产经营状况、资金需求、融资难题等，针对企业的实际需求，为企业提供更加适配的普惠金融产品，更加便捷的服务方式，更加灵活的融资手段，帮助企业降低融资成本，解决融资难题。特别是对有资金需求的企业，逐一建立台账，“一户一策”制定贷款方案。

开展走访对接，加强产品宣传。沭阳农商银行工作人员在走访对接时，还积极向客户宣传银行的金融产品与服务，针对网络诈骗的严峻形势，讲解反诈知识，进一步增强群众防范意识。此外，沭阳农商银行充分利用微信公众号、视频号、朋友圈等媒介形式，多角度、高频次宣传该行信贷产品、惠企政策、办理渠道等信息，进一步搭建银企精准对接渠道，将更专业、更有温度的普惠金融专属服务送到小微企业身边，打通小微企业融资“最后一公里”。

下一步，沭阳农商银行将以“千企万户大走访”活动为契机，充分发挥机制活力，人缘、地缘、亲缘优势，不断加大支持小微企业融资协调工作力度，持续推动金融支持实体经济，为县域企业稳健发展注入金融动能。胡玲玲

江苏农村金融 投稿邮箱: chenge166@sina.com

海门农商银行：金融“灯塔”初心守望

在海门农商银行，有这样一群金融工作者，他们十几年如一日，用坚守与奉献，在曾经的“金融洼地”点亮了普惠之光。他们以实际行动践行金融工作的政治性、人民性，在平凡岗位上深刻书写着初心、使命与担当。

以义取利，肩负使命而来

16年前，位于崇明岛上的南通海门的“飞地”——海永镇，还是一块金融“洼地”。那时，海永镇的老百姓存取款要跋涉20多公里，甚至要到江渡河。金融服务的缺失，严重影响着当地百姓的生活和经济发展。

当是否在此设立网点的问题摆在面前时，海门农商银行的前身——海门市农村信用合作联社算了“两笔账”。一笔是明白白合作的“经济账”。如果要在海永镇新设网点，投入大、客户少，短

间内几乎不能实现盈利。另一笔则是沉甸甸的“政治账”和“社会账”。金融行业要树立正确的义利观，坚持国家优先、人民利益至上，服务民生是义不容辞的责任。

海门农商银行毅然选择了后者。2009年6月30日，海永支行正式设立运营，使江苏省成为全国首个实现乡镇金融机构“全覆盖”的省份。海永支行的设立是江苏农信深刻把握金融工作的政治性、人民性，树立正确义利观，弘扬中国特色金融文化的一个写照。

艰苦奋斗，一部艰难的创业史

如果说决定设立网点体现的是抉择的“初心”，那么先锋“开拓者”们从海永镇开始，艰苦奋斗，就是将“人民性”化为实际行动的生动实践。

海永支行首任行长吴健带领党员

先锋队，两天完成开业准备。开业后，他们从“零存款、零客户”起步，一户户拜访，一关关攻克，仅用一年时间就让该行存款突破4000万元。吴健带领队伍数次走访政府部门，奔走呼吁，终于争取到了养老金、财政补贴发放等业务的代理资格，让海永镇的居民在“家门口的银行”就可以办理。2011年5月，吴健接到调令，调离了海永支行，第二任支行行长陆丽辉接过“接力棒”。

为了工作方便，他长期驻岛，每周只能回家一次，但他没有将海岛看作“苦差事”，反而一门心思扑向工作。服务群众。时间久了，陆丽辉的口音多了几分“海永味”，与当地百姓心贴得更近了。2021年，陆丽辉被评为江苏农信“最美奋斗者”。党员干部放下孩子，职工照着挑担子。柜员张亮，孩子仅15个月大就上岛工作，下班后通过视频与孩子“团聚”，笑称这是“家庭事业两不误”。

一名党员，一面旗帜；一个岗位，一份担当。他们没有豪言壮语，只有默默付出，用朴实的言语、坚定的行动，挑最重的担子，啃最硬的骨头，用奉献与担当，写下逐梦海永、筑梦普惠的动人篇章。

金融为民，薪火相传

“脚上沾有多少泥土，心中就沉淀多少真情。”海永支行设立16年来，6任支行行长、40余名员工接续奋斗。这是一种“接力棒”式的传承，更是薪火相传的使命延续。他们为服务“三农”而生，更以服务地方、服务客户为乐。

主动担当，为政府分忧。面对三代社保卡升级的繁重任务，海永支行组建换卡小组，逐村入户逐一为老百姓更换三代社保卡，打通了金融服务“最后一公里”，被老百姓亲切地称为“流动的银行”。

贴心服务，为百姓解难。为减少客户奔波，海永支行员工主动跨江上门为老人办理业务，帮助群众对接对岸支行办理贷款，每年帮助办理贷款超300万元。“将心比心、以心换心”的服务，赢得了群众“逢人便夸”的口碑。

创造价值，与地方共荣。海永支行为1700多户百姓提供优质的金融服务；助力特色产业发展，累计发放普惠贷款超5000万元。该行金融为民、服务百姓的种子已撒遍江海大地，结出累累硕果，曾被评为“农村金融机构最美服务窗口”。

海永支行的党员职工们用最朴实的行动践行着金融工作的政治性、人民性，激励着全行干部职工牢记嘱托、感恩奋进，坚定走好中国特色金融发展之路，努力为建设金融强国贡献更多农村金融力量。 孙富胜 董佳佳



丰县农商银行：金融“活水”助春耕 “贷”动桃花朵朵开

阳春三月，万物生发。走进丰县大沙河镇大佑果蔬种植家庭农场，一派生机勃勃的春日画卷展现眼前：露天的毛桃林里，粉色的桃花竞相绽放，如云似霞，一侧的大棚内，蜜桃花期已过，青涩小个的幼果挂满枝头，孕育着初夏的第一口甜蜜。

“今年的桃花开得好，长势好，一茬接着一茬，全靠咱农场的贷款‘及时雨’！”站在田埂上的家庭农场主吴广美笑意盈盈。

3年前，吴广美在当地流转了上百亩土地种植桃树，精心规划着未来发展方向，大棚蜜桃娇贵，温度、湿度、光照缺一不可，设施投入大，管护成本高，却能在早上市，效益可观；露天毛桃顺应天时，管理相对粗放，但上市晚，挂果期长，两个品种有序衔接，错峰上市，农场基本不闲置，全年有盼头。

眼看着桃树一天天长起来，肥料、人工、棚膜、水肥一体化设备要投入一大笔钱，资金需求量日渐上升，他看在眼里，急在心里。

新沂农商银行：坚守金融为民初心 扎实推进转型发展

深耕主业，通过多元举措激活培育发展动能，推动业务规模与质效双提升。构建高效营销体系，推行全域网络化营销模式，将全市划分为304个物理网格、23个营销区域网格，动态采集客户信息，绘制营销地图。2025年走访农户11.68万户、个体工商户2.04万户、民营企业1.38万家，网络内新增授信金额达21.36亿元。推进零售业务转型，将零售业务作为新增增长点，明确董事会审计委员会履行原监事会职能，修订完善《公司章程》《股东大会议事规则》等配套制度，进一步规范治理流程。修订完善《董事、高管人员履职评价办法》《董事薪酬及考核的方案》，持续优化履职评价体系，推动治理主体高效履职。规范股权和关联交易管理，开展股东股权和关联交易问题专项治理，修订《关联交易管理办法》，严格按照监管要求开展关联交易，筑牢公司治理根基。

深耕主责主业，强化高质量发展动能培育。新沂农商银行立足本土、

深化设备、聘请技术员剪枝授粉，一件件安排就绪。待到春去夏来时，蜜桃装筐，毛桃压弯枝，这片被金融“活水”滋润过的土地，定会硕果累累、甜满一方。

花开有声，振兴可期。丰县农商银行始终坚定支农支小的服务宗旨和发展定位，春节前启动新一轮金融支持春耕生产大走访活动，工作人员深入农村一线，把金融服务和特色产品送到田间地头，让更多像吴广美这样的新农人敢种、能种、种得好，以源源不断的金融“活水”浇灌出乡村振兴的蓬勃希望。截至3月末，该行涉农贷款余额164.48亿元，较年初增加5.33亿元；发放春耕贷款2421户、2.33亿元，较年初净增2213.7万元。 邓敏 葛大川

防线”协同联动，建立“管理层督办、审计部督办、业务部门承办”的整改闭环机制，实现风险早发现、早处置。强化合规管理，落实案防重点机构管理提升计划，开展“案防监督我有责”专项活动，印发《员工行为管理红皮书》，举办合规专题演讲比赛，开展案件风险排查、合规案例培训，筑牢合规经营底线。

优化管理举措，提升内部运营服务效能。新沂农商银行以精细化管理为抓手，优化各项内部管理举措，强化成本管控，科技赋能，推动运营效能持续提升。精细运营降本增效，推行“创利越多、资源越优”的资源配置机制。严格执行“低效费用零增长”政策，截至2025年末，净息差2.88%，较年初增长26个BP；存款付息率1.37%，较年初下降0.22个BP，主要效益指标保持良好态势。科技赋能提质，加快数字化转型，搭建数字化营销平台，参与江苏农商银行联合AI大模型课题研究，推动智能模型与业务数据融合，探索智能营销落地应用。 徐小飞

宜兴农商银行：“宜路同行”暖军心 金融助力启新程

为切实打通退役军人就业服务“最后一公里”，助力退役军人高质量就业，随军家属充分就业，近日，宜兴市退役军人事务局、宜兴市人力资源和社会保障局联合举办“宜路同行”戎归逐梦”宜兴市退役军人及随军家属春季专场招聘会。宜兴农商银行作为唯一受邀金融机构，全程参与本次专场招聘活动，以专属金融服务、特色信贷产品、全周期跟踪机制，为退役军人及随军家属送上精准、高效、暖心的金融支持，用实际行动践行地方金融主力的责任与担当。

宜兴农商银行始终坚守“立足本土、服务民生”的定位，主动对接当地政府退役军人事务部门，积极参与退役军人就业创业服务活动，不断完善专属金融服务体系，全力为退役军人就业创业保驾护航。

本次专场招聘会聚集退役军人及随军家属就业需求，汇聚全市多家优质企业，提供行政管理、安保运维、技术技能、综合服务等多个领域岗位，吸引众多退役军人及随军家属到场咨询、求职应聘。作为现场唯一银行机构，该行在会场设置专属金融服务专区，由零售业务部、信贷管理部及支行骨

干组成专业服务团队，现场提供政策咨询、产品解读、业务答疑、意向登记等一站式服务，让退役军人及随军家属在找工作的同时，享受到便捷、专业的金融支持。

活动现场，该行工作人员围绕退役军人就业创业过程中的资金需求、金融保障、优惠权益等核心问题进行细致讲解与“一对一”辅导，重点推介“苏信贷”退役军人专享版专属信贷产品。该产品专为退役军人定制，突出额度优、利率惠、审批快、手续简四大优势，有效满足退役军人创业经营、消费支出等多元化资金需求。针对创业初期资金不足、担保渠道有限等痛点，银行优化审批流程，开通拥军绿色通道，简化申请材料，缩短办理时限，符合条件的退役军人快速获得资金支持，真正实现“创业有底气、发展有动力”。

与此同时，该行现场宣讲退役军人专属信用卡优惠活动。专属信用卡包含消费满减、积分加倍、权益专享、便民服务等多项福利，覆盖日常生活、加油出行、商超购物等高频场景，切实提升退役军人信用卡使用获得感。工作人员还耐心讲解个人征信、反诈防骗、支付安全等金融知识，

提醒大家远离非法借贷、电信网络诈骗，守护好自身财产安全，引导退役军人树立理性消费、诚信借贷的良好金融观念。

为确保服务不“断线”、支持不断档，该行在现场建立退役军人专属服务微信群，邀请有意向的退役军人及家属入群，安排专人在线答疑、政策解读、产品更新、需求对接，提供常态化、持续性、“一对一”的跟踪服务。多名退役军人现场表示，农商银行的服务贴心、政策实在，为他们返乡就业、自主创业送上了“定心丸”。

此次参与退役军人及随军家属专场招聘会，是该行深化金融拥军服务的重要实践。现场对接、政策宣讲、产品推介、长效服务，不仅有效打通了金融服务退役军人“最后一公里”，也进一步拉近了银行与退役军人群体的距离，彰显了地方本土银行的拥军情怀与社会责任感。

下一步，宜兴农商银行将以此次活动为契机，持续深化与宜兴市退役军人事务局、人社局等部门合作，不断完善退役军人金融服务体系，创新专属产品，优化服务流程，拓宽服务场景，把拥军优惠落到实处。 兰涛

盱眙农商银行深耕普惠金融 打通服务实体经济“最后一公里”

今年一季度，盱眙农商银行坚守支农支小、做小做散做核定位，以“三项活动”为载体，“三级走访”为保障，“精准施策”为突破，持续深化普惠金融服务，有效破解县域经营主体融资难题，为实体经济高质量发展注入强劲金融动力。

为织密普惠金融服务网络，该行将“企业批量授信、整村授信”作为核心抓手，整村授信实现行政村全覆盖，企业批量授信授信1328户重点主体清单，政法网格走访建立闭环服务机制。在此基础上，构建“班子+中层+客户经理”三级走访制度，总行领导班子对接重点项目、机关部室下沉一线、客户经理包村包片，形成全员服务实体经济的工作格局。一季度累计走访各类经营主体3594户，摸排融资需求6.49亿元。

在精准破解融资难题上，该行把首贷

户拓展、信用贷款投放、无还本续贷作为重点举措。一季度专项对接“苏农贷”名单客户578户，成功转化首贷客户135户，金额1.53亿元，帮助经营主体迈出融资“第一步”；新增信用贷款1.21亿元，信用贷款占比提升3.23个百分点，降低融资担保依赖；截至3月末，无还本续贷转贷余额35.44亿元，占各项贷款12.24%，不良率仅为1.65%，切实为经营主体稳资金、降成本。

数据赋能成为普惠金融服务升级的重要支撑。一季度，该行下发8大类客户重点客群清单16325户，成功转化个人客户1812户、2.62亿元，同时建立“日通报、周调度”机制，以考核激励激发一线服务动能。截至3月末，全行小微企业贷款余额205亿元，较年初上升5.34亿元，普惠金融核心指标符合监管导向，基本实现“应贷尽贷、应降尽降、应保尽保”，真正打通了金融服务实体经济的“最后一公里”。 陈梦阳

泗洪农商银行筑牢反洗钱防线守护金融安全

近年来，泗洪农商银行始终坚守“金融为民”的初心使命，将反洗钱工作摆在突出位置，紧扣制度建设、科技赋能、人员培育、公众宣传四大核心，扎实推进各项反洗钱工作落地见效，全力守护区域金融安全稳定。

健全制度体系，筑牢合规根基。泗洪农商银行修订完善《反洗钱工作领导小组》《洗钱和恐怖融资风险管理办法》两项核心基础制度，搭建了涵盖客户尽职调查、资料留存、受益所有人管理、大额可疑交易报告等全方位的制度网络。在业务实操层面，将反洗钱要求深度融入日常运营，针对信贷、贷记卡、收单、账户开立等重点业务，制定专项管理办法，把客户身份识别、资料保管、交易记录留存等工作精准度与效率，实现科技手段与风控工作的深度融合。为提升风险监测质效，该行持续优化升级平台系统，目前已搭建可疑交易监测模型63个，2025年以来升级完善58个。与此同时，引入智能甄别技术，自动抓取交易关键信息，有效提升可疑交易上报

效率，分层风险防控更高效、更精准。 分层开展培训，锻造专业队伍。泗洪农商银行把人才培养作为反洗钱工作的核心抓手，制定了年度专项培训计划，构建全覆盖、多层次、多渠道的培训体系，全面提升全员反洗钱履职能力。2025年以来，累计组织反洗钱培训12次，覆盖董事局、高管层、业务条线、运营主管、新员工等多个层级。同时，反洗钱专职人员定期开展业务研讨，聚焦监测模型优化、操作规程完善、系统问题排查、提升实操能力、网点一线兼职人员轮训“每周一学”，常态化学习监管制度，夯实基层履职功底，打造出一支懂业务、守规矩、负责任的反洗钱工作队伍。

拓宽宣传渠道，普及反诈知识。泗洪农商银行紧扣重要时间节点，在“4·15”全国国家安全教育日、“12·4”国家宪法日，结合反洗钱法宣传，开展专题宣传、公益广告等重点活动，开展专题宣传。同时聚焦老年人、外出务工人员、学生等易受侵害群体，开展精准化宣传。线下通过发放宣传折页、悬挂横幅、现场讲解等方式，走进社区、乡村、校园开展科普；线上通过推送宣传推文，扩大宣传覆盖面。2025年以来，该行累计开展宣传活动9次，切实增强公众反洗钱意识和风险辨别能力，营造人人抵制洗钱犯罪的良好社会氛围。 卞铁猛

江阴农商银行 连续四年获评上海票据交易所优秀综合业务机构

本报讯 江阴农商银行票据贴现中心自正式成立以来，始终坚持科技引领、服务为本，深耕票据业务领域，持续提升业务数字化、智能化水平。该中心紧扣业务实际与客户需求，2025年累计推进30余项流程优化，共处理票据贴现63000多笔，效率提升40%，实现效率与服务质量的协同跃升，为广大企业客户构筑起高效、安全、便捷的票据服务桥梁。

近期，上海票据交易所2025年度评优结果揭晓。凭借在票据业务领域的优异

如皋农商银行 召开旺季营销总结暨二季度经营管理工作会议

本报讯 日前，如皋农商银行召开2026年旺季营销总结暨二季度经营管理工作会议，回顾总结一季度工作得失，表彰先进单位和先进个人，全面部署二季度的各项经营目标和重点工作。

如皋农商银行党委书记、董事长刘刚作题为《树牢正确政绩观 实干争先创优 以万马奔腾之势谱写高质量发展新篇章》的讲话。他表示，旺季营销期间全行员工奋勇争先、勤勉奉献，用实际行动诠释了“奋斗者”精神。一季度以来，全行存款、贷款、信贷客户数、财富管理等多项业务齐头并进，实现均衡发展。二季度，全行要重点聚焦劳动竞赛、年度重点工作、做小做散专项赋能等，以马不停蹄的姿态连续奋战，谱写如皋农商银行高质量发展新篇章。

如皋农商银行党委书记、行长徐晓兵作题为《凝心聚力抓落实 不等不靠再攻坚 以实干实绩开创二季度工作新局面》的工作报告。他表示，一季度，全行以“勇挑大梁”优服务、“五增五优”促发展劳动竞赛为抓手，存贷规模保持双增，财富业务超额推进，资产质量稳中向好，效益指标圆满完成。二季度，全行上下要树牢“一盘棋”全局意识，以敢打必胜的锐气、实干笃行的底气，在服务发展一线勇当先锋、建功立业，全力以赴冲刺二季度各项目标任务。

如皋农商银行纪委书记王秋生作题为《严明纪律守底线 强化监督促发展》的讲话。他表示，二季度，总行纪委要紧扣中心工作，以严的基调、实的举措、细的作风，统筹推进各项重点工作，监督质效持续提升，纪律保障作用充分彰显。二季度，总行纪委将紧扣总行发展目标，坚持问题导向、目标导向、结果导向，补短板、强弱项、提质效，纵深推进各项监督工作。会议详细解读了二、三季度劳动竞赛方案，对2026年旺季营销先进集体和个人进行表彰。 (李孝明)

江苏宝丽拍卖有限公司拍卖公告 受中国信达资产管理股份有限公司江苏分公司委托，我单位定于2026年4月23日上午10时30分在南京市鼓楼区门大街11号宝源楼二楼会议室公开拍卖江苏华禧粮油实业集团有限公司债权债务项目(2018)苏03破1号之二民事裁定书项下财产...