如皋农商银行全力护航夏粮颗粒归仓

夏收时节，如皋乡野大地麦浪翻滚、金波荡漾。当前正值夏粮收割、收购、仓储的关键窗口期，如皋农商银行始终坚守支农本源，紧扣夏粮生产收购关键节点，持续优化“三农”金融产品体系与服务模式，以精准、高效、暖心的金融“活水”精准滴灌田间地头，打通金融助农堵点难点，全方位护航全市夏粮丰产丰收、颗粒归仓。

为全方位保障夏粮产业平稳有序发展，如皋农商银行聚焦粮食生产全链条，精准覆盖粮食种植、农田建设、农资流通、农机产销、粮食收购等各个关键环节，搭建起覆盖“从田间到仓廪”的全产业链金融服务体系，为夏粮产业发展筑牢坚实资金保障。截至5月末，该行重点为家庭农场等种植业新型经营主体投放贷款1.65亿元，助力规模化、标准化小麦种植；投入1.32亿元助力农田水利重点领域建设，夯实农业生产基础设施根基；为粮食收购企业及个人提供1.26亿元信贷支持，保障夏粮收购工作顺利推进；同时精准赋能农资、农机配套产业，投放化肥种子等农资流通企业贷款0.09亿元、农机具生产营销贷款0.13亿元，全方位补齐夏粮产业各环节资金短板。

精准对接需求，才能精准破解难题。为切实摸清夏收时节各类农业经营主体的资金需求，如皋农商银行将夏粮收购服务正式纳入“小微企业融资协调工作机制”重点支持范围，依托遍布城乡的服务网格，以网格化营销、“整村授信”为抓手，组织专职信贷人员下沉乡村一线，深入各农业合作社、家庭农场、种粮大户、农资企业和粮食收购站点，实地摸排经营状况、精准掌握资金需求总量、用款周期和时间节点，建立专属服务台账，实行一对一精准对接、清单化落地服务。截至5月末，该行已累计走访夏粮收购相关小微企业42户，成功为35户经营主体授信1270万元，精准满足了广大经营主体在夏粮收购、农资采购、田间管护等场景的紧急资金需求。

夏粮收购资金需求具备“时效紧、频次高、额度灵活”的鲜明特点，为适配农时节奏、破解融资时效瓶颈，如皋农商银行主动优化信贷审批流程，提升金融服务质效，针对1000万元以下普惠业务推行“T+3”限时办结制度，大幅压缩审批、放款时限，让惠农资金快速落地。同时，该行创新推出“农机贷”专属金融服务方案，精准赋能农机生产、销售、作业全产业链发展，持续深化政企银三方联动合作，依托政策赋能强化金融供给，全方位适配夏粮生产机械化、现代化发展需求。依托基层网点多、贴近群众、响应快速的优势，该行持续下沉金融服务，变“被动等候”为“主动上门”，组织信贷服务队深入田间地头、农资门店、粮食收购现场，“零距离”为农户、农业企业提供业务咨询、授信办理、信贷答疑等一站式上门服务，把金融便利送到群众家门口、丰收第一线。实打实的金融支持，让众多农业经营者倍感温暖。“每年夏粮收购资金周转压力都很大，今年多亏了如皋农商银行1600万元贷款及时到账，彻底解了我们企业的燃眉之急，让我们放心收购、稳产保收。”江苏某农业发展公司负责人对该行的金融服务连连点赞。夏收农时不等人，精准的金融助力也为小规模经营主体纾困解难，如皋某家庭农场负责人任某深有感触：“正值小麦管护关键期，赶上多雨天气，资金一时周转不开，农商行75万元纯信用贷款就像一场‘及时雨’，帮我们顺利完成小麦‘一喷三防’田间管护，牢牢守住了丰收底线。”

在全力护航夏粮丰收的同时，如皋农商银行立足如皋特色农业发展布局，深耕“一镇一业、一村一品”特色产业，主动加强与市农业农村局的沟通对接，依托辖内619家新型农业经营主体名录，逐一建立经济信息档案和金融服务需求档案，实现新型农业经营主体走访服务全覆盖，在保障夏粮生产的同时，精准赋能黑塌菜、蓝莓、花木盆景等地方特色产品高质量发展。针对不同农业经营主体的差异化融资需求，该行精心打造多元化普惠信贷产品矩阵，推出“惠农快贷”“富民创业贷”“皋兴贷”等一系列特色金融产品，构建多层次、广覆盖、可持续的农村金融服务体系。如皋市某现代农业发展有限公司深耕规模化农业种植，拥有千亩自建标准化基地和智能化育苗大棚，前期基地建设、设备引进投入巨大，企业流动资金紧张，经营压力持续攀升。了解到企业困境后，该行精准对接其资金需求，为企业投放100万元流动资金贷款，同时提供无还本续贷专属服务，有效缓解企业还本周转压力，大幅降低企业综合融资成本，助力企业稳生产、扩规模、提效益。

风吹麦浪千重秀，金融助农万家丰。接下来，如皋农商银行将持续精准对接各类农业经营主体金融需求，以有温度、有速度、有力度的金融服务，助力农业提质、农村增美、农民增收，全力为如皋乡村全面振兴、农业高质量发展贡献坚实金融力量。 **姚海霞 李孝明**

紫金农商银行浦口支行：心系特教 情暖童心

近日，在紫金农商银行总行工会的支持下，紫金农商银行浦口支行志愿者走进浦口区特殊教育学校，开展“牵手特教，与爱‘童’行”暖心公益活动，为特殊儿童送上节日礼物，这也是该行连续13年开展特教关爱活动。

以长久坚守诠释金融温度，以精准善意守护特殊童心。活动现场，浦口支行志愿者亲切陪伴孩子们并与他们互动交流。在爱心物资幸运抽签环节，志愿者用生动有趣的方式为孩子们送上专属节日惊喜，拉近与孩童的距离，让简单的捐赠仪式变得温暖又有仪式感。活动现场暖意融融。志愿者将定制爱心书包一一送到孩子们手中，用专属爱意点亮孩子们的节日笑容。此次爱心书包为儿童专属定制，外观印有可爱卡通图案，搭载防震护脊结构，呵护孩子骨骼健康成长，加装夜间反光安全条，为孩子们上下学出行筑牢安全屏障。

彼此治愈，双向奔赴。最动人的情感往往是双向奔赴、温暖同行。活动中，学校的小朋友们亲手制作烘焙糕点，作为专属礼物回赠给浦口支行志愿者。一份份精致香甜的糕点，承载着孩子们最纯真的谢意与欢喜，让现场所有志愿者倍感温暖，也让这场多年不变的公益陪伴，有了双向温暖的动人回响。为表彰浦口支行长期以来的爱心坚守与公益担当，浦口区慈善总会现场为该行颁发爱心荣誉证书，充分肯定该行十三年如一日深耕特教公益、践行社会责任的暖心举动，认可该行在关爱特殊儿童、助力特殊教育事业发展中作出的持续贡献。

十三年坚守：从物资捐赠到精准呵护，用爱深耕特殊陪伴，时光淬炼初心，坚守见证担当。自2014年首次走进浦口区特殊教育学校，浦口支行的爱心公益之路已稳稳走过十三载。在初次帮扶中，特殊儿童的特殊需求，让志愿者团队深刻明白：对特殊孩童的关爱，不能是千篇一律的物资捐赠，而应是量身定制的精准守护。该行所有捐赠文体用具均采用圆角安全设计、无细小零散部件，杜绝安全隐患；爱心书包聚焦护脊、安全两大核心需求专属打造。在十三年持之以恒的爱心奉献路上，该行已累计为学校捐赠超千件定制爱心物品，成为该校捐赠时间最长、捐赠数额最大的爱心合作单位。

全龄段延伸：从结对助学至全域联动，让善意温暖全城。十三年的童心守护，不仅是一场长久的公益奔赴，更让浦口支行公益服务实现迭代升级。依托紫金农商银行“紫微星”志愿服务品牌，该行按照辖区地理区位，组建9支“小圆服务队”，走进校园、走进社区，实现公益服务全龄段覆盖、全域化联动。常态化开展免费理发、血压测量、便民磨剪刀、金融科普等便民服务，用心服务社区居民，把对待孩童的细腻、温柔与专业，传递给每一位群众。该行的公益模式，完成了从“单点突破”到“全域覆盖”的升级，让公益不再局限于节日的温暖，而是朝夕相伴的长效守护。

岁岁坚守，久久为功；与爱“童”行，步履不停。未来，紫金农商银行浦口支行将践行社会责任，坚守“牵手特教，与爱‘童’行”的公益初心，持续深耕公益事业、细化暖心服务，不断传递金融温情，用点滴善意汇聚温暖力量，守护童真、服务民生、温暖一方水土。 **梁定宇**

溧水农商银行：静音护考 金融惠民

本报讯 6月8日一早，溧水农商银行永阳党支部到溧水区永阳街道戴家社区南方名苑、幸庄北苑两小区开展“静音护考金融惠民”志愿服务活动，在全力为广大考生营造安静、舒心、有序的应考环境的同时，常态化推进金融知识普及宣传，切实将暖心服务与金融宣教送到群众身边、落到实处。

为全力护航莘莘学子逐梦之路，杜绝考场周边噪声扰民、扰乱考试秩序等问题，永阳党支部提前对接社区工作人员，明确志愿服务范围、岗位职责及工作要求，在社区积极劝导群众降低交谈音量、车辆禁止鸣笛，引导群众自觉遵守护考规定，共同营造安静的应考环境，以细致入微的志愿服务为高考学子保驾护航，用实际行动守护青春逐梦之路。

在做好静音护考志愿服务的基础上，永阳党支部立足金融本职，紧扣高考静音护考要求，以轻声宣讲、低声科普的方式，面向社区流动居民同步开展非法金融专项宣教活动，实现公益护考与金融惠民双向融合。在活动过程中，志愿者全程严守静音秩序、轻声开展宣教，结合群众日常金融消费痛点、金融风险高发领域，向过往社区居民发放非法金融风险防范宣传折页，针对非法集资、电信诈骗等非法金融行为，志愿者用通俗易懂、接地气的语言，深入浅出讲解非法金融活动的隐蔽特征、常见套路、危害后果及识别方法，重点普及如何守住个人“钱袋子”、远离非法金融陷阱、维护自身金融合法权益等实用知识。

与此同时，志愿者现场耐心解答群众咨询的金融疑问，针对性提醒广大群众增强风险防范意识，切勿轻信各类高息诱惑、虚假理财宣传，自觉抵制各类非法金融活动，引导群众树立理性投资、科学理财的金融理念，有效帮助社区群众补齐金融知识短板、提升风险识别能力和金融综合素养。此次宣教摒弃传统单向宣讲模式，依托暖心护考场景开展沉浸式、便民化宣传，让金融知识普及更接地气、更入人心。

此次高考护航志愿服务活动，既是溧水农商银行深化党建与志愿服务融合的具体实践，也是落实金融知识普及、践行金融为民初心的重要举措。下一步，溧水农商银行永阳党支部将持续以党建为引领，常态化开展各类惠民志愿服务与金融宣教活动，持续深化党建引领下的公益服务与金融普及工作，不断延伸服务触角、提升服务质效，切实履行金融社会责任，以暖心金融服务传递银行温度，全力守护群众金融安全。 **（李 慧）**

图为兴化农商银行工作人员实地走访绿色食品产业原料集采平台原料仓库。 肖 祥 摄

兴化农商银行：金融赋能集采平台 数智服务实体经济

本报讯 产业兴则经济兴，金融活则产业活。作为本土金融主力军，兴化农商银行坚守服务实体经济初心，联合兴化经济开发区管委会共建绿色食品产业原料集采平台。该平台由兴化农商银行自主开发建设、全程提供金融科技支撑，由兴化市美欣食品科技有限公司专业化运营，以“金融+产业+平台”新模式，为地方食品产业高质量发展注入强劲动能。

目前，该平台已进入试运行阶段，吸纳3家本地头部食品企业试点，累计交易额达55万元，储备原料价值达1.7亿元，货源充足、品类齐全，具备全市推广条件。政企共建平台构建起企业、产业、银行三方共赢生态，为县域金融赋能特色产业提供了可复制、可推广的实践路径。

对企业而言，该平台直击采购痛点，打通供应链上下游，压缩中间环节，降低生产经营成本。稳定货源保障连续生产，缓解价格波动与原料短缺难题。企业可一站式享受支付结算、资金监管、周转融资、供应链金融等服务，有效破解融资难、融资慢、融资贵问题。

对区域产业而言，该平台以数字化有效整合兴化本地食品企业资源，搭建标准化交易体系，推动企业抱团发展、资源共享，促进产业链高效协同，显著提升产业规模化、集约化、标准化水平，助力食品产业提质升级，夯实实体经济根基。

对农商银行而言，该平台推动金融服务从“被动对接”转向“主动嵌入”，依托真实交易数据精准对接企业需求，拓展优质客群、优化风控模型、创新金融产品，实现金融与产业深度融合，形成金融赋能产业、产业反哺金融的良性循环。

下一步，兴化农商银行将持续优化平台功能、扩大覆盖范围，立足地方特色产业优势，积极向河蟹等特色领域延伸应用，全力打造省级县域食品产业数字化标杆，以更具针对性、实效性的金融服务，护航地方经济高质量发展。 **（马伟平 陆安华）**

泰兴农商银行零售业务实现跨越式发展

近年来，泰兴农商银行零售业务立足县域本土金融特色，摒弃传统粗放式经营模式，围绕客群、渠道、运营、产品、考核五大维度，搭建起一套成熟、可复制、可落地的标准化运营体系，推动零售业务从“人工经验经营”向“流程标准化、数据精细化、场景体系化”全面转型，发展质效显著提升。

客群分层运营，实现精准服务。该行创新打造五层十级分层客群研判体系，建立统一客户定级、维护、服务标准，依托大数据开展客户建档、动态复盘。全行个人核心客户达30.29万户，中高端财富客户超11万户。通过精细化分层运营，厅堂、代发客群理财转化率稳步提升，该行彻底解决了营销低效、资源错配等问题，精准获客能力持续增强。

双轨渠道布局，拓宽获客路径。该行整合线下网点、乡村网格、城区商圈、线上社群等六大渠道，制定标准化走访、拓客、台账管理流程，实现金融网格全域覆盖。2025全年，该行完成标准化渠道走访2.3万次，收单商户总量突破2.26万户。依托社保卡优势，养老金代发覆盖46.7万户，落地17个社区食堂惠民服务网点，打造“社保卡+刷脸支付+惠民补贴”特色服务模式，构建起网格、场景、线上联动的立体化获客体系。

闭环运营转化，激活客量价值。针对客户服务全流程痛点，该行建立“商机下发、跟进处置、休眠唤醒、月度复盘”全链条闭环机制，固化标准化营销动作，开展流失客户专项挽回工作。2025年，该行累计盘活存量客户3.6万户，唤醒、激活数千名沉睡客户，手机银行、网络支付活跃客户规模稳步增长，客户黏性与综合贡献度不断提高。

贴合本土需求，定制特色产品。该行建立产品迭代标准化流程，结合“三农”、小微、工薪、老年等本土客群需求，升级“惠企利民贷”“白领贷”等信贷产品，丰富理财、保险等财富产品矩阵。常态化开展理财节营销活动，2025年代销理财销售额达36.83亿元，同时落地场景化支付服务，全方位满足群众多元化金融需求。

完善考核赋能，夯实队伍保障。该行优化零售业务考核机制，提高核心业务指标占比，将客户维护、营销成效与绩效、评优挂钩。组建“专职+兼职”理财经理队伍，建立常态化培训、实操考核、导师帮扶机制，以严格的队伍管理与督导体系，保障零售标准化模式长效落地。 **屈云峰**

东海农商银行石梁河支行：温情化解不良贷款

“我不是不想还钱，这两年养猪亏得太多，手头实在周转不开，越拖越不敢见你们。”面对一次次上门催收的东海农商银行石梁河支行客户经理，辖区的养猪户老张终于敞开心扉。近期，该行为扎实推进不良贷款压降工作，切实降低信贷资产风险，摒弃简单粗放的催收方式，坚持“温情清收、为民解忧”的工作原则，以真心换真心、以服务解难题，进行上门走访、耐心暖心沟通，与逾期客户双向奔赴、共解困境。

该行客户经理了解老张困难后暖心宽慰道：“老张，我们都知道你踏实肯干，只是一时遇到难处，农商银行是咱们老百姓自己的银行，不会因为一时逾期就全盘否定你。只要你有还款意愿，我们就愿意帮你想办法、找出路。”

简单的一席话，打消了老张心中的顾虑。该行客户经理趁热打铁，现场为他细致讲解征信逾期的长远影响、不良记录对家庭生活的制约，同时结合他当下的收入情况、家庭负债，量身定制了分期还款、缓压减负的柔性处置方案，拉长还款周期、降低每期还款压力，让他既能稳住生活，也能安心履约还款。老张深受感动，愧疚之情油然而生。“谢谢你们还相信我、没有为难我，还为我专门制定还款计划，我一定信守承诺，按时把欠款还清！”现场签订相关手续后，这笔积压已久的不良贷款顺利化解。这不仅盘活了该行不良资产，更帮助客户卸下多年债务重担、重拾生活信心。

下一步，石梁河支行将持续践行本土农商责任，以柔性服务化解金融难题，以暖心担当守护地方金融稳定，在严控金融风险的同时，持续传递农商温度，用双向奔赴的真诚服务架起银民连心桥梁。 **冯卫卫**

（上接A1版）

苏粤鲁工业“阶梯差”的X因素

据初步统计，三个“超10万亿”经济大省“十四五”时期生产性服务业营收增速的排名是苏粤鲁。研究者普遍认为，生产性服务业发展更快，这是近几年江苏工业不断扩大优势的又一个重要因素。

国家统计局将生产性服务业分为16个行业门类，其中6个行业与现代工业紧密相关——科技服务、现代物流服务、金融服务、信息服务、商业服务、节能环保和绿色认证服务。

中国信息通信研究院《生产性服务业发展报告（2025年）》显示，2025年我国生产性服务业增加值为48.2万亿元，GDP占比从2016年的26.6%增至34.4%。据统计部门公布，2021年—2023年，我国生产性服务业年均增速高达12.1%，而同期制造业年均增速仅约为4%。

三个经济大省之中，广东的生产性服务业强在科技服务、现代物流服务和金融服务；依托“外贸第一省”的庞大市场规模，广东在国际供应链管理服务领域具有绝对优势。江苏在科技服务、现代物流服务、信息服务领域竞争力突出，而且后两个板块更具优势——与先进制造业的融合度高。山东在现代物流服务领域实力较强，信息服务也具有一定竞争力。

广东研究者认为，江苏产业结构调整的一个成功经验是生产性服务业对制造业的深度嵌入，即通过制造业转型升级的强劲需求拉动生产性服务业的增长，走“服务型制造”+“制造型服务”的协同之路，由此打造第二、第三产业融合发展的一系列新增长点。

由此可见，生产性服务业已成为“超10万亿”经济大省工业发展“阶梯差”的最新X因素。

◎新数字

截至2025年末，江苏省产业技术研究院已共建企业联合创新中心超480家。这一新型研发机构规模全国领先。该院探索的“团队控股”“拨投结合”等模式及立法保障，均为全国首创或先行示范，具有显著的标杆效应。

广东具有优势的板块是金融服务业。这一行业的增加值规模，广东2025年约为1.33万亿元，江苏约为1.1万亿元；当年增速为7.7%，快于江苏1个百分点。

江苏金融服务业正在快速追赶，一些领域已实现超越。截至2025年，江苏新增本外币贷款已连续4年保持全国首位，江苏科创板、北交所上市公司数量全国第一；“十四五”期间，江苏新增境内上市公司259家，数量全国第一；全国私募创投类基金对江苏企业在投本金规模逾3000亿元，居全国各省份首位；最大城商行江苏银行总资产规模近4.8万亿元，超过北京银行，居全国城商行之首。

江苏省社会科学院经济研究所所长、研究员吕永刚直言，江苏现代服务业仍有较大进步空间。他认为，与制造业相比，全省服务业整体规模偏小，传统业态面临转型难题，尤其是制造业转型升级需要的金融、互联网等“创新型”服务业，尚需持续发力。

专家认为，广东虽然在现代金融、供应链服务、科技服务等领域均有较强竞争力，但仍不能满足发达经济体及自身制造业转型需求，这在一定程度上限制了其转型升级的速度。

“十五五”时期，江苏生产性服务业的成长脚步将继续加快。2026年5月28日召开的江苏省服务业大会明确提出，对标发达国家“生产性服务业占比70%”的核心指标，抢抓服务业发展的战略机遇期。《江苏省加快生产性服务业高质量发展行动方案（2025—2027年）》已提出了新的目标：到2027年，全省生产性服务业增加值达到4.5万亿元左右，增速高于GDP增速2个百分点左右，推动信息服务、科技服务、现代物流等产业成为万亿级产业。

靖江农商银行开展“6·14信用记录关爱日”主题宣传活动

本报讯 在第十九个全国“信用记录关爱日”来临之际，靖江农商银行机关五支部组织党员志愿者进驻高考考点爱心助考服务站，将暖心助考志愿服务与“6·14信用记录关爱日”主题宣传活动有机融合，在陪伴陪考家长的同时普及信用知识，以实际行动践行金融为民的初心使命。

活动现场，该行党员志愿者坚守助考服务岗位，在为广大考生和陪考家长提供便民保障服务的基础上，同步开启征信主题宣传。党员志愿者通过发放宣传折页、现场讲解、一对一答疑等多种方式，向过往群众普及征信相关知识，重点讲解个人征信报告正规查询方式、征信权益保护要点、征信异议处理流程，细致解读不良信用记录带来的负面影响，分享日常维护个人良好信用的实用技巧，让在场群众直观了解征信知识，进一步树立起珍爱信用的理念。

此次活动跳出传统网点宣传模式，以志愿服务为全新载体，把公益服务、便民举措与征信宣教工作紧密结合，让征信知识走出网点、走进群众，既圆满完成了爱心助考志愿服务工作，展现了该行党员志愿者为民服务的良好风貌，也有效扩大了征信宣传的社会覆盖面，切实增强了广大群众的金融风险防范意识。

下一步，靖江农商银行将以党建为引领，立足岗位职能，创新宣传形式、丰富活动载体，常态化开展惠民金融宣传，持续深化党建与业务深度融合，为营造良好社会信用环境贡献力量。 **（魏艳波）**

张家港农商银行妙桥支行开展反恐防暴应急演练

本报讯 为进一步增强全员安全防范意识，提升应对突发暴力事件的应急处置能力，近日，张家港农商银行妙桥支行精心组织并成功开展了一场模拟真实场景的反恐防暴应急演练。

演练模拟一名持械“歹徒”突然闯入该行营业大厅，企图实施抢劫。警报拉响，厅堂全员进入“实战”状态。财富经理迅速启动疏散预案，沉着冷静地引导客户撤离至安全区域，并采用言语周旋战术稳定“歹徒”情绪；柜员在确认安全后，立即触发无声报警装置，同时将现金及重要凭证快速转移至保险柜；客户经理闻令而动，手持防暴钢叉、盾牌等器材，与保安人员形成战术合力，果断出击。凭借娴熟的配合与战术动作，全员用时极短便成功将“歹徒”制服并带离现场，整个过程紧张有序、处置果断。

此次演练是对该行突发应急预案的一次“全面体检”，有效检验了各岗位员工的协同作战能力与临场反应速度，不仅强化了员工的安全责任意识，更为构建和谐的金融环境、守护好人民群众的“钱袋子”构筑起了一道坚实可靠的防线。

下一步，张家港农商银行妙桥支行将持续把安全运营作为重中之重，常态化开展应急演练，不断提升安全防范水平，为全行高质量发展保驾护航。 **（项 逸）**

东方农商银行开展员工子女中高考慰问活动

本报讯 六月赴考季，逐梦正扬帆。为深化暖心员工关怀举措，缓解中高考职工陪考顾虑，提升员工归属感与幸福感，近期，东方农商银行组织开展员工子女中高考慰问活动。东方农商银行党委委员、副行长乔志坚为备考员工及学子送上暖心祝福与关怀。

慰问现场，乔志坚与参会员工亲切交谈，细致了解考生日常备考进度、作息规划与心理调适状况。在关切叮嘱员工科学陪护、劳逸结合，兼顾自身身心健康、放平陪考心态的同时，寄语广大考生调整状态、沉着应试，鼓足信心全力以赴奔赴考场，珍惜韶华、奋勇追梦。

多年来，该行始终坚守以人为本的发展理念，把人文关怀融入企业文化建设，聚焦员工日常工作生活急难愁盼，常态化落地节日慰问、员工关怀座谈、周年暖心福利等特色活动，多层次搭建员工关爱保障体系。此次中高考慰问活动，是该行做实精细化员工关怀的重要举措，也是该行暖心关爱体系落地见效的生动缩影。

下一步，东方农商银行将持续深耕员工暖心服务，不断创新关爱载体、延伸服务触角、丰富关怀内容，多措并举提升员工获得感、幸福感与团队凝聚力，以有温度的企业文化凝聚发展合力，护航全行各项业务稳健高质量发展。 **（汤婷婷 陈 晋）**

海门农商银行选手荣获2026年反洗钱可疑案例评选活动三等奖

本报讯 近期，在江苏农商联合银行2026年反洗钱可疑案例评选活动（镇江场）中，海门农商银行参赛选手季金枝凭借扎实的专业能力和良好的赛场表现斩获三等奖。

此次比赛于5月28日至29日举行，旨在以赛促练、以赛促提升，进一步提高一线人员可疑交易分析研判和风险处置能力。赛事汇聚了辖区内多家农商行共20名业务骨干同台比拼，竞争激烈。

为备战此次比赛，海门农商银行运营管理部高度重视，精心组织。团队围绕案例选材、逻辑构建、PPT制作和演讲表达等关键环节反复打磨，通过多轮模拟演练和复盘优化，不断完善参赛方案。部门同事群策群力，积极建言献策，以团结协作的团队精神为选手的稳定发挥提供了坚实支撑。

赛场上，季金枝凭借扎实的反洗钱专业素养和丰富的实战经验，条理清晰地剖析可疑交易风险点，精准阐述风控处置思路，赢得了评委认可。此次获奖既是对个人能力的肯定，也是该行深耕反洗钱合规管理、抓实队伍建设的成果体现。

2026年是海门农商银行反洗钱文化建设年。该行将以此次获奖为契机，持续构建“全员参与、全面覆盖、全程管控”的反洗钱合规文化体系，推动反洗钱工作向精细化、专业化、常态化纵深推进。 **（张丽雯 杨 晨）**

姜堰农商银行举办健步走团建活动

本报讯 为进一步丰富青年员工业余文化生活，缓解员工工作压力，锤炼团队作风、凝聚发展合力，持续激发青年员工干事创业热情，近日，姜堰农商银行团委开展了“步履不停 逐光而行”主题健步走团建活动，全行近90名青年员工踊跃参与。姜堰农商银行党委书记、董事长黄国锋参加活动，并与青年员工互动交流。

随着活动启动指令，此次团建活动正式拉开帷幕。全体青年员工精神饱满、步履矫健，沿着既定徒步路线结伴前行。大家沐浴晨光、舒展身心，相互鼓励、携手共进，在轻松愉悦的氛围中舒缓压力、放松心情，充分彰显了该行青年员工积极向上、昂扬奋进的精神风貌。

徒步活动结束后，系列文体竞技项目有序开展。活动设置了垂钓比拼、掼蛋竞赛、趣味手工、室内互动游戏等多项环节，内容丰富、形式多样，兼具趣味性、协作性与竞技性。活动现场秩序井然、氛围热烈，参赛队员各司其职、默契配合，在垂钓比拼中静心沉淀、从容比拼；在掼蛋对决中沉着思考、精诚协作；在手工体验中静心创作、陶冶情操；在趣味游戏中团结协作、奋勇争先。全体人员积极参与、全力投入，在比拼中切磋交流，在互动中凝聚情谊。

此次活动共组建8支参赛小队，各队伍严守规则、奋勇争先，全程文明参赛、互助共进，充分展现了姜堰农商行人锐意进取、永不言弃的拼搏精神。活动结束后，工作人员本着公平、公正、公开的原则，对各项目积分进行汇总统计，最终评选出团建优胜小组，优胜小组所有成员均获得现摘西瓜一个。活动的开展充分激发了该行青年员工的活力与干劲，大家纷纷表示，将把活动中团结拼搏、积极进取的精神状态转化为立足岗位、担当作为的实际行动。

图为健步走团建活动现场。 陆 凯 摄

下一步，姜堰农商银行将持续深耕企业文化建设，常态化开展形式多样的文体活动，持续锻造高素质青年人才队伍，引导全体青年员工永葆奋进姿态、坚守初心使命，以更加饱满的热情、更加务实的作风、更加昂扬的斗志投身全行各项工作，为该行高质量发展贡献青春力量。 **（吴秀华）**

江苏农村金融
投稿邮箱：chenge166@sina.com

江苏经济报社出版 新闻报料热线：13770672626 广告发行部：52212576 全媒体新闻采访部：52305894 全媒体编辑出版部：52304533 区域经济部：52265803 全媒体运营部：52265477 全年定价：498元 印刷：江苏新华日报印务有限公司 地址：江苏省南京市玄武区东杨坊131号
广营照：苏工商 83476792-9号 社址：南京市虎踞南路90号 邮编：210004 监督电话：52304617 常年法律顾问：江苏华昕律师事务所 姜 宏 魏 明
原创版权，侵权必究。 本报所刊发图文，如涉及版权问题，请作者持权属证明与本报联系。