

如东农商银行：依托海洋经济 精准浇灌特色产业

立足海洋养殖产业资源禀赋，如东农商银行紧扣乡村振兴发展部署，以特色产品创新、精准客群拓展、精细化营销赋能为抓手，落地“海洋牧场贷”专属信贷产品，扎实推进整村盘整、在外创业人士走访等专项营销工作，全方位下沉金融服务，打通海洋养殖户、小微经营主体融资堵点，以金融“活水”浇灌本土实体经济沃土。

产品创新精准破局，“海洋牧场贷”赋能水产产业提质发展

聚焦本地对虾、紫菜、渔船捕捞三大海洋支柱产业融资痛点，如东农商银行立足洋口港特色支行建设，创新打造专属信贷产品“海洋牧场贷”，构建贴合水产行业经营周期的授信规则，打破传统抵押束缚，围绕养殖户经营流水、行业资质、产业订单综合核定授信额度。同步深挖产业链资源，联动当地对虾、紫菜行业协会以及饲料企业，梳理上下游养殖户清单开展批量授信，目前已归集对虾养殖户 844 户、紫菜养殖户 66 户、渔船经营户 127 户，实现以链拓客、批量落地。依托前期深入养殖园区、行业协会实地调研成果，细化对虾、紫菜、渔船捕捞产业的差异化授信标准，同步配套保险差异化准入机制，保险仅作为授信参考项，对经营实力偏弱养殖户适度提高投保审核要求。自 5 月中旬起，该行已累计成功授信“海洋牧场贷”14 笔、金额 1330 万元；投放 9 笔、投放金额 860 万元；依托特色产业周调度推进会统筹调度，“紫菜养殖贷”“渔船贷”等产品稳步推进。产品落地以来持续优化审批流程，开通特色贷款绿色通道，规范申报材料模板，大幅缩短放款时效，联动“海洋链式贷”“渔船贷”等配套产品形成产品矩阵，全方位覆盖育苗、养殖、捕捞全产业链融资需求，切实破解水产养殖户“融资难、审批慢”难题，助力本土海洋产业规模化发展。

聚焦客群精准攻坚，“整村拓客+在外创业人士走访”拓宽获客路径

如东农商银行以盘整整村经营户、在外能人专项拓客两大活动为载体，下沉村（社区）一线深挖存量与增量客户资源。一方面常态化推进整村盘整专项行动，组织客户经理驻村担任金融顾问，驻点办公，逐村逐组摸排种养大户、个体经营户信息，按村居划定营销网格，明确每周评落地户数指标，筛选优质经营大户建立专项服务台账，配套专项考核奖惩，充分调动一线工作人员拓客积极性。另一方面依托在外创业人士专属信贷产品，组建专项攻坚队奔赴赴上海、苏州、无锡等在外创业人士集中城市，开展“面对面”对接，依托地域、亲缘优势挖掘意向客户，目前已达成意向授信 5600 万元，落地放款 2115 万元。此外，该行还细化存量客户分层运营，针对流失客户，授信未用信客户，他行存量有贷户分类施策，通过利率优惠、审批绿色通道、免息权益包等举措唤醒存量需求，稳步提升客户留存率。

借鉴先进赋能举措，全流程精细化管理夯实营销底座

如东农商银行全面借鉴兄弟行营销推广成熟做法，从考核激励、过程管控、配套服务三方面优化内部管理。在考核激励上，落地即时单奖励机制，开展厅堂转化专项奖励、每日之星、旺季攻坚评比等活动，将柜面存款转化、贷款拓户成效与专项绩效挂钩，激发全员营销热情；在过程管控上，落实外呼标准化管理，细化客户经理每日有效外呼任务、打卡任务，建立客户预约台账与资金归行台账，依托数字化系统做好客户意向登记跟进。推行三级联动走访制度，高管、挂钩部门经理、支行客户经理分层制定走访指标，常态化下沉一线对接客户需求。在风控与服务协同上，严守信贷风控底线，严禁违规简化审批流程，同时优化小额贷款限时办结制度，30 万元以内贷款落实“3315”限时办结标准，不断提升客户办贷体验。

下一步，如东农商银行将持续打磨海洋牧场系统信贷产品，深化整村拓客与在外创业人士走访长效机制，迭代优化营销管理举措，立足本土海洋资源优势，持续深耕普惠沃土，以更优质、更精准的金融服务护航地方海洋经济稳步发展。

花海亮

泰兴农商银行多措并举抓实安全生产工作

本报讯 今年6月是第25个全国“安全生产月”。泰兴农商银行全面部署开展安全生产系列工作，从理论学习、隐患排查、宣传教育多维度发力，织密筑牢安全生产防护网，全力守护人员、财产及运营安全。

思想是行动的先导。该行将理论学习作为筑牢安全根基的首要抓手，组织党委班子开展专题学习研讨，结合发展规划统筹安全与发展工作，将学习成果转化为务实举措。同时分层开展消防安全专题培训，邀请消防专家现场授课、组织实操演练，并依托线上课件实现全员消防知识学习全覆盖，明晰岗位职责。

隐患排查是防范事故的关键。该行坚持问题导向，针对机房、配电间、库房、营业网点、自助设备区等重点区域、关键部位进行全方位检查，细致排查安全隐患，人防管理、制度执行情况。结合金融行业特性，常态化开展消防演练、防汛防暴演练、应急演练等，让全体员工熟练掌握应急处置、自救互救技能，切实做到人人应急。

宣传引导营造浓厚氛围。该行安全保卫部门挖掘宣传安全管理先进集体和先进个人，分享隐患排查典型案例，发挥榜样示范作用。各支行线上线下同步开展宣传活动，通过设立咨询台、发放宣传资料、展示应急装备、互动体验等形式，面向群众普及安全知识、传授应急技能，营造出全员关注安全、参与安全的良好氛围。

下一步，泰兴农商银行将持续常态化抓实安全生产各项工作，久久为功守住安全底线，以扎实的安全管理为全行稳健运营保驾护航。（朱勇军）

江苏农村金融
投稿邮箱:chenge166@sina.com

常熟农商银行：金融“活水”浇灌出瓜农甜日子



图为常熟农商银行客户经理小梅到老韩的西瓜种植大棚了解西瓜种植和销售情况。 吉丽摄

近日，在东台西瓜种植大户的瓜棚里，绿油油的藤蔓下藏着丰收的喜悦。种植户老韩弯腰拍了拍一个熟透的西瓜，笑呵呵地对常熟农商银行客户经理小梅说：“你听，这声音，又脆又甜！”从初次贷款解困，到多年相伴扩产，梅经理一

路见证他的瓜田从零星小棚发展为连片规模化种植，生活逐年向好。

一次放款，稳住育苗关键期

数年前，老韩向常熟农商银行咨询农户贷款政策，他不懂复杂流程，更担心资质受限、融资困难。梅经理在电话中耐心答疑，并主动约访到田间实地调研。见面后，梅经理了解到老韩为子女购置了房产，又因为田亩租金、瓜果采购等多重压力叠加，资金拮据，他担心因此错过育苗时节，一年收成就将落空。

摸清老韩的经营现状与资金缺口后，梅经理为他精准匹配了该行的惠农贷款。当天整理材料，快速审批，两日内 20 万元贷款到账。老韩顺利结清田亩租金，采购了优质瓜苗与冬季肥料，稳稳守住了当年的育苗关键期。此次及时的资金支持，让他真切感受到了常熟农商银行扎根乡村、服务农户的速度与温度。

两次增信，实现规模化跨越

合作三年后，老韩稳住了经营根基。看到本地特色西瓜产业前景向好，

他向梅经理说出了扩棚建棚、更新设备、引进新品种的想法。

新建大棚需要搭建棚架、购置棚膜，前期投入大、回款周期长。梅经理主动上门对接，结合老韩稳定的种植收入与良好的信用记录，为其增加授信 10 万元，匹配专项“星享贷”。有了足额生产资金支持后，老韩顺利完成棚体改造，实现从小棚零散种植到连片规模化种植的跨越，当年瓜苗成活率和挂果率显著提升。

为迎合市场需求，老韩计划每年精选优质新品种瓜苗，尝试错峰种植和精品种植。优质种单亩价高，育苗成本也高，每年开春都需要更多流动资金周转。因多年合作，梅经理已经了解其经营周期与资金节点，她提前走访，再次为老韩增额 10 万元，确保资金提前到位。老韩的西瓜品质逐年升级，凭借皮薄瓤红、口感清甜的好口碑，迅速在本地打响品牌，收购商随之增多，销路从本地乡镇拓宽至周边城区。

无还本续贷，化解冬季周转难

老韩的贷款到期时间固定在每年冬

季，也是西瓜育苗筹备的关键期，租地、购苗、备肥、检修设备等各项支出扎堆。每到临近还款日，他的大量流动资金都已投入田间生产，若按常规流程到期结清再重新申贷，不仅会增加资金压力、打乱种植计划，重新审批放款还会耽误育苗进度。

为此，梅经理为其申请适配的无还本续贷服务。每年贷款到期前夕，她提前上门实地核勘大棚经营状况、瓜苗培育进度与产销订单，收集续贷所需资料，完成续贷手续。这样一来，老韩不用临时拆借资金、不用反复跑网点、不耽误农时，一笔无还本续贷业务，减轻了他的资金周转压力，让他安心投入大棚育苗与规模扩张。他不无感慨地说：“和常熟农商银行合作，我没有后顾之忧。”

在县城乡村，有无数像老韩一样的瓜农深耕田间，是助力当地特色农业发展的力量。常熟农商银行始终立足本土、向下扎根，以普惠金融“活水”浇灌田间沃土，用有温度的服务守护地方产业发展，托举农户岁岁丰收的美好愿望。

鲍玲 卓威

大丰农商银行城南支行：党建共建聚合力 携手社区惠民生

本报讯 为深入践行“金融为民”初心使命，进一步延伸普惠金融服务触角，近期，大丰农商银行城南支行党支部与盐城市大丰区大中街道城南社区党总支联合举行党建共建签约仪式。双方本着“资源共享、优势互补、互融互通”的原则，正式启动银社党建共建合作，携手打造“党建+金融+社区”联动服务新模式，通过组织共建推动业务共融，让优质金融服务真正惠及千家万户。

签约仪式上，大丰农商银行城南支行党支部负责人表示，开展银社党建共建是该行践行普惠金融、深耕本土市场的重要举措。该行将以此次党建共建为强力抓手，把党建工作与业务发展深度融合，充分发挥金融专业优势，引导党员干部冲锋在前，推动普惠金融资源向基层下沉、向社区扎根，切实提升辖区居民的金融获得感、幸福感与满意度。根据共建协议，双方将紧密围绕信用社区建设、防诈骗宣传、社保卡便民服务等核心领域开展全方位深度合作。未来，该行将依托社区网格化管理体系，同步推进

驻点便民服务、扶危助困等暖心项目，变“群众跑腿”为“银行上门”，切实把基础金融服务送到居民家门口，打通金融服务的“最后一公里”。

为丰富共建内涵，仪式现场还特别设置了金融知识宣讲环节。针对近期高发的电信网络诈骗、非法集资等违法犯罪活动，该行工作人员结合真实典型案例，用通俗易懂的语言向社区党员及群众深入剖析了各类骗局的作案手法与防范要点。工作人员不仅手把手指导大家如何识别诈骗陷阱，还积极推广国家反诈中心 App，帮助社区居民进一步增强金融风险防范意识和自我保护能力，共同守好群众的“钱袋子”。

下一步，大丰农商银行城南支行将以此次共建签约为新起点，持续深化与城南社区的务实合作。该行将常态化开展金融知识普及、便民服务进社区等活动，不断丰富“党建+金融+社区”的服务内涵，以实际行动为建设平安社区、信用社区、幸福社区贡献坚实的农商力量。

（吴素雅 卞吉伟）

溧水农商银行：严把“三道关口”落实谈心谈话机制

今年以来，溧水农商银行纪委坚持把谈心谈话作为强化日常监督、推动合规经营的重要抓手，聚焦关键岗位、重点人员，常态化落实谈心谈话机制，推动谈话工作走深走实、落地见效。

抓实任前廉政谈话，严把干部准入关口。坚持关口前移、防患于未然，把任前廉洁提醒作为干部上岗必经环节。今年 1 月至 5 月，该行纪委书记对新任支行行长开展任前廉洁谈话 2 人次，帮助新任管理人员明晰岗位廉洁风险，划定纪律规矩底线，引导其做到“履新先守廉、用权存敬畏”。

紧盯重点领域履职，严把“关键少数”关口。紧扣年度重点工作部署，聚焦信贷风险、内控管理、运营操作等高风险环节，针对工作推进迟缓、制度执行不严、履职缺位等苗头性、倾向性问题，及时开展谈话提醒。今年 1 月至 5 月，该行纪委书记对该行领导班子里谈话 2 人次、对下级“一把手”谈心谈话 7 人次，通过面对面谈话，点明问题短板，督促相关责任人剖析问题根源、细化整改措施，并适时开展“回头看”工作，将风险隐患消除在萌芽阶段。

聚焦后进提质增效，严把督导帮扶关口。针对经营考核滞后、管理短板突出的基层支行，该行靶向实施督导谈话。今年 5 月 26 日，该行纪委书记召集排名靠后的 5 家支行行长举办专项督导会，围绕零售业务增户扩面成效弱、风险防控能力不足等问题进行集中提醒警示，要求相关负责人深化理论学习、规范费用管控、恪守“做小做散”经营思路，常态化深耕客户走访与存量维护，厚植普惠金融服务意识，对照考核指标锚定 6 月末进位目标，细化攻坚举措，以督导谈话推动工作补齐管理短板、提振经营干劲。

下一步，溧水农商银行纪委将持续完善谈心谈话工作机制，优化谈话方式、细化谈话内容，推动谈心谈话嵌入业务经营、党风廉政建设全流程，以精细化日常监督护航全行稳健高质量发展。

张康

宜兴农商银行开展“小小银行家”主题公益活动

本报讯 为帮助少年儿童树立正确的金钱观、消费观与金融风险防范意识，近期，宜兴农商银行走进宜兴市明珠幼儿园，开展“小小银行家”主题公益活动，以趣味互动课堂的形式为幼儿群体带来一场生动的金融启蒙教育。

本次活动紧扣幼儿认知特点，精心设计了兼具知识性与趣味性的教学内容。该行明珠支行行长担任专属金融讲师，通过通俗易懂的语言讲解、鲜活直观的图片展示以及实物人民币对照教学，系统介绍了不同面值人民币的票面特征、历史由来与日常使用常识，引导孩子们从小懂得珍惜劳动成果，养成理性消费习惯，逐步建立健康的财富观念。

在金融安全科普环节，活动重点聚焦反假货币知识普及。讲师采用“看一看、摸一摸、比一比”的实操教学法，手把手教授孩子们识别假币的基础技巧，包括观察水印、安全线、光变油墨等关键防伪特征。现场同步发起“家庭反假币小监督员”倡议，鼓励孩子们将课堂所学知识转化为实际行动，把反假知识带回家中

传授给父母长辈，以“小手拉大手”的方式带动家庭成员共同提升金融安全防范能力，筑牢家庭资金安全防线。

活动现场气氛活跃，孩子们积极举手提问、踊跃参与互动环节，在轻松愉快的氛围中掌握了金融基础知识。活动尾声，该行工作人员为每位小朋友送上精心准备的礼物，传递银行对少年儿童的暖心关怀与美好祝愿。

此次活动不仅填补了少年儿童金融启蒙教育方面的空白，更通过寓教于乐的方式将金融安全理念深植童心。活动得到了幼儿园师生的高度认可，老师纷纷表示，此类活动既丰富了孩子们的课余知识，又为家庭金融安全教育搭建了有效平台。

作为地方金融主力军，宜兴农商银行始终坚持以人民为中心的发展思想，积极履行社会责任。下一步，该行将持续关注少年儿童金融素养提升需求，常态化开展形式多样的金融知识普及活动，不断扩大金融教育覆盖面，以实际行动传递金融服务温度，为构建和谐健康的金融生态环境贡献力量。

（许 恬）

泗阳农商银行：整治“睡眠账户” 筑牢金融安全

本报讯 为进一步规范账户管理，践行本土金融社会责任，今年以来，泗阳农商银行全面开展“睡眠账户”专项清理整治行动。以大数据赋能，精准整治连续三年及以上无交易且有留存资金的“睡眠账户”，依法合规联系客户办理相关手续，扎实推进清理工作。

“我年纪大记性不好，早把这钱忘得一干二净，没想到居然还有一笔老外的钱，农商银行是真心实意为我们百姓着想！”市民王同乾大爷对此次行动连连称赞。据悉，王大爷今年在该行开立工资账户，退休后便不再使用，长期闲置导致账户转为“睡眠账户”，卡内资金也转入久悬款项。该行工作人员通过数轮精准精准锁定该账户，主动对接老人，手把手协助其完成账户清理，取出

数百元留存资金。

此次行动一方面旨在防范电信网络新型违法犯罪，守护客户账户资金安全，引导客户规范使用个人银行账户；另一方面高效清理闲置账户数据，有效降低银行运营成本，提升整体运营效率，进一步规范县域金融数据管理。今年以来，泗阳农商银行该项工作取得扎实成效，截至 5 月末，已排查 1 万多名客户数据，清理“睡眠账户”9527 个，完善更新客户信息 4210 条，有效净化县域金融生态环境。

下一步，泗阳农商银行将以此次专项治理为契机，建立“睡眠账户”常态化清理机制，持续优化账户管理模式，提升金融资源利用效率，切实维护金融消费者权益，主动担起本土银行社会责任，为经济高质量发展注入动力。

（李芝坤）

东台农商银行海丰支行与海丰村联合开展党建共建活动

本报讯 为深化银村党建共建合作，推进全民阅读与党性教育深度融合，近日，东台农商银行海丰支行党支部与东台市东台镇海丰村党总支联合举办了“书香润初心，阅读砺党性”主题党建共建活动。双方党员齐聚一堂，以书为媒、以学促干，在墨香浸润中筑牢信仰根基、凝聚奋进合力，共同探索党建引领下银村协同、服务惠民的新路径。

党建合力，有助于推动双方在基层治理、产业发展、金融服务等领域深化合作，携手共建和美丽乡村。

在理论学习环节，双方党员共同学习，并结合银村工作实际交流学习心得。在阅读分享会上，党员们踊跃发言，各抒己见。海丰支行党员代表分享了阅读红色经典书籍的感悟，畅谈如何立足金融岗位，践行普惠金融理念，为村民提供高效、便捷、安全的金融服务，助力乡村产业发展；海丰村党员代表结合基层工作经历，分享了在乡村治理、为民服务中的读书收获，讲述了如何以理论武装头脑，解决村民急难愁盼问题。大家在思想碰撞中增进共识，在交流研讨中凝聚力量，真正做到了学有所思、学有所悟、学有所行。

活动现场，该行向海丰村捐赠了一批红色经典、政策理论、农业科技及金融知识类书籍，助力打造“红色读书角”，为党员群

众提供常态化阅读学习阵地，推动阅读习惯在乡村落地生根。同时，该行还开展了金融知识宣讲，用通俗易懂的语言讲解防范电信诈骗、存款保险、惠农信贷产品等知识，并现场答疑解惑，帮助村民提升金融素养和风险防范能力，将金融服务与文化关怀精准送到群众身边。

此次党建共建活动是银村党组织深化合作、共学共进的生实践，既丰富了党性教育的形式，也密切了银村党群关系。下一步，东台农商银行海丰支行将以此次活动为契机，持续深化党建共建机制，将阅读学习与金融服务、乡村振兴深度融合，常态化开展理论联学、活动联动、服务联动，引导党员干部在学思践悟中坚守初心使命，在实干担当中践行金融为民责任，以高质量党建引领金融服务提质增效，为助力地方乡村振兴、推动共同富裕贡献更多金融力量。

（巴劲虎）

涟水农商银行召开客户经理等级考核办法座谈会

本报讯 为进一步优化客户经理考核激励体系，健全“能上能下、优胜劣汰”的动态管理机制，激发客户经理干事创业活力，筑牢服务县域经济、深耕“三农”本土的人才根基，近日，涟水农商银行组织召开 2026 年客户经理等级考核办法座谈会。该行相关职能部门负责人、各支行行长及客户经理代表齐聚一堂，共商考核优化良策，共话队伍建设发展。

会上，该行信贷管理部负责人对《涟水农商银行 2026 年客户经理等级考核办法（讨论稿）》进行详细解读。办法明确客户经理等级划分为四个层级，围绕业务业绩、风控质量、合规履职、服务效能、能力建设五大核心维度，细化存贷款规模、不良贷款率、客户拓展数、普惠金融贡献、合规操作等关键指标，构建“量化考核+定性评价”的多维评价体系。同时，明确等级评定周期、晋升降级规则及差异化薪酬激励、业务权限配套机制，实现“等级与能力匹配、薪酬与业绩挂钩、责任与权限对等”，让实干者得实惠、有为者有位。

在交流研讨环节，与会人员围绕考核办法的细节内容畅所欲言，各抒己见，现场氛围热烈务实。该行客户经理代表结合一线营销、客户服务、风险管控等实际工作，就等级评定标准细化、指标权重优化、特殊场景考核适配、晋升通道畅通

等方面提出具体意见建议；各支行行长立足支行管理实际，就考核办法落地执行、客户经理培养、团队协作联动等方面交流经验思路；职能部门负责人针对疑问逐一回应、细致解答，深入探讨优化方向，充分吸纳合理建议。

通过召开座谈会，该行进一步统一了思想、明晰了方向、凝聚了合力。下一步，涟水农商银行将以 2026 年客户经理等级考核办法实施为契机，持续深化人才机制改革，完善激励约束体系，引导全体客户经理以更加饱满的热情、更务实的作风、深耕本土市场、优化金融服务，为推动该行高质量发展、助力地方经济社会进步贡献新的更大力量。

（左扬姝）

盱眙农商银行鲍集支行多措并举提升清收效能

二季度以来，盱眙农商银行鲍集支行紧紧围绕总行不良清收工作部署，坚持“反复跟进、释法明理、联动催收”三位一体推进机制，全力攻坚表外、表内不良贷款，取得了阶段性突破成果。截至 5 月末，该行累计完成往年表外不良现金清收 8.35 万元、表内不良处置 123.8 万元，超额完成二季度既定目标，资产质量持续向好。

立足“一户一策”精细管理，分类化解不良风险

该行将全部不良贷款逐笔分解，建立清收台账，明确不良金额、形成时间、客户情况、清收责任人及完成时限，实行“一户一策”分类处置。对有意愿但暂时困难的客户，耐心劝导、持续跟进，帮助梳理还款来源，合理安排还款计划。对恶意拖欠客户，积极寻找关键沟通人，加大普法宣传与诚信教育力度，依规有序开展清收。

构建“三个坚持”清收体系，分类施策破解疑难不良

该行在总结多年清收实践经验基础上，提炼形成“反复跟进、释法明理、联动催收”三大核心策略，针对不同类型不良贷款客户，实施精准打击、分类化解。坚持反复跟进，破解“失联”僵局。针对长期失联、电话不接、上门无人的客户，该行工作人员不辞言放弃，建立常态化跟踪机制。通过持续走访、多方打探、反复沟通，逐步突破客户心理防线。结息日后，对失联客户进行动态跟踪，做到

“底数清、情况明”。

坚持释法明理，推动担保人履行代偿责任。针对担保人思想动摇、观望抵触的情况，该行工作人员多次上门，结合真实失信案例讲解法律后果与征信影响，并陪同客户前往总行不良资产运营事业部面对面协商，形成多方劝导合力。对恶意拖欠客户，加大普法宣传与诚信教育力度，依规有序开展清收。

坚持联动催收，攻坚境外失联不良客户。面对身处境外、家属消极配合的极端情况，鲍集支行主动联合总行挂包部室共同上门，从法律途径、征信影响、家庭长远利益等多维度进行疏导。通过多次联动，逐步转变家属态度，为后续清收奠定基础。

徐祥云

泰兴农商银行：筑牢信贷管理防线 赋能实体经济发展

为全力助推“三农”、小微及民营经济发展，泰兴农商银行聚焦信贷全流程管理、风险刚性约束、场景精准服务，不断完善授信制度体系、规范业务流程，强化风险防控，以合规稳健的信贷管理助力地方实体经济发展。

织密风控网络，守住信贷风险底线。该行建立“事前预警、事中管控、事后处置”全链条风控体系，事前设置客户准入负面清单，严控多维度数据开展风险筛查；事中执行“双人四眼”交叉核查制度，严把业务关口；事后细化贷后检查标准，建立动态风险管控。针对大额贷款、集团客户等风险重点领域，严格管控大额贷款投放，上收高

度管理客户贷款审批权限。强化集团客户穿透式管理，全面识别关联关系，将相关企业纳入统一授信范畴，并借助授信平台实时

审批制度。同时下发专项制度文件，明确流程规范、责任分工，为信贷业务合规开展提供坚实制度支撑。

织密风控网络，守住信贷风险底线。该行建立“事前预警、事中管控、事后处置”全链条风控体系，事前设置客户准入负面清单，严控多维度数据开展风险筛查；事中执行“双人四眼”交叉核查制度，严把业务关口；事后细化贷后检查标准，建立动态风险管控。针对大额贷款、集团客户等风险重点领域，严格管控大额贷款投放，上收高

度管理客户贷款审批权限。强化集团客户穿透式管理，全面识别关联关系，将相关企业纳入统一授信范畴，并借助授信平台实时

镇江农商银行：暖心服务护航高考

金山作为镇江标志性文化符号，与“金榜题名”的美好寓意完美契合，寄托了农商银行对广大考生的真挚祝福。简约大气的的设计既彰显了镇江本土文化特色，又承载了满满的高考期许，不少考生接过文化袋时都眼前一亮，纷纷表示这份祝福很有纪念意义。

最引人注目的是志愿者们手中那一朵朵金灿灿的向日葵。“向日葵寓意‘一举夺魁’，我们希望每一位走出镇江中学考场学子都能带着这份美好祝愿，收获理想的成绩，开启人生崭新的篇章。”该行志愿者表示。志愿者们将一朵朵饱含深情的向日葵送到每位考生手中，金色的花束与考生们青春的笑脸交相辉映，成为考场外最动人的画面。

在为考生送上祝福的同时，镇江农商银行营业部也没有忘记在考场外默默守候多日的家长们。志愿者们为陪考家

长送上冰凉的矿泉水，与家长们亲切交流，耐心解答他们关于金融知识、子女教育理财等方面的问题，帮助家长们缓解连日来的紧张与疲惫。一位陪考的王女士感慨道：“孩子考完这最后一场就解放了，农商银行不仅给孩子送了祝福，还这么贴心地照顾我们家长，心里感觉特别温暖。”

作为扎根本土、服务地方的金融机构，镇江农商银行始终坚持“宜山宜水宜镇江，惠农惠商慧城乡”的企业使命，连续多年开展爱心助学公益活动。此次助学活动，既是该行践行社会责任的具体体现，也是对广大市民长期以来支持、信任与感恩的回馈。未来，该行将继续坚守初心，持续开展形式多样的公益活动，用金融力量传递温暖，为镇江经济社会高质量发展贡献更多农商力量。

（朱逸凡 俞 蕊）