

靖江农商银行：融资成本「阳光化」助企发展「轻装行」

为贯彻落实人民银行关于明示企业贷款综合融资成本工作部署，推动融资成本公开透明，切实降低实体经济融资成本，保障各类经营主体融资知情权，自2025年四季度起，靖江农商银行全面推进贷款综合融资成本明示工作，将透明化理念贯穿信贷服务全流程，助力经营主体融资“看得清、算得明、用得放心”。

高位统筹推进，筑牢制度基础。该行高度重视企业融资成本透明化建设工作，立足本土企业金融服务需求，由公司金融部牵头统筹，专项部署融资成本明示落地工作。通过印发专项工作方案，明确业务覆盖范围与岗位职责，配套标准化成本明示清单与统一年化计算口径，将明示要求嵌入信贷管理全链条，构建起“统一标准、全员覆盖、全程嵌入”的工作体系。同时主动对接人民银行监测督导要求，强化数据质量管理管控，确保各项举措落地不走样、执行无偏差，为企业提供合规、稳定、靠谱的金融服务保障。

规范服务流程，透明贯穿全程。该行将融资成本明示设为信贷业务必经环节，并统一标准化明示清单与年化计算口径，全面覆盖各类经营性贷款业务。客户经理在业务对接、合同签订、资金提款等关键节点，主动告知各项融资支出，清晰列明贷款利率及配套相关费用，全部折算为统一的年化费率标准，杜绝模糊表述与隐性费用。所有信贷业务归成本信息均经客户确认签字后归档留存，建立标准化业务台账，实现“单尽列、全程可溯、有据可查”，有效破解信贷服务中融资成本核算复杂、信息不对称的痛点，让各类经营主体融资都能清晰透明、心中有数。

聚焦惠企实效，提升服务质感。统一年化展示的融资成本清晰直观，不仅让小微企业、个体工商户无须自行测算拆分成本，就能够精准规划资金使用，稳定经营预期，更省去了对隐性成本的顾虑，融资体验更省心。江苏某机械制造有限公司负责人由衷感慨：“以前办贷款总担心藏着隐性费用，要自己反复核对测算，现在所有成本一笔笔列得明明白白，综合年化成本清清楚楚，我们规划资金、安排生产都更踏实了。”数据显示，2025年该行普惠小微客户全年综合融资成本为3.8%，2026年上半年已降至3.49%，透明化的融资服务，已切实推动全行持续规范服务收费、优化业务流程，将降本减负的政策红利精准传导至实体经济，进一步提升了金融服务的公信力与客户满意度。

下一步，靖江农商银行将持续巩固融资成本明示工作成效，常态化做好业务督导与服务优化，不断提升金融服务的透明度与普惠性，以更加规范、高效的金融服务，助力辖区实体经济持续健康发展。

陈 淇

江阴农商银行落地“建房贷”金融“活水”助力农房焕新

本报讯 近日，江阴农商银行青阳支行完成该行首笔“建房贷”授信投放，特色信贷产品精准匹配农户农房翻建资金需求，以普惠金融力量助力当地新农村改造，赋能乡村振兴。

近期，江阴农商银行青阳支行工作人员在常态化走访青阳镇建义村村委会，摸排民生金融需求时发现，不少村民在房屋翻新过程中存在资金周转缺口。针对群众急难愁盼，江阴农商银行精准匹配专属信用信贷产品“建房贷”，快速为农户补上建房资金短板。据了解，“建房贷”是江阴农商银行面向辖区常住居民打造的专项个人消费信用贷款，无需抵押物，专门用于满足村民农房翻建、改造工程的资金使用需求。“建房贷”业务落地，能够减轻农户建房经济负担，进一步提升普惠金融服务的精准度与覆盖面，为乡村人居环境改善提供有力金融支撑。下一步，该行将持续紧盯乡村振兴、民生改善重点需求，不断丰富、创新适配本土群众的信贷产品，持续加大涉农信贷投放力度，为美丽乡村建设保驾护航。

（陈宇杰）

苏州农商银行开展青少年金融知识公益课堂活动

本报讯 正值盛夏暑期，为引导青少年树立正确财商观，筑牢网络反诈安全防线，苏州农商银行八都支行开展青少年金融知识公益课堂活动，为青少年快乐假期保驾护航。

当前网络诈骗手段不断翻新，针对青少年群体的骗局层出不穷。该行量身打造财商教育与反诈体验专属课程，采用趣味化、场景化、沉浸式的教学方式，帮助青少年了解更多金融知识。

课堂伊始，该行工作人员围绕青少年日常生活，以零花钱管理、合理消费、勤俭节约、储蓄意识培养等内容展开讲解，引导孩子们树立理性消费的理念，帮助孩子从小建立健康、正向的财富认知。在防范网络诈骗体验教学环节，工作人员结合近期真实学生受骗案例，生动拆解各类新型诈骗套路，通过情景模拟、互动体验、现场问答等形式，还原真实诈骗场景，引导青少年牢牢记住“未知链接不点击、陌生来电不轻信、个人信息不透露、转账汇款多核实”的安全准则。

夏日炎炎，守护绵绵。此次公益课堂活动既普及了反诈知识，筑牢安全防线，也夯实了青少年财商教育基础。下一步，苏州农商银行将持续开展青少年金融科普公益活动，不断创新宣导形式，丰富宣教内容，以金融力量守护青少年平安成长。

（仲孝红）

江苏农村金融

投稿邮箱: chenge166@sina.com

高淳农商银行：四维驱动赋能螃蟹养殖产业高质量发展

近年来，高淳农商银行以党建引领，跨条线组建“金蟹党支部”，构建“支部建在产业链，党旗飘在塘口边”金融服务模式，围绕组织搭建、队伍建设、产品创新、闭环服务四个维度精准施策，疏通螃蟹养殖产业链堵点，打造党建与特色产业金融深度融合发展的新路径。

支部建在产业链，锚定产业痛点破局

螃蟹养殖是南京市高淳区的特色富民产业。全区螃蟹养殖面积超20万亩，从事养殖行业群众10余万人，产业体量庞大，从业群体广泛，同时产业发展也长期存在“痛点”：养殖户生产周期资金需求呈现“短、频、急”特征，育苗、蟹苗、收购、加工全产业链信息割裂，传统银行网点服务距离塘口较远，金融服务“最后一公里”存在梗阻。立足产业现实难题，高淳农商银行坚持党建破题，打破网点条线、区域层级壁垒，跨网点、跨部门组建特色产业战斗堡垒——“金蟹党支部”，创新构建“支部+产业+金融”一体化服务新模式，真正实现“支部建在产业链，党旗飘在塘口边”，把党组织阵地设立在产业发展最前沿。

高邮农商银行：专题培训淬炼内功赋能高质量发展

本报讯 为全面提升客户经理队伍专业化服务水平，进一步夯实业务发展根基，近日，高邮农商银行组织开展客户经理专题培训。本次培训聚焦当前金融服务新形势与新要求，通过系统化、实战化的课程设计，着力提升客户经理综合服务能力，为全行高质量发展注入新动能。

立足发展新形势，强化队伍建设。当前，金融服务格局深刻调整，客户需求日趋多元，对一线客户经理的专业素养和服务能力提出了更高要求。该行高度重视人才培养与队伍建设，始终将提升客户经理综合能力作为推动全行转型发展的重要抓手。本次培训紧密结合工作实际，围绕客户关系维护、精准服务对接、沟通技巧提升等重点领域展开，旨在帮助客户经理进一步拓宽工作视野、优化服务理念、增强实战能力。

聚焦服务质效提升，强化精准触达

张家港农商银行杨舍支行：三伏纳凉聚烟火 惠民集市暖民心

三伏盛夏，热浪袭人。为扎实推进民生微实事落地见效，传承本土非遗技艺，丰富居民夏日精神文化生活，近日，张家港农商银行杨舍支行携手杨舍镇城南社区党群服务中心，以“老城记忆，江南新生”为主题，成功举办城南非遗传承服务暨邻里便民大集市活动。活动将非遗体验、便民购物、公益科普、健康服务与金融惠民“一站式”送到居民“家门口”，在三伏酷暑中传递了金融服务温度。

文化赋能，唤醒老城“烟火气”。本次活动紧扣居民文化需求，深度融合老城非遗与现代便民元素。依托城南非遗传承项目，现场开展传统米酒酿造技艺展示，让居民沉浸式感受传统民俗韵味。

泰兴农商银行：深耕普惠守初心 信贷提质惠民生

泰兴农商银行始终坚守支农支小、服务县域实体经济核心定位，持续加大信贷有效投放力度，普惠金融服务质效实现稳步提升。截至今年6月末，该行各项贷款余额达395.72亿元，较年初新增18.51亿元，以实实在在的信贷增量为地方乡村振兴、小微企业发展、城乡居民消费注入金融“活水”。

精准靶向拓客群，分层服务实现批量获客。该行充分运用大数据技术搭建智能商机推送系统，整合客户征信、账户流水、经营数据，精准筛选融资意向客户，同业优质客户及收银宝商户，彻底告别传统“散网式”盲目营销，转向精细化靶向服务。上半年，泰兴农商银行各支行自主开展实地走访，累计新增对接客户14904户，完成有效走访11139户，整体有效走访率达75%，客户拓展精准度有效提升。针对不同客群需求，该行推出差异化金融服务方案，多点发力做大信贷规模。深耕机关企事业单位、国有企业公职客群，擦亮“白领贷”特色信贷品牌，依托党建共建、单位联动、骨干推介等渠道分层对接优质职工，统一服务标准、精简业务流程，规范授信利率，深度挖掘县域消费信贷潜力，上半年公职群体授信、实际用信规模实现大幅增长。

精细管护存量客群，盘活闲置授信稳固客户基本盘。在全力拓新的同时，该行下足功夫深耕存量客户，激活闲置授信资源。全面梳理全行客户信息，建立即将到期贷款、授信未用、存在流失风险三类重点客户专项清单，搭建“全行共享、支行认领、专人维护”一体化客户运维机制，打破区域服务壁垒，避免优质金融资源闲置、客户流失。严格落实客户首访锁定机制，清晰划定对接频次、服务规范与维护标准，杜绝多头重复营销、过度打扰客户等问题，持续优化客户服务体验。实行重点客户清单动态更新，常态化上门跟进，组织客户经理主动对接存在同业竞争风险的客户，提前做好续贷对接、深度挖掘融资需求，有效提升授信资金使用率与客户留存率，牢牢稳住县域普惠金融优质客户底盘。

坚持高位统筹，构建政银企协同服务新格局。泰州农商银行依托常态化政银合作拓宽获客渠道，搭建覆盖实体经济综合金融服务体系。该行先后与海陵区、医药高新区（高港区）签订战略合作协议，建立高层会商、专班推进、月度调度的闭环落实机制。针对医药高新区产业特色组建园区金融服务专班，构建“园区+产业+企业”一体化服务模式；围绕海陵主城区产业升级、项目攻坚组建专业金融服务队，形成“城区+园区+企业”服务架构，

内培外引建队伍，下沉一线精准服务

为把金融服务力量沉到产业一线，高淳农商银行打出“内培外引”队伍建设组合拳，打造扎根蟹乡的专业金融服务队伍。对内选拔党员骨干组建金融服务队，客户经理、一线办事员全员编入服务网格，全员下沉田间塘口、水产交易市场，随身携带移动办贷终端，实现现场开卡、现场评级、现场授信、现场放款，把银行柜台直接搬到蟹农家门口，彻底解决养殖户往返网点耗时费力的难题。对外拓宽产业联动渠道，特聘养殖行业带头人担任特约产业金融顾问，依托行业带头人资源，打通水产专业合作联社社员养殖经营数据通道，为精准授信、信用评估提供真实鲜活产业数据支撑。同时，党支部常态化举办养殖技术讲堂、水产经营沙龙，同步普及信贷政策、征信知识，以金融服务助力养殖户提升经营能力。

创新专属信贷产品，全链覆盖精准滴灌

立足螃蟹全产业链差异化资金需求，高淳农商银行坚持“产品跟着产业

走”，量身打造三款专属信贷产品，实现产业全周期、全场景资金精准滴灌。面向一线养殖户推出“蟹农贷”，贴合“春放苗、夏管护、秋捕捞”养殖周期灵活设置贷款期限，支持随用随借、循环支用，高效匹配养殖短期周转需求；针对水产收购批发商推出“蟹商贷”，实行纯信用、线上快速审批，螃蟹上市旺季备货资金实时到账，缓解流通商户短期资金压力；推出覆盖育苗、饲料、加工、冷链、物流上下游主体的“蟹链贷”，打通产业链各环节资金堵点，让金融“活水”跟着蟹苗、饲料、成品螃蟹贯通全链条，实现“一链一策”、精准赋能。

打造五步工作法，构建闭环服务体系

为推动特色服务标准化、可复制，高淳农商银行在长期一线服务中总结提炼出“精准访—细询问—快决策—跟跟进办—动态优”五步闭环工作法，构建完善服务运行体系。精准访：党员按片区划分网格责任区，逐户走访实现经营主体全覆盖。细询问：走访过程全面摸清养殖规模、资金缺口、销售渠道与现实困难，杜绝形式化走访。快速配：结合经营主体类型快速

匹配对应信贷产品，现场出具初步融资方案。跟跟进办：客户经理全程代办资料收集、审查审批、放款落地全流程，做到客户少跑腿、零等待。动态优：建立常态化贷后回访机制，根据养殖经营、市场行情动态调整授信额度与贷款期限，形成“需求对接—金融供给—跟踪反馈—迭代优化”良性服务循环。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

夏黎勤

匹配对应信贷产品，现场出具初步融资方案。跟跟进办：客户经理全程代办资料收集、审查审批、放款落地全流程，做到客户少跑腿、零等待。动态优：建立常态化贷后回访机制，根据养殖经营、市场行情动态调整授信额度与贷款期限，形成“需求对接—金融供给—跟踪反馈—迭代优化”良性服务循环。

打造五步工作法，构建闭环服务体系

为推动特色服务标准化、可复制，高淳农商银行在长期一线服务中总结提炼出“精准访—细询问—快决策—跟跟进办—动态优”五步闭环工作法，构建完善服务运行体系。精准访：党员按片区划分网格责任区，逐户走访实现经营主体全覆盖。细询问：走访过程全面摸清养殖规模、资金缺口、销售渠道与现实困难，杜绝形式化走访。快速配：结合经营主体类型快速

匹配对应信贷产品，现场出具初步融资方案。跟跟进办：客户经理全程代办资料收集、审查审批、放款落地全流程，做到客户少跑腿、零等待。动态优：建立常态化贷后回访机制，根据养殖经营、市场行情动态调整授信额度与贷款期限，形成“需求对接—金融供给—跟踪反馈—迭代优化”良性服务循环。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。



下一步，高淳农商银行将以“金蟹党支部”特色党建品牌为抓手，持续深化党建与特色产业金融融合发展，优化全链条专属金融产品体系，完善五步闭环服务机制，不断延伸普惠金融服务触角，用实干擦亮扎根乡村、服务百姓的本土金融品牌，以实实在在的普惠成果书写新时代乡村振兴金融答卷。

高淳农商银行城北分理处开展“小小银行家”金融体验活动

本报讯 为普及基础金融知识，培养青少年正确的财富观念，近日，高淳农商银行城北分理处联合高淳区淳溪街道大丰社区开展“小小银行家”金融体验活动。在总行计划财务部与驻点内训师的协同支持下，一场生动有趣的金融体验课在网点顺利开展。

活动现场，网点工作人员带领小朋友们走进银行服务大厅，细致讲解银行业务办理流程，模拟柜台存取款业务，让孩子们沉浸式感受柜面服务日常。同时围绕人民币防伪识别、货币发展史开展科普教学，通过实物展示、互动问答，教会孩子们辨别真假人民币的实用小技巧。此外，工作人员向小朋友普及数字人民币相关知识，借

如皋农商银行如城支行获评江苏省养老金融服务点合作机构

本报讯 近日，中共江苏省委金融委员会办公室公布全省养老金融服务点合作机构(名单)，如皋农商银行如城支行成功获评“江苏省养老金融服务点合作机构”。

如皋有着“世界长寿乡”的美誉，老年人口基数大，养老金融需求旺盛。如城支行立足城区老年客群集中的区位优势，依托长寿特色支行建设基础，持续推进网点适老化升级改造，配备便民助老设施，开通老年客户服务绿色通道，用心打造老年人“愿来、能办、办得好”的金融服务阵地。

日常服务中，如城支行聚焦老年群体核心需求，重点做好社保卡业务、养老金

兴化农商银行开展“最小应急单元”职能培训与实战演练

本报讯 为进一步夯实全行安全保卫工作根基，健全突发事件快速响应处置机制，有效防范化解网点各类安全风险，筑牢金融安全坚实防线，近日，兴化农商银行组织开展“最小应急单元”岗位职责专项培训和应急实战演练活动。全行各网点运营主管、大堂经理、大堂保安参加培训。

培训针对银行网点风险场景多元的行业特点，结合近年各类突发事件、纠纷处置、安全疏散等真实案例，细致拆解突发事件先期处置技巧、岗位分工细则、现场防护标准、人员疏散步骤及逐级上报流程，清晰明确最小应急单元“早发现、快响应、速处置”的工作定位。

理论知识培训结束后，为切实将理论知识转化为实操能力，该行邀请辖区公安

高邮农商银行举办“夏安纳福·香囊藏财”私享沙龙活动

本报讯 为提升金融服务体验，普及家庭资产配置理念，近日，高邮农商银行开展“夏安纳福·香囊藏财”私享沙龙活动，以非遗手作相融财富分享，在盛夏时光里与新老贵宾客户温情相聚。

本次沙龙分为草本香囊DIY手作、家庭资产配置分享、客户自由交流三大环节。活动现场雅致清幽，鲜花、清泉、布艺香囊陈设错落有致，营造出闲适雅致的交流氛围。

在手作体验环节，该行工作人员备好刺绣香囊纸、薄荷叶、薰衣草等多种天然草本香料，客户们亲手装填香料，收口系带、缝制装饰，制作专属祈福香囊。大家一边制作香囊话家常，一边交流日常生活趣事，方寸香囊收纳平安福，指尖针线传递农商温情。不少客户将做好的香囊收纳随身，寓意纳福安康、岁岁顺遂。

手作环节结束后，该行理财经理结合当前市场环境，开展家庭资产配置主题分享。围绕家庭避险规划、闲置资金打

理、低风险理财配置、养老资产储备等群众关心的内容展开细致讲解。同时结合农商行专属稳健存款、理财、贵金属产品案例，普及科学理财观念，提醒大家远离高风险投资陷阱，守住家庭“钱袋子”。讲解结束后，现场设置一对一咨询时段，理财经理针对性解答每位客户的资产规划疑问，定制个性化资产配置方案。

交流环节中，客户们畅所欲言，结合自身理财经历分享心得，大家相互探讨理财思路，现场氛围轻松融洽。参与活动的客户纷纷表示，本次沙龙既有沉浸式传统手作体验，又学到了实用的家庭理财知识，兼具趣味性 with 实用性，真切感受到该行贴心周到的金融服务。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。

下一步，高邮农商银行将持续常态化开展形式多样的客户主题沙龙活动，在做好普惠金融、助力地方民生发展的同时，持续优化客户服务体验，以暖心服务守护群众财富安稳，以专业金融素养陪伴市民美好生活。