江苏农商联合银行足球队夺冠

鑫锋·“江苏农商联合银行杯”第二届江苏省金融系统足球联赛圆满收官

本报讯 9月6日，鑫锋·“江苏农商联合银行杯”第二届江苏省金融系统足球联赛在南京奥体中心圆满闭幕。历时四个多月激烈角逐，江苏农商联合银行足球队一路披荆斩棘，在22支省级金融系统代表队中脱颖而出。决赛时，经过惊心动魄的点球大战，江苏农商联合银行足球队最终以7:6的比分战胜对手，成功捧起冠军奖杯。江苏农商联合银行足球队队长王海宁获得最佳球员，球队守门员黄海波斩获最佳守门员。

省委金融工委常务副书记巩海滨、省体育局局长徐曙海、省金融业联合会理事长葛仁余、江苏农商联合银行董事长胡建斌、新华日报社总编辑顾雷鸣、省委金融工委副书记光华、南京市建邺区委书记姜宸、省体育产业集团董事长顾晔、省委金融办二级巡视员雷海泉等领导出席闭幕式并为获奖队伍和个人颁奖。

在省委金融办精心指导下，本届联赛组织有序、保障有力，为全省金融系统广大干部职工切磋球技、增进友谊搭建了高质量的交流平台，有力推动了行业文化建设与融合发展。

去年首届赛事，江苏农商联合银行作为冠名方，荣获“突出贡献奖”。时隔一年，在第二届联赛中，江苏农商联合银行不仅继续独家冠名，更以冠军之姿站上了最高领奖台。从冠名到夺冠，变的是角色，不变的是推动农村金融高质量发展的初心与担当，这一转变恰是江苏农商联合银行成立一年来砥砺奋进、蓬勃发展的生动注脚，全省农商银行系统以改革激活力、以团结聚合力，充分展现了全省农商银行系统日益增强的综合实力与团队凝聚力。

决赛场上，江苏农商联合银行足球队队员脱下工装、换上战袍，平日里服务“三农”小微的金融从业者化身绿茵健将。进攻时传接有序、抢抓机会，防守时补位及时、寸土必争，每一次跑位、每一脚传球都凝聚着全队的战术思路与日常训练的汗水。队员们互相鼓劲、彼此补台，把赛场当作战场，把队友视作战友，用一场酣畅淋漓的胜利诠释了团结协作的力量。终场哨响，冠军奖杯被高高举起的那一刻，农商健儿用实力与拼搏赢得了全场掌声。代表江苏农商联合银行出征的足球队员们，分别来自江南农商银行、徐州农商银行、江阴农商银行等11家农商银行，涵盖支行负责人、一线客户经理、柜员、机关工作人员等不同岗位。这支队伍打破机构壁垒，秉持“一个银行、一条心、一股劲”的协作理念，凝心聚力、同向而行，充分展现了农商银行职工敢打敢拼、攻坚克难、昂扬向上的精神风貌。

今年是江苏农商联合银行成立一周年。全省农商银行系统在改革发展中破浪前行，在服务“三农”小微中深耕不辍；同时，始终坚持党建引领，以工会群团组织建设为抓手，通过开展丰富多彩的文体活动，持续激发干部队伍的凝聚力与战斗力，不断提振全系统干事创业的精气神，营造积极向上、团结奋进的良好氛围。沉甸甸的冠军奖杯，正是对全体农商人团结拼搏最好的见证。未来，全省农商银行系统将以此次夺冠为新起点，把绿茵场上敢打敢拼、团结协作的精神转化为立足主责主业、服务“三农”小微、服务乡村全面振兴、服务地方经济发展的实际行动，扎实做好金融“五篇大文章”，在江苏金融高质量发展的新征程上续写更加精彩的农商篇章。 （苏小农）

溧水农商银行开展专业序列人员等级评定工作

本报讯 为持续优化专业人才发展体系，完善建立“能者上、怠者下”的激励机制，溧水农商银行于近期开展了全行专业序列人员等级评定工作。此次评定覆盖晋级、降级、维持、首次认证四大类别，共吸引400余名员工参与，成功实现各项认证目标，人才队伍结构进一步优化。

精心筹备，稳妥有序实施。溧水农商银行党委组织部（人力资源部）通过“三步走”构建标准化评审体系：方案宣贯与数据摸排阶段、条线初评与交叉复核阶段、综合研判与集中审议阶段。为保证评审流程、标准的一致性，党委组织部（人力资源部）向各专业条线下发专业评审指南，各子序列对齐并组织开展培训，确保统一标准和要求开展评审工作。

能上能下，激发队伍动力。此次专业序列人员等级评定严格树立鲜明考评导向，全面落实职级动态调整规则，推行达标晋升、滞后降级的刚性管理模式，对参评人员开展全方位综合能力复核评审。评定全过程坚守“实绩论英雄、贡献定层级”核心原则，坚决打破职级固化、一聘定终身的惯性壁垒，不折不扣落地专业人员能上能下、优胜劣汰的管理机制，进一步倒逼专业人员提升履职效能，充分激发整支专业人才队伍干事创业、创先争优的内生动力。

能力筑基，构建人才成长链。此次专业序列人员等级评定以专业能力为核心标尺，精准锚定员工职业发展路径，把等级层级与综合履职水平、专业技术功底、岗位价值贡献深度绑定。通过系统化、标准化的全面考评，清晰划定能力层级差距，让优秀员工看见晋升方向、找准提升目标，引导全体员工主动补短板、强弱项、提素养。以等级评定倒逼自主学习、以层级晋升激励深耕钻研，完整搭建起“能力评估—对标提升—职级进阶”闭环式人才成长链条，为全行专业人才梯队可持续发展筑牢坚实根基。

未来，溧水农商银行将常态化实施专业序列等级评定，锚定“人才梯队建设”战略布局，深化落实“以能定级”考核机制，久久为功锻造过硬专业人才队伍，不断夯实专业人才综合素养，以过硬人才队伍赋能全行高质量可持续发展。 （徐宇豪）

海门农商银行组织职工子女参加公益科技夏令营

本报讯 为扎实落实职工暖心关爱举措，丰富职工子女暑期课余生活，提升青少年科学创新素养，近期，海门农商银行工会组织职工子女走进海门科技馆，参与由海门区科协主办、海门科技馆承办的“智汇江海·科创未来”第二期公益科技夏令营，让孩子们在沉浸式实操体验中亲近科创、探索科学。

活动现场氛围热烈、精彩纷呈。孩子们化身小小科创工程师，系统认识电机、巡线、避障传感器等智能硬件设备，学习机械组装基础知识与实操技巧，独立完成智能小车拼装作业。在核心编程实操环节，孩子们运用简易图形化编程工具，自主编写巡线、避障智能程序，分组开展赛道闯关挑战。大家认真调试参数、反复优化程序，在不断试错与探索中攻克难题，切身感受人工智能技术的独特魅力。

活动期间，孩子们还观看了趣味5D科普影片，直观领略前沿科技的魅力与力量。活动圆满落幕，全体学员顺利结营，不仅收获专属研学证书，还能将自己制作的智能小车带回家，持续探索科创乐趣。

此次夏令营活动获得全体参与职工一致好评。大家纷纷表示，日常工作繁忙，海门农商银行工会贴心搭建优质研学平台，让孩子们走出书本课堂、动手动脑、学以致用，在趣味实践中开阔眼界、锤炼本领，度过了一段充实且富有意义的暑期时光。

为确保此次夏令营活动安全、有序、高效开展，海门农商银行工会周密部署、精心筹备。活动前期主动对接科技馆场馆方，细致核实课程内容、活动流程及各项安全规范；活动全程安排专人跟班值守，全力做好现场秩序维护、安全看护和后勤保障工作，全方位筑牢安全防线，切实做到让孩子安心研学、职工放心无忧。 （董佳佳）

江苏农村金融
投稿邮箱：chenge166@sina.com

苏州农商银行：接送老人办业务 暖心守护“夕阳红”

出行不便、业务办理困难，是不少老年群体在办理金融业务中常常遇到的现实痛点。苏州农商银行始终坚守金融为民，聚焦老年客户、特殊群体急难愁盼，用贴心、暖心、用心的便民服务，打破空间限制，传递金融温情，用实际行动为群众排忧解难，传递本土银行的温情担当。

近日，苏州农商银行松陵支行接到了一通来自养老公寓的求助电话。电话那头是年迈的徐阿姨，语气满是焦急与无助。徐阿姨与老伴常年居住在养老公寓内，老伴因脑梗死卧床无法外出；徐阿姨又因年事已高、身体状况欠佳，难以独自出行，两位老人身边无子女陪伴照料，生活起居全靠护工帮忙，平日里出行办事极为艰难。当下，两位老人急需支取十万元资金用于生活及医疗开销，可老人名下的银行卡为外地农商银行的银行卡，无法直接在苏州农商银行的网点自助办理，加之老人行动不便，原来简单的业务成了摆在眼前的最大难题。万般无奈之下，徐阿姨抱着试一试的心态，拨通了该行的求助电话。

群众有需求，苏农有响应。了解详细情况后，该行当即决定为老人开通绿色通道，统筹安排工作人员，提前与徐阿姨、养老公寓护工敲定上门接送时间。

考虑到徐阿姨身体虚弱、久坐劳累不适，为最大限度减少路途奔波与等待时间，该行工作人员特意选择该行距离养老公寓最近的网点为老人办理业务，并提前与该网点取得联系，说明特殊客户情况，优先为老人预留绿色通道，避免现场排队等候，全力为老人打造省时、省心、舒适的办理体验。

按照约定时间，该行工作人员准时抵达养老公寓，贴心搀扶老人、全程陪护在侧，时刻细心关注、照料老人的身体状态，安全将老人送至网点。抵达网点后，直接进入业务办理流程，工作人员全程一对一贴心陪同，耐心引导、细致讲解业务办理流程，全程贴心帮扶，顺利完成了资金支取业务。

业务办理完毕，该行工作人员再次小心翼翼搀扶老人，驱车将徐阿姨和护工安全送回养老公寓，同时叮嘱老人保重身体、安心休养，遇到任何金融难题都可以随时致电网点。

“我们老两口行动不便，孩子又不在身边，多亏了你们贴心接送、全程帮忙，你们的服务太暖心了，实实在在帮我们解决了大麻烦！”朴素的话语，饱含着老人满满的认可与感激，也是对该行暖心服务最真挚的肯定。

一件小事，尽显初心。此次全程接送陪护是苏州农商银行做实适老化服务的生动缩影。该行深耕本土民生，聚焦老年群体、行动不便等特殊客户群体的金融需求，持续优化适老化服务，让金融服务更有温度、更贴民心，真正做到让群众少跑腿，用心解决群众急难愁盼，用情守护百姓民生安康。 沈 钦

常熟农商银行东海支行以金融之力护航创业路

车轮滚滚，奔赴山海。在货运这条奔流不息的长河里，无数创业者以实干立足、以坚持逐梦，用一辆辆车承载家庭希望、撑起事业版图。而老李的故事，正是其中一段被金融暖光点亮的路途——从一辆车到一支车队，从一个人的孤勇到一家银行和他的6年并肩，他的每一步，都踩得踏实、滚烫。

托举创业梦想

2020年1月10日，是老李与常熟农商银行东海支行结缘的起点。彼时的他，怀揣着踏实创业的初心，已经凭一辆二手货车跑进了货运行业。生意渐渐有了起色，他寻思再买一辆车，一边自己跑车一边当老板，把收入往上翻一番。想法有了，可钱从哪来？

一次与同行车友闲聊，对方随口说：“我们买车都是在常熟农商银行办的‘卡车贷’，方便得很。”老李将信将疑，抱着试试看的心态，推开了常熟农商银行东海支行的大门。没有冷冰冰的拒绝，工作人员递上一杯热茶，坐下来和他一起梳理跑单记录、测算预期收入、评估还款能力——不看房产看流水，不看头衔看信用。

3天后，车贷批了下来。那天晚上，老李看着放款短信，在驾驶室里坐了很久，把手机地图上的出车路线翻来覆去过了好几遍。他说：“不是多少钱的问题，是有人愿意相信你。”

困难时刻不离不弃

老李刚尝到一点甜头，命运的考验就接踵而至。那时受疫情影响，订单锐减、运费一压再压，最要命的是应收账款迟迟回不来。车贷要还，司机的工资要发，柴油价格还在往上蹿，几年攒下的积蓄眼看到了底。

“那时候我整宿睡不着，头发都白了。”老李回忆，“天天盯着账本算，算来算去都是死胡同。”

就在他焦头烂额、几乎撑不住的时候，常熟农商银行客户经理吴经理的电话打了进来：“李老板，最近生意怎么样？我们行针对卡车贷客户出台了一系列纾困政策，您有没有需要？”

老李眼睛一下子亮了，声音都有些发抖：“现在生意太难了，资金全压在车和账上，手头已经空了。可生意还得做，你们能不能帮帮我？”

吴经理当天就把他的情况整理成报告报了上去。走绿色通道、急事急办，第二天，20万元信用贷款到账。这笔钱像一盆炭火，重新把老李的车队暖了过来。

后来老李说：“那是这几年接到的，最重要的一通电话。”

相互信赖彼此成就

信任一旦扎根，便有了生长的力量。从2020年到2026年，老李累计在东海支行办理车贷12笔，陆续添置运输车辆12辆，完成了从“个体司机”到“车队经营者”的蜕变。而比这个数字更让人动容的，是他六年如一日的履约——12笔贷款，全部按时足额还款。

“人家在你最难的时候拉了你一把，你就要让人家觉得没看错人。”这句朴素的话，被他守了两千多个日夜。即便运费回款延迟、油价突然暴涨，他宁可压缩自己的吃穿用度，也从不让还款晚到一天。

这份诚意，东海支行看在眼里，也回馈在行动里——额度逐年提升、流程愈发便捷、服务主动上门，双方的信赖像齿轮一样越咬越紧。

如今，老李的车队每天穿梭于多条省际干线，车轮轧过的每一公里，都刻着一个普通创业者从无到有的倔强。而东海支行，始终像那个在起跑线上递出第一把钥匙的人——不喧哗、不张扬，只是在每一个需要被托住的时刻，稳稳伸出手。

“如果现在让我重新选，我还是会走进那扇门。”老李笑着说，“这六年的路，证明了我没选错，他们也没看错人。”

从一辆车到一支车队，从一个愿望到一种信赖，老李与东海支行的故事还在继续。车轮不停，金融暖光不息。普惠金融最动人的模样，或许正是如此——不是锦上添花的喧嚣，而是雪中送炭的笃定；不是一锤子的买卖，而是六年如一日，陪你把一个人跑成一支队伍，把一条路走成一片远方。

未来，常熟农商银行东海支行将继续扎根普惠小微，聚焦运输行业创业者的真实需求，以更高效、更温情、更专业的金融服务，陪伴每一位实干者逐光前行。因为相信，每一个平凡梦想，都值得被一路守护。 吴豆豆

泰兴农商银行：深耕行业自律建设 筑牢合规经营根基

近年来，泰兴农商银行紧扣行业合规经营与自律规范发展工作部署，立足自身经营管理实际，持续健全行业自律制度体系，积极探索自律建设实践路径，靶向破解经营管理难点堵点，将行业自律要求深度融入内控管理、风险防控、文化培育、社会责任履行全流程，为全行高质量稳健经营夯实坚实根基。

强化制度体系建设，夯实规范化治理底座。该行坚持党建引领，压紧压实各层级自律管理责任，构建起“党委统筹、专班推进、价值导向”的联动传导工作机制，将自律合规理念嵌入公司治理各个环节。严格对标监管规定及行业自律标准，扎实开展全行制度后评价工作，有序推进制度“立改废释”。针对检查中发现的屡查屡犯问题，先后优化完善25项制度流程，补强内控管理薄弱环节。出台2026年合规工作任务清单，梳理7大类31项重点工作，逐项厘清主办部门、配合部门以及完成时限，实行清单化闭环管理，推动自律合规要求直达岗位、落实到人，构建全员参与、权责清晰的自律工作体系，打通制度落地执行“最后一公里”。

坚持问题导向，织密合规风险防控网络。该行把风险排查整治作为检验行业自律建设成效的重要抓手，全面复盘梳理2023年以来各类检查发现的问题，建立高频发生问题专项台账，深挖运营管理、信贷业务、员工行为等重点领域风险根源，严格执行“整改一复查一问责”销号管理机制，杜绝问题整改流于形式。充分释放金融科技风控效能，迭代升级员工异常行为监测模型，运用外部数据强化疑点线索核查；上线员工、外包人员与合作商户交易监测模型，对异常资金往来实现动态预警，推动风险早识别、早介入、早处置。聚焦案件防控开展穿透式风险排查，将外包人员纳入常态化自律管理范畴，多部门协同开展风险线索核查，坚持抓早抓小、防微杜渐，牢牢守住合规经营底线。

厚植合规文化土壤，引导全员恪守从业准则。为破解合规传导“上热下冷”、员工被动合规等现实难题，该行分层分类做实警示教育与合规宣传教育。结合管理层、柜面一线、客户经理、外包人员不同岗位风险特点，开展差异化合规教育，通过专题培训、分管行领导授课、典型案例深度剖析等形式，不断强化全员岗位自律意识。创新丰富宣教载体，举办合规主题辩论赛，引导员工立足岗位研判潜在合规风险；组织全员签订执业红线、合规案防承诺书，按规范完成影像资料平台上传。活用电脑屏保、工位提示卡等载体做好常态化场景提醒，常态化开展员工禁止性行为测试，坚持以考促学，推动行业自律由制度约束转变为员工自觉行动，实现全员经营从业行为规范化。

深化同业交流共建，践行地方金融机构使命担当。该行主动对标行业自律规范，学习借鉴同业自律建设先进经验，对标标杆补齐内部管理短板。在严守合规经营底线的基础上，坚守地方法人银行支农支小初心定位，将行业自律建设与普惠金融服务、金融消费者权益保护有机融合，积极履行地方金融社会责任，以扎实的自律建设成果，保障各项业务行稳致远，更好地服务地方经济社会发展。 徐 灿

东台农商银行以乡情为纽带延伸服务触角

本报讯 近期，东台农商银行在苏州成功举办“情系东台乡贤 金融赋能乡情”“企业家税务风险管控与纳税筹划”专题讲座暨乡贤金融服务对接活动。包括在苏州创业发展的东台籍企业家代表共70余人应邀参加活动，他们共叙乡情、共话发展。东台市在苏州企业家联合会会长肖斌、东台农商银行副行长崔永东出席活动并致辞。

此次活动以“情系东台乡贤 金融赋能乡情”为主题，是践行金融服务实体经济、深化银商合作的重要举措，也是以乡情为纽带延伸服务触角的具体实践，旨在将家乡的金融服务送到在外乡贤身边，进一步深化与在苏乡贤的对接合作。

肖斌在致辞中对东台农商银行的精心筹备和各位乡贤企业家的踊跃参与表示感谢。他表示，联合会将持续搭建学习交流、资源互通平台，助力乡贤企业规范经营、提质增效，同时凝聚在外乡贤力量，推动苏东两地资源互通、协同发展。

崔永东在致辞中向在苏创业发展的各位乡贤致以诚挚问候。他表示，东台农商银行改制成立14年以来，已发展成为苏北地区屈指可数的千亿级农商银行之一。此行的目的，就是把最优质的金融服务送到各位企业家身边，全力支持事业发展做大做强。活动期间，他向与会企业家郑重表态，一是服务不限地域，乡贤需求在哪里，东台农商银行金融服务就跟进到哪里；二是效率就是竞争力，针对金融需求、融资痛点，开辟绿色通道，做到快审快贷；三是发展就是责任，将切实减费让利，与企业共成长。

此次活动还邀请资深财税专家，围绕税务热点问题作“企业家税务风险管控与纳税筹划”专题授课。授课内容深入浅出、案例丰富，紧贴企业经营实际，帮助与会企业家提升税务风险防控能力、优化财务结构。互动交流环节，现场气氛热烈，企业家们围绕自身经营中遇到的财税及融资问题踊跃提问，专家与银行工作人员逐一解答，取得良好反响。

专题讲座结束后，东台农商银行相关支行再次与参会企业家进行了一对一对接，详细了解客户实际经营状况和融资需求，共同探讨综合金融服务方案，为后续深化合作奠定坚实基础。 （徐雪飞）

盱眙农商银行慰问县公安局交管大队民警

本报讯 近日，盱眙农商银行党委书记、董事长王波，党委委员、副行长、工会主席孙科一行走进盱眙县公安局交管大队，开展慰问活动，向长期坚守在交通管理一线的公安交警致以诚挚问候和崇高敬意。盱眙县副县长、公安局局长黄和，县公安局党委委员、交管大队大队长杨玉祥以及交管大队民警代表参加此次活动。

慰问现场，王波一行将精心准备的矿泉水、方便面、洗漱用品等慰问物资交到民警代表手中。他表示，广大交警同志无论严寒酷暑，始终坚守在道路一线，用标准的手势守护着市民的出行平安。盱眙农商银行作为扎根地方的金融力量，始终铭记“取之于社会，回馈于社会”的责任，希望通过此次慰问，向长期坚守岗位、认真履职尽责的一线交警表达敬意与感谢。

黄和代表县公安局交管大队对盱眙农商银行的关心慰问表示衷心感谢。他表示，该行长期以来积极履行社会责任，持续开展各类公益活动，此次慰问活动充分体现了本土银行对公安交管工作的重视与支持。交管大队全体民警将牢记使命、忠诚履职，继续发扬攻坚克难的优良作风，全力保障全县道路安全畅通和群众平安出行。

慰问结束后，王波一行实地参观了车管所便民服务大厅和交管大队办公区域，双方还就深化警银协作、优化营商环境等话题进行了现场交流。

此次慰问活动不仅是警银情深的生动体现，更是盱眙农商银行在“星光党建”品牌引领下，践行“身边金融”理念、履行社会责任的缩影。多年来，该行始终坚守初心、深耕地方、情系民生，积极参与扶危济困、捐资助学、社区服务等各类公益活动，用真情和行动诠释本土银行的温度与担当。 （孙丹丹）

溧水农商银行宝塔路支行：贴息贷款精准滴灌助企“轻装上阵”

今年以来，溧水农商银行宝塔路支行牢牢坚守服务实体经济初心，聚焦辖区制造业、科创小微企业发展痛点，常态化下沉园区、深入企业开展全覆盖走访行动。该行工作人员主动上门一对一宣讲制造业贴息扶持政策、专属信贷产品，实地摸排企业设备更新、产线扩建、技术改造融资缺口，依托2%财政贴息政策红利，落地两笔制造业贴息专项贷款，用低成本金融“活水”切实为科技制造企业减负，全力助推制造业高质量发展。

宝塔路支行在实地走访过程中获悉，南京某精工科技企业作为辖区专精特新企业，主营新能源电池配套分切刀架、分切刀核心配件，近期下游新能源订单持续激增，企业急需添置车床扩充产能，但设备采购占用大量流动资金，经营周转承压。针对企业科创属性与扩产融资需求，该行现场匹配专属“设备贷”，联动财政制造业贴息政策，快速完成800万元授信审批。企业在银行优惠贷款利率基础上，叠加2个百分点财政贴息，大幅压缩综合融资成本；目前已根据企业生产计划投放265万元，足额保障企业设备采购资金，助力企业抢抓新能源市场订单，扩大科创产能规模。

另一户南京某精密制造科技企业，主营汽车零部件、电力电子元器件、电子专用材料研发生产，企业规划新建智能化机械设备生产线，存在大额固定资产投入资金缺口。依托前期宝塔路支行上门走访、政策宣讲建立的良好对接基础，企业主动向该行提出融资需求。该行开辟绿色审批通道，精简业务办理流程，落地850万元制造业贴息贷款授信，同步享受2%财政贴息支持，有效减轻企业生产线建设资金负担；目前已投放512.55万元，保障新产线顺利落地投产，提升企业精密制造智能化水平。

低成本、高效率、有温度的贴息金融服务，有效缓解两家科创制造企业融资压力，赢得企业高度认可与好评。下一步，溧水农商银行宝塔路支行将持续做实企业走访长效机制，加大制造业贴息贷款政策宣传推广力度，围绕专精特新、新能源、精密制造等科创类实体经济主体，以精准贴息金融服务赋能企业技改扩能，为地方制造业转型升级、实体经济稳健发展注入持久金融动能。 邹 颖

泗洪农商银行精准赋能专精特新企业发展

近年来，泗洪农商银行锚定县域科创企业金融需求，落地落细各项科创金融专项政策，打造纯信用、高效率、精准化的特色金融服务体系，为专精特新企业纾困解难注入发展动能。

为实现金融服务精准触达，该行全面梳理县域专精特新企业名录，建立“一户一档”专属服务台账，落实分片包户、专人对接机制，常态化开展上门走访调研，动态掌握企业经营动态与资金诉求，推动金融服务与企业需求精准匹配、无缝对接，将金融“活水”主动送到企业生产一线。

江苏某电子有限公司是县域优质科创企业，专注于柔性电路板、电子贴片及汽车灯模组的研发与生产，是区域电子产业链的重要配套力量。近期受客户回款周期拉长影响，企业出现短期流动资金缺口，原材料采购与产能扩张计划受到制约。泗洪农商银行在走访中获悉该需求后，第一时间启动专项审批绿色通道，围绕企业经营质效、财务状况、技术实力与成长潜力开展全面尽职调查，充分依托企业科创属性与经营信用资质，累计授信额度达500万元。该笔融资全程无须抵押担保，有效降低了企业融资门槛与综合成本，及时填补了企业流动资金缺口，保障了原材料采购和生产线稳定运转，为企业抢抓市场机遇、释放产能优势筑牢了资金根基。

截至目前，泗洪农商银行已累计服务县域专精特新企业19户，贷款余额达2.13亿元，覆盖电子制造、高端装备等多个重点产业领域。下一步，该行将持续深耕科创金融赛道，迭代优化专属金融产品与服务模式，以更精准、更高效的金融赋能，助力专精特新企业跑出发展加速度，全力护航地方实体经济高质量发展。 卞铁猛

苏州农商银行走进古镇街巷送清凉

本报讯 盛夏八月，苏州同里古镇游客云集，户外劳动者、沿街商户、老年居民汇聚于此。苏州农商银行同里支行充分利用地处同里古镇区位优势，开展“酷暑送清凉，金融护安康”主题活动。依托网点阵地打造“金融清凉角”，将防暑关怀、反诈知识普及与金融服务有机融合，实现金融服务与民生保障双向落地。

该行对营业厅休憩区进行便民化改造，全天候供应凉茶、矿泉水及防暑药品；服务对象不仅覆盖办理业务的客户，同时面向坚守岗位的清洁环卫工人和外卖骑手等户外劳动者，让他们在工作间隙可以步入凉爽大厅，续上茶水，在休憩区待上片刻，恢复体力。厅堂同步配齐老花镜、医药应急包等适老便民物资，方便辖区老年居民歇脚，切实把网点打造成为夏日便民休憩驿站。

送去清凉的同时，该行将反诈宣传阵地前移。工作人员以微沙龙的形式，结合真实案例，向清洁员和外卖骑手等群体剖析“刷单返利”“虚假投资平台”等电诈骗局，提醒守护辛苦钱；走进沿街商铺，为商户讲解规范收单、防范非法集资及识假辨假知识，提升风险防控能力；针对老年客户群体，用乡音讲述各类陷阱，反复强调“不轻信、不转账”原则，切实筑牢金融安全防线。

此次活动结合当下群众需求，成功搭建起与客户、户外劳动者及商户之间的连心桥。下一步，苏州农商银行同里支行将常态化开展金融知识进商圈、进社区活动，探索“金融+文旅”服务新模式，以更有温度、更有力度的金融服务守护群众“钱袋子”。 （陆思婷）

金湖农商银行：反诈宣传进校园 撑起青春“守护伞”

针对当前电信网络诈骗向低龄化蔓延的趋势，金湖农商银行将校园作为反诈宣教的重要阵地，寓教于乐，以贴近学生认知特点的方式将枯燥的反诈知识转化为可感知、可参与的互动体验，为青少年群体筑起一道有温度的金融安全防线。

游戏互动，让反诈知识“活”起来。传统的讲座式宣教往往难以引起青少年共鸣，该行金融宣传小分队走进校园，将反诈课堂“搬”进操场和活动室，融入套圈游戏、有奖竞答等趣味环节。答对者获得小礼品，答错时工作人员当场纠正并补充讲解，从“被动听”到“主动玩”，反诈知识在欢声笑语中悄然入脑。

案例拆解，让骗局套路“被看清”。青少年社会经验不足，对诈骗话术的辨别力相对薄弱。该行工作人员聚焦近期高发的青少年受害案例，用通俗易懂的语言还原“游戏代练诈骗”中步步诱导的作案流程，揭露“虚假购物退款”中窃取验证码的关键环节。每个案例讲完后，工作人员以“如果是你，会怎么做？”引导现场互动，学生举手发言、现场讨论，宣传员逐一纠正认知误区。真实的案例结合沉浸式互动，让抽象的风险变得具体可感，帮助学生提升对诈骗套路的直观识别能力。

短视频破圈，让传播触角“伸得远”。针对青少年群体短视频使用习惯，该行策划制作了反诈短视频《代练变“待宰”》，以情景剧形式清晰还原游戏代练诈骗从接触、诱导到收网的全过程，并给出明确的止损路径。视频通过员工社交网络持续扩散，实现“一个学生观看、一个家庭知晓”的辐射效应。轻量化、碎片化的表达方式，有效提升了反诈宣传在青少年群体中的到达率和接受度。

反诈护苗，久久为功。金湖农商银行将深化校园反诈宣教机制，以更贴近青少年认知的方式筑牢金融安全防线，为守护年轻一代的“钱袋子”贡献农商力量。 马雯雅