宝应农商银行黄浦支行：破局争先强营销 金融“活水”润实体

面对日趋激烈的市场竞争，宝应农商银行黄浦支行立足区域经济特点和小微经营主体需求，从思想动员、客户营销、考核激励等多个维度协同发力，持续深耕小微实体经济，不断提升金融服务质效，推动经营成效稳步提升，在全行劳动竞赛中跻身前列，形成了比学赶超、争先进位的良好局面。

此前，受多重因素影响，黄浦支行业务发展一度遇阻，队伍积极性也受到一定影响。2026年以来，黄浦支行把统一全员思想作为破局争先的先手棋，多次开展业务复盘研讨，深入吃透总行业务导向，认真剖析指标短板、客户结构和服务效率等方面的问题，直面发展短板，找准市场营销突破口，牢固树立“实干才有出路”的共识，把全员力量集中到拓客获客、服务经营主体上来，引导员工从“等客上门”向“主动找客”转变，为业务突围筑牢思想根基。

辖区曹坝工业园、泾河创业园小微企业集聚，支行将园区作为业务营销主战场，认真落实全行大走访工作要求，建立企业动态台账，对存量企业、新落地经营主体开展常态化上门走访。客户经理走进生产一线，实地摸排企业订单、资金周转等现实痛点，深挖存量客户续贷、增贷潜力。采取实地面访与电话回访相结合的方式，多渠道拓宽获客来源，用好客户转介绍，积极开展同业客户挖转，扩大有效客户储备，做到走访有记录、需求有跟进、服务有反馈，以脚步丈量市场、以服务赢得客户。

在产品服务上，黄浦支行推动普惠信贷精准直达经营主体。组织全员吃透“稳岗创业贷”“微企易贷”等特色普惠产品政策，根据企业经营状况、担保条件、用款周期，做到“一企适配一方案”，持续优化内部流转流程，压缩办贷时限，降低小微企业融资门槛，切实提升企业融资获得感。在做好授信投放的同时，同步跟进结算、代发工资等综合金融服务，推动由单一信贷服务向综合金融服务转变，让金融“活水”更快流向实体经济末梢。

为充分释放队伍活力，支行用好考核指挥棒，对照总行劳动竞赛规则细化内部二次分配机制。建立周工作机制，通报营销进度，直面工作短板。考核兑现动真碰硬，拉开绩效差距，落实多劳多得，营造“实干才有回报”的比学赶超营销氛围，充分调动内外勤主动营销的积极性，形成“人人有任务、周周有进度、事事有落实”的工作闭环。

从后进追赶到位次争先，离不开全体员工的实干拼搏。下一步，宝应农商银行黄浦支行将继续深耕园区小微市场，持续做深做实客户营销，全力冲刺四季度目标任务，为县域实体经济高质量发展持续注入农商金融力量。 **张爱安**

扬州农商银行扎实做好养老金融这篇大文章

中央金融工作会议明确提出做好金融“五篇大文章”。养老金融是服务民生、赋能银发经济、保障老年群体美好生活的重要抓手。近年来，扬州农商银行坚守“金融为民”初心，聚焦老年客户办事不便、智能操作欠缺、风险防范能力不足等痛点，下沉服务重心、创新服务模式，打造暖心、放心、舒心的老年金融服务阵地。目前，该行已建成24家省级适老服务网点、59家便民服务点，组建107人的“小圆服务队”，2026年已为450余名老年客户提供上门便民金融服务。

一纸书信寄深情，温情服务获点赞。老年客户是需要重点关怀的群体。该行把敬老爱老助老融入业务全流程，对于社保卡激活、养老金支取、定期存款办理等高频业务，耐心答疑、细致讲解；面对不会操作智能设备的老人，手把手引导，对业务风险反复提醒，消除老年客户的办事顾虑。近日，一位长期定居厦门、即将回扬州养老的老年客户专程来到网点，送来亲笔感谢信。信中无华丽辞藻，字字句句记录工作人员耐心周到、热情贴心的服务点滴，对该行适老化服务给予充分肯定。这封手写书信，是老年群众最质朴的褒奖，更是该行深耕暖心养老金融的生动见证。

专属队伍下沉一线，上门服务破解高龄群体办事难题。对于高龄、独居、残疾等行动不便老人出门难问题，该行“小圆服务队”用特殊服务打通老年金融服务“最后一公里”。服务队选拔业务过硬、耐心细致的员工，承接上门核实、账户业务办理、养老业务咨询等便民服务。服务队坚持按需响应、合规为先，提前对接预约，严格按流程完成上门核实、信息采集工作，在严守风控底线、保障资金安全的前提下，最大限度减轻老人跑腿负担。在上门过程中，队员还主动关心老人生活，同步普及账户安全、反诈防范知识，以专业合规服务守护老人们的“养老钱”，夯实放心服务根基。

深耕社区宣教阵地，普及金融知识，守护银发群体幸福生活。做好养老金融，既要办好业务，更要筑牢老年群体财产安全防线。面对养老诈骗、非法集资、虚假理财等涉老风险，该行坚持宣教前移，常态化走进养老社区开展公益宣讲，把实用的金融知识送到老人身边。宣讲用通俗易懂的语言，围绕养老金安全、反诈防骗、理性理财、个人信息保护等重点，结合真实案例拆解“冒充公检法”“养老产品骗局”“高息理财陷阱”等套路，讲解识别技巧和避险方法；普及正规金融产品知识，引导老年群体树立理性投资观念，远离非法金融活动。现场设置答疑环节，一对一解答疑问，提升老年群体金融素养与风险抵御能力。 **吴晓芳**

仪征农商银行召开对公信贷储备工作动员会

为抢抓市场先机，提前布局2027年对公信贷业务，仪征农商银行近日召开全行对公信贷客户储备工作动员会。行长室全体成员、各经营机构负责人、前台营销与信贷审批部门负责人、全体授调经理及公司客户经理等参会。

会上，仪征农商银行行长王敏超站在统筹全行经营的角度提出五点意见：一是认清形势，守好实体贷款主业，定位不能偏，基本盘必须守住；问题不能掐，四个短板必须看清；结构不能错，实体贷款是根本。二是锚定目标，扛牢首季投放任务，把任务落实到各支行、各团队、各客户经理，储备必须调优结构，投放必须把控节奏。三是精准打法，抓实名单客户转化，前台营销部门及时下发二次清洗后的名单，做到“盯项目，抢先机；抓客群，准对接；管名单，深挖掘；用产品，多赋能”。四是走访要守住审批风险底线，做到走访要实、借力要广，同时制定储备准入负面清单，触及清单的客户一律不得准入。五是压实责任，确保储备落地见效，压实两级责任链条，支行行长亲自抓、带头跑，条线部门做好统筹调度与政策支持，严禁虚报储备数量。 **万子杰**

仪征农商银行金融服务走进农贸市场

为把金融服务送到群众身边、打通普惠金融“最后一公里”，仪征农商银行新城支行“小圆服务队”利用周末休息时间走进新城农贸市场，开展上门便民金融志愿服务，为市场商户和周边居民送上贴心的金融服务与知识宣讲。

农贸市场商户集中、人流密集，是金融服务需求最集中的场所之一。队员们逐户走访市场内的收单商户，面对面倾听经营中的难题，围绕收银宝操作、收款查询、交易对账、故障排查等高频问题现场答疑。遇到不熟悉操作的商户，队员就当场演示、手把手教学，把商户收款经营中遇到的急难愁盼解决在摊位前，省去了跑网点的时间。

“平时店里忙，根本没时间去银行咨询收银的问题，你们上门来讲解，真是方便了我们。”一名商户对该行上门服务连连点赞。

走访商户的同时，队员们还当起金融知识宣传员，向经营业主和来往居民发放宣传折页，用通俗易懂的语言普及反洗钱、反假货币知识。结合真实案例，队员们提醒商户警惕出租出借银行卡、账户买卖等洗钱风险，教大家快速识别假币的方法，讲清收到假币后的正确处置流程，引导商户规范使用收款账户，守好自己的“钱袋子”。 **万子杰**

扬州新型显示产业座谈：两岸共寻“屏”上咬合点

近日，在扬州凯宾斯基酒店诺园厅，两岸显示产业链联盟组织及企业家代表围绕“屏”座谈近三小时。话题聚焦新型显示产业如何通过两岸协同做得更大、更精、更不可替代。

座谈会披露，扬州新型显示相关企业超30家，2025年开票销售近120亿元、同比增长19%，今年前10月预计营收100亿元。扬州体量并非全国最突出，但扬州经开区链主企业川奇光电电子纸屏幕占全球市场份额95%以上。二期高端显示产业园投产后，该企业成为全球首个42英寸以上电子纸模组规模化生产基地。川奇2002年落户，20多年专注电子纸，全球首块75英寸彩色电子墨水屏在此量产；以川奇为链主，电子纸产业联盟成员扩至230家。园区LED板块亦有支撑：乾照光电四元系红黄光LED芯片国内市场占有率超34%，璨扬光电蓝绿光LED芯片发光效率超140流明/瓦，与电子纸“静态零功耗”互补。

扬州经开区党工委副书记、管委会主任胡春风介绍，示范园区立足“国家半导体照明产业化基地”等基础，发挥两岸产业互补优势，打造两岸新型显示产业协同创新高地、先进制造集聚地。园区布局研发创新、生产制造、应用示范三大板块，攻关彩色、柔性、高刷新率下一代电子纸技术，做大做强大尺寸电子纸模组，并向智慧交通、医疗健康、政务办公、文旅零售开放场景，依托6个国家级检测实验室、23个国字号科创平台推进相关工作。

交流中，“和谁合作、怎么咬合”成为高频话题。耐创科技（昆山）有限公司总经理吕志强以“一块手表”为例：2025年耐创与友达合作推出佳明Micro-LED手表并量产。他认为，Micro-LED产业化不能靠一家企业做完整条链，示范园区推进的电子桌牌、公交站牌等场景有助于带动持续生产、推动良率爬坡。友达光电（昆山）有限公司资深厂长侯爽表示，全新技术产业化需要上下游和终端品牌商共同合作，企业车载Micro-LED面板已在2026年第一季度量产。省光电显示产业联盟执行理事长薛文进判断，Micro-LED量产技术正迎来突破窗口，未来两到三年有望全面量产突破；两岸协同可类比集成电路代工模式，让更多终端企业不必从头建线。电子纸产业联盟副秘书长陈丽雅建议，示范园区开放更多电子纸场景试点，以场景牵引迭代。

胡春风表示，扬州经开区正把川奇玻璃基板项目、元太科技柔性基板意向、合晶科技碳化硅项目纳入跟踪清单；联合两岸力量攻关电泳墨水、TFT背板、驱动IC等国产化短板；把电子纸、Micro-LED和裸眼3D产品纳入政府采购目录和公共场景试点。 **扬经开 张利民**

扬州部署鸟类保护专项行动

近日，扬州市召开全市鸟类保护专项行动工作部署推进会，传达落实省委、省政府部署要求和全省鸟类保护专项行动推进会议精神，对全市鸟类保护专项行动进行再部署、再推进。会上，扬州市自然资源和规划局还对下一阶段全市鸟类保护重点任务作出具体部署。

会议指出，当前正值秋冬季候鸟大规模迁徙关键窗口期，各地各部门要迅速将鸟类保护工作纳入重要议事日程，压紧压实鸟类保护政治责任，健全县、乡、村三级网格化管护体系，推动巡护排查、执法打击、宣传引导等各项举措落实到位。

在执法打击方面，扬州将保持高压态势，纵深推进打击张网捕鸟专项行动。紧盯“捕猎、交易”两大关键环节，聚焦花鸟市场、农贸市场、网络平台、餐饮酒店、寄递物流网点等重点场所，联合开展拉网式执法检查，做到候鸟栖息地、停歇地和迁飞通道野外巡护全域覆盖。

会议同时要求坚持标本兼治，构建鸟类保护长效治理格局。各相关部门要加强协作，打通野外巡护、市场管控、线上监测全链条闭环管理，建立涉鸟舆情联合处置机制，营造全社会共同守护候鸟迁飞通道的共治氛围。

会议要求，各地要严格对照“四个全覆盖”核心标准细化任务清单，立即启动拉网式专项排查，全面清理非法捕鸟网具与诱捕装置；依托联席会议机制强化行刑衔接，对涉鸟犯罪开展全链条追溯倒查；推动野生动物致害救助保险全覆盖，兼顾生态保护与群众生产利益；市级组建联合指导组开展全覆盖下沉指导，巩固专项行动攻坚成果，切实筑牢鸟类保护屏障，促进人与自然和谐共生。 **扬自然**

金融宣讲进船厂 守护工友“血汗钱”

为切实保障务工人员财产安全，提升一线工人反诈、识假能力，仪征农商银行十二圩支行“小圆服务队”走进船厂，开展金融知识进工地宣传活动，把反诈、反假币知识送到工友身边。

活动现场，身着红马甲的“小圆服务队”队员们悬挂宣传横幅，向船厂工友们发放宣传折页，围绕反诈、反假币、管好个人账户三大主题开展讲解。结合务工群体常见的电信网络诈骗、虚假网络贷款、冒充客服诈骗、出租出借银行卡等典型案例，队员们用通俗易懂的语言，提醒工友们保护好银行卡、手机验证码，切勿将账户出借、出售给他人，避免沦为电信诈骗帮凶。

同时，队员们现场传授真假人民币辨别技巧，讲解“全民参与反假币”相关知识，帮助大家掌握看、摸、听的识假方法，避免收到假币造成经济损失。针对工友们提出的手机银行使用、资金转账风险等疑问，队员们一对一耐心解答，手把手演示防范要点，把贴心服务送到工友们的心坎上。

仪征农商银行“小圆服务队”将持续开展金融知识进企业、进工地活动，常态化普及反诈与反假币知识，用脚步丈量责任、以服务传递温度，让“小圆服务队”的暖心行动惠及更多一线工友，持续筑牢金融安全防线。 **万子杰**

丰县文玩葫芦喜迎丰收

葫芦谐音“福禄”，寓意吉祥富贵。连日来，凤城街道史黑楼村50亩葫芦种植基地迎来丰收，采摘、打皮、晾晒有序推进，小小文玩葫芦正成为群众增收的特色产业。

“这批葫芦品相好得很！”种植户史先勇正在棚里查看晾晒情况。今年6月，他种出2米多长的蛇头葫芦，被大家称为“葫芦王”。他介绍，今年种了“苹果”“鹤首”“八宝”“蚂蚁”等20多个品种，全部是文玩葫芦。“葫芦本身就是热门文玩，兼具观赏与收藏价值，消费和收藏群体十分广泛。”

他随手拿起一个2.2米长的蛇头葫芦：“这个已经被订走了，价格很可观。那边挂的是蚂蚁葫芦，个头小巧、纹路细，把玩的人多。”史先勇说，葫芦一年一茬，从育苗、选果到采收，前后3到5个月。采收后还要打皮、打磨、调形，再经过充分晾晒，才能进入加工环节。

同样是葫芦，价格却相差悬殊。普通葫芦单价仅数十元，造型周正、品相上乘的精品葫芦单价可达数千元；造型独特、品相稀有的异形精品葫芦，单只售价近万元，产业增收潜力巨大。“像这种天然长成的蛇头葫芦，一片地里出不了几个，收购商抢着要，价格自然高。”

效益可观，销路更不愁。这批葫芦大多已被预订。“还没晾干呢，订单就来了，有的客商直接到地里来看货，看中就订。”史先勇笑着说，第一年种植，市场反响远超预期，年收入达100余万元。

晾晒大棚里，村民史秀花正忙着翻动葫芦，把刚打磨好的葫芦挂上晾架。她动作熟练，拿起葫芦先看皮质，再轻轻擦去浮灰，用细绳系住藤柄，踮脚挂到高处。

“俺在这干了好几个月了。”史秀花笑着说，葫芦园就在家门口，走几步就到，一天100块钱，特别好。“以前这时候在家闲着，现在天天有活干。”

据了解，10月16日，史先勇带了一批精品葫芦参加第十八届江北水城·两河明珠（聊城）葫芦文化艺术节。“让外地同行看看咱丰县的葫芦，皮质好、品相好，一点不差。”他信心满满地说，第一年种植非常成功，下一步打算继续扩大种植面积，优化品种，吸引更多游客前来采摘游玩。

从藤架到晾棚，从地头到展会，史黑楼村的葫芦正一步步走出乡村，以葫芦为媒，推动农文旅融合的路子越走越宽，特色种植正带动更多群众增收。 **路 硕 许甜甜**

南京雨花台区开启秋冬季道路精细化管护模式

11月，南京气温逐渐降低，昼夜温差加大。南京市雨花台区道路事业发展中心养护单位针对岱山片区道路，全面开启秋冬季精细化管护模式，将工作重心聚焦于车行道、人行道及附属设施的日常维护。养护人员加密主次干道车行道巡查频次，重点排查沥青路面裂缝、坑槽等病害，落实“随发现、随处置”机制；针对人行道板砖松动、缺失、沉陷等问题，第一时间开展修复作业，守护市民脚下安全。此外，对于路名牌倾斜、隔离桩缺失等附属设施问题，也进行了及时维护与更新，保障道路设施功能完好。下一步，雨花台区道路事业发展中心将持续推进日常养护工作，以精细化管养守护城市道路，为市民营造安全、舒适的出行环境。 **何诗琪**

溧阳市财政局“换位跑一次” 提升财政服务质效

今年以来，溧阳市财政局持续开展“换位跑一次”实践活动，组织工作人员走出机关，深入各乡镇街道、工业企业、预算单位、基层服务窗口，换位体验一线岗位工作，通过实地走访、座谈交流、现场答疑等方式，摸排业务衔接、政策落地、便民服务等方面问题，跟踪了解财政法律法规和相关政策实施情况，收集普法意见，持续优化工作流程，提升基层服务质效。

国库股工作人员以预算单位财务经办人身份全程跟进业务办理全流程，切换国库经办、单位财务、办事人员三重身份，实操零余额账户管理、资金支付、账务对账、账户备案注销等业务，实地摸排资金使用、集中支付政策落地、财政一体化系统运行情况，全面梳理制度、流程、系统短板。精准排查国库业务办理堵点、办事难点，补齐政务服务短板弱项，全面提升财政预算执行管理质效。

企业股工作人员赴江苏华朋集团有限公司和溧阳中科固能新能源科技有限公司，以企业经办人的视角，模拟体验专项资金申请、财政政策咨询等高频业务办理流程，直观感受企业在材料准备、系统操作、政策理解等方面可能遇到的“难点”与“堵点”。同时与企业负责人、财务人员进行面对面座谈交流，认真倾听企业关于政策获取、申报流程、资金兑现等方面的具体诉求与建议，并对部分问题进行现场解答与协调。通过角色转换、流程体验、现场问需，推动财政服务从“被动审批”向“主动服务”转变。

行政政法股工作人员前往溧阳市公安局城南派出所，分别从行业管理、群众办事、一线履职三个维度开展换位体验、沉浸式调研。近距离观摩110接处警、街面巡防调度、数据研判预警等实战流程，直观感受财政专项保障投入为基层警务数字化、规范化、精细化履职带来的赋能成效。与所领导、一线民警、窗口工作人员深入座谈交流，围绕政法业务装备配备标准、执法执勤用车运维、政法转移支付资金使用管理、基层营房运行保障等重点内容深入探讨。详细了解基层财政政策落地、专项经费使用、警务保障运行等实情，以沉浸式基层走访深化作风建设、夯实基层政法保障根基。

“换位跑一次”不仅是流程上的体验，更是理念上的转变。溧阳市财政局将以此为契机，持续转作风、优流程、强保障，推动财政管理更精细、惠企惠民更直达，以更优财政工作服务经济社会高质量发展。 **肖 峰**

昆山农商银行构建活力能力潜力兼具队伍新形象

人才是第一资源。昆山农商银行坚持党管干部、党管人才，以激发活力、夯实能力、蓄积潜力为主线，打造素质过硬的金融铁军，为高质量发展提供人才支撑。

全面激发组织“活力”。实施岗位胜任力考核评价，建立零售、对公、运营等条线动态评价机制，将考核靠后人员评定为“不胜任岗位”，明确中层干部考核不合格标准，增强单位共同体意识，坚持能上能下，调整中层助理及以上人员，对业绩不佳者免职降职，同时大胆起用“90后”优秀年轻骨干，使中层干部年轻化程度显著提高。强化源头招才，走进中央财经大学、中国人民大学等高校开展校招，录用人员硕士占比高、知名院校多，夯实人才素质基础。

系统夯实人才“能力”。打造“同心学苑”培训品牌矩阵，建设新员工融入营、全员公开课等项目，每年举办多期公开课，形成矩阵式学习网络，在全省农商银行微课大赛中获“最佳组织奖”。以项目化实战锻造骨干，发布数智人才库管理办法，开展BI数据分析大赛，评定初、中、高级数智人才；开展产品经理训练营，引导员工组队推动项目；推行基层化锻炼，对新员工实行“脱产培训+师带徒”，确保半年入门、一年精通；为高潜质管培生设计跨前中后台轮岗机制；机关优秀年轻干部下沉支行历练，向基层输送人才。

科学蓄积发展“潜力”。构建多层次后备梯队，管培生硕士全覆盖，多名管培生进入“中层后备库”，分为“支行行长后备”和“专业序列”两类发展方向，形成“管培生—后备—管理者”成长链条。创新一体化培养模式，对后备人才推行“测、坊、书、训、复盘”培育与积分管理，助力从业务骨干到管理者的转型。启动员工画像，依托“智形”平台整合人事、绩效等数据，构建数字化人才“六维画像”体系，精准刻画员工能力特征与发展潜力，为科学选人用人提供数据支撑。 **李 丹**

苏垦农发黄海分公司 压茬抢种夯实来年丰产根基

连日来，苏垦农发黄海分公司抢抓土壤墒情适宜的有利窗口，在刚完成大豆玉米收获的田块集中推广等深压带播种技术，以“收一块、整一块、播一块”的压茬节奏，全力推进冬小麦播种工作，为来年夏粮丰产筑牢“第一关”。

在第三生产区14大队，一台搭载等深压带播种装置的拖拉机匀速推进，播后的苗带平整如熨过一般，宽度均匀地延展在身后。“这深浅，挖十处都一样。”技术员王昊扒开刚播完的土层，几粒麦种稳稳嵌在三四厘米深的湿土里，间距匀称，像是用尺子量过，“以前条播机走一趟，种子有的露在地表，有的埋到七八厘米，出苗能差三五天。现在这颗颗落在同一个温床上，出苗齐刷刷的。”

播种机刚驶过，田面留下一道道平整笔直的苗带。紧挨着苗带一侧，一台小型履带开沟机正沿着预先划定的路线稳稳推进，履带碾过湿软的黏土，身后翻出一条深窄沟槽，沟壁齐整，沟底干净，像是用刀切出来的。

“这边播着，那边沟就跟着开出来了。”王昊指着两台并行的机具说。播种机在前，开沟机紧随其侧，两台机器保持着五六米的间距，一个落种，一个开沟，各行其道又互不干扰。播种机驶过的地方，苗带整齐铺展；开沟机碾过的地方，排水沟顺势成形，深浅一致，沟沟相通。

在第二生产区7大队，刚收完大豆玉米的茬口还泛着青，整地机已经跟进旋了一遍土，播种机紧随其后。收、整、播三台机械在田里首尾相接，像流水线一样往前推进。“黏土地最怕抢时间，墒情窗口就那么几天，压茬作业把衔接时间压到最短，今天收完，明天就能播上。”生产区副主任蒋法宇说道：“种子落得稳，苗才能出得齐，来年麦穗才有分量。”

据了解，为最大限度压缩秋收秋种衔接时间，黄海分公司推行“人随田走、机随人调”的调度机制，收割机完成一块田的收获作业后，整地机械随即跟进，播种机紧随其后，播种、开沟同时进行，形成“收获—整地—播种”环环相扣的流水线作业模式。搭载漏播报警和视频监控系统的播种机在田间精准作业，管理人员可实时掌握播种深度和落粒情况，发现漏播或深浅不均立即调度整改。卫星信号平地技术同步应用，为播种作业打造高标准“苗床”，实现秋收秋种无缝衔接。

“播深精细控制有利于构建高质量苗床和合理群体结构，出苗率高、苗情整齐，为小麦安全越冬和后期高产稳产创造了有利条件。”农水中心主任卜永清介绍道，分公司按照“改、试、播、调”一体化推进思路，在加快机具改造适配的同时，扎实开展对比试验，规范大田播种作业，持续跟踪优化参数，确保技术与分公司土地性质结构更加适配。

当前，黄海分公司“三秋”播种工作正按计划有序推进，将持续紧盯天气变化和土壤墒情，抓好播种质量跟踪调查和出苗情况评估，以高标准秋播夯实明年夏粮丰产的坚实根基。 **韩先春**

黄桥街道打造暖“新”驿站

本报讯 近日，苏州市相城区黄桥街道在黄桥能碳超级E站，打造了一处网约车司机、货运司机、物流配送从业人员等新就业群体专属的暖“新”驿站。

暖“新”驿站还设置了“心愿投递站”，方便网约车司机、配送员、户外工作者等随时投递微心愿、小诉求，工作人员定期收集整理，联合街道、社区认领。 **（相黄萱）**

虎丘湿地公园，郊野打卡好去处

本报讯 近日，苏州市园林和绿化管理局正式公布2026年新增的10处郊野公园名单，虎丘湿地公园位列其中。

虎丘湿地公园位于苏州中心城区的西北部，园内有沉水廊道、水上杉林、八仙聚水、浮岛鸣春、红杉碧漪等特色景点，铺展出岛、岸、湖、湾交织共生的湿地风貌，具有水源涵养、湿地科普、自然体验、休闲度假等多重功能。 **（相黄萱）**

中信银行镇江分行举办运营与业务融合知识竞赛活动

本报讯 近日，中信银行镇江分行工会、团委、运营管理部联合举办“提能力、拼业绩、争荣誉”主题融合知识竞赛。

6家经营机构运营团队按照公司运营、支付结算、柜面操作、风险合规等重点知识储备和既定协作答题战术，积极答题、沉着应战。经过必答题、抢答题、风险挑战题三大环节的多轮比拼，层层角逐，营业部获团体一等奖、丹阳支行获团体二等奖、京润支行获团体三等奖。现场观众互动答题，赛场气氛热烈。中信银行镇江分行党委委员、副行长唐宝林说，公司运营、零售运营融合是夯实运营根基、提升团队竞争力和综合排名的重要方向，要在专业能力、操作效率、服务体验三方面充分彰显运营价值，为分行高质量发展贡献运营力量。

中信银行镇江分行以竞赛等多种形式，积极开展业务知识学习、岗位练兵等活动，扎实推进公司运营、零售运营融合等各项工作，积极服务地方经济高质量发展。 **（姚红贵）**

房地产市场调整背景下个人贷款风险防范

○农业银行南京玄武支行 **刘 冰**

对于个人而言，关键是守住你的“钱袋子”。个人是风险的第一承担者，因此防范风险的第一步在于自身。贷前理性决策，量力而行。一是评估真实需求：判断是“需要”还是“想要”，区分消费性贷款（如买车、旅游）和必要性贷款（如教育、应急医疗），尽量避免为不必要的奢侈消费负债。二是了解还款方式：判断是等额本息、等额本金还是先息后本，清楚每期还款的构成。警惕罚息条款，明确逾期罚息的计算方式。三是专款专用：尤其是房贷、经营贷等有指定用途的贷款，严禁挪作他用（如用经营贷去买房、炒股）。四是按时还款，维护信用，设置自动还款或日历提醒，避免无意逾期。建立应急储备金，通常为3—6个月的生活总开支，以备不时之需。如果预见到无法按时还款，切勿失联，应主动、提前与金融机构联系，说明情况，尝试申请延期、展期或重组还款计划。

对于金融机构而言，要把好风控的“总闸门”。金融机构是风险的管理者和承担者，有责任进行严格审核。一是贯彻“了解你的客户（KYC）”原则：通过多维度数据（收入证明、银行流水、征信报告、社保缴纳记录等）交叉验证借款人的身份真实性和还款能力。二是实施严格的信贷审批：建立科学的风控模型，不仅看抵押物，更要看重借款人的第一还款来源，合理设定贷款价值比。三是加强贷后管理：建立动态风险监测系统，对借款人还款行为、征信变化进行跟踪。对可能出现风险的贷款进行早期预警和主动干预。四是产品设计透明化：杜绝误导性销售，清晰、全面地向客户揭示产品风险和成本。

对于监管层而言，要筑牢制度的“防火墙”。监管层的作用是维护整个金融系统的稳定和公平。一是完善征信体系：扩大征信覆盖面，将更多民间借贷、网贷信息纳入统一征信系统，解决“信息孤岛”问题。二是设定统一的监管标准：设定个人贷款（尤其是消费贷、经营贷）的最高利率上限、债务收入比上限等，防止过度借贷。三是打击违规金融活动：坚决取缔无照经营的非持牌放贷机构，严厉打击“套路贷”“校园贷”等违法行为。四是加强消费者金融知识教育：普及金融知识，提升全民的金融素养，增强风险防范意识。

江苏经济报社出版 新闻报料热线：13770672626 经营管理中心：52265803 全媒体采访中心：52305894 全媒体编辑出版中心：52266153 新媒体运营中心：52309787 江苏经济报传媒有限公司：52265477 江苏经济智库：52260706 全年定价：498元
社址：南京市虎踞南路90号 邮编：210004 监督电话：52308870 印刷：江苏新华日报印务有限公司 地址：江苏省南京市玄武区东杨坊131号 常年法律顾问：上海市协力（南京）律师事务所 韦 伟
原创版权，侵权必究。本报所刊发图文，如涉及版权问题，请作者持权属证明与本报联系。