苏州农商银行：当好科创企业发展『金融后盾』

小微科创企业普遍具有重研发、轻资产、盈利周期长的特点，融资难、融资慢是制约其发展的突出痛点。近年来，苏州农商银行聚焦苏州“1030”产业体系，以深度产业研究为支撑，打造专业化科创金融服务体系，致力当好科创企业发展路上的坚实“金融后盾”。

双极板是氢燃料电池中的核心部件之一，是制约电池使用寿命的关键因素。苏州农商银行从技术属性与产业链位置切入，成功为一家专注双极板研发制造、正处于产能爬坡关键期的科创企业落地信贷支持，以有温度、有耐心的金融服务陪伴企业稳步成长。

该企业专注电解水、燃料电池与液流电池双极板组件研发生产，具备一体化集成与批量化交付能力，核心团队兼具材料学背景与产业化经验。苏州农商银行客户经理在日常走访对接中发现，企业呈现“技术快迭代、财务慢爬坡”的双重发展特征：技术上走差异化路线，零部件一体化集成、基材与镀层的优化、烧结等关键工序自主可控，形成独有优势；财务上处于典型的产能爬坡阶段，前期投入大、盈利尚未释放。对于这类企业，能否将技术优势转化为订单，产能投入能否撑到盈亏平衡点，需要叠加评判，才能形成对这类企业的完整判断。

针对处于成熟期早期的科创企业，苏州农商银行依托产业研究，从“技术、财务、企业”三个维度建立了一套评判逻辑。看技术，更要看产业化程度——技术是否形成可交付产品、进入下游供应链；看财务，更要看经营阶段——重点看资产结构、负债水平与订单储备，而非当期盈亏；看企业，更要看产业链位置——国产化替代空间与客户结构决定其不可替代性。

基于这套评判逻辑，结合企业当前所处阶段，苏州农商银行为企业精准匹配授信评估更看重企业的技术价值与成长性的“苏新贷”专项信贷产品。该笔授信的落地，不只是补齐了一家企业产能爬坡阶段的资金缺口，更是该行从产业链视角重新认识科创企业价值、探索科创金融差异化服务模式的一次生动实践。

氢能产业的成熟不会一蹴而就，关键部件的突破更需要长期的技术沉淀。对科创企业而言，最珍贵的往往不是一次性的资金支持，而是能读懂其技术逻辑与成长节奏、愿意陪伴其跨越盈亏平衡点的金融伙伴。苏州农商银行将继续立足区域产业实际，陪伴更多硬科技企业走稳从技术攻坚到规模量产的关键一程。 任清扬

姜堰农商银行：耐心陪伴，护航科创企业成长

服务中小微、护航科创企业成长，是本土农商行扎根地方、赋能实体经济的使命担当。姜堰农商银行持续推进企业大走访专项行动，把普惠金融服务送到园区一线、企业门前，用耐心陪伴、精准服务，打通科创制造企业融资堵点，江苏某环保设备有限公司1000万元信用授信成功落地，正是该行长期陪伴实体企业成长的生动缩影。

成立于2009年的该环保设备企业，深耕环保装备制造领域，集研发、生产、销售、工程安装于一体，是高新技术企业、专精特新中小企业。企业具备自营进出口资质，产品广泛应用于冶炼、钢铁、新能源材料等领域，契合绿色低碳发展方向，市场前景广阔。早在5年前的企业大走访中，姜堰农商银行就将该企业纳入重点服务名录。客户经理多次走进车间，实地调研生产经营、在手订单与发展规划，宣讲普惠政策、推介适配信贷产品。受企业原有融资安排、资金需求时间错配等因素影响，当时合作未能达成。

业务虽未落地，服务从未中断。姜堰农商银行摒弃“重投放、轻维护”的短期思维，建立常态化跟踪对接机制，5年来持续跟进企业项目拓展、资质升级、业务布局等关键节点。一次次上门走访、一轮轮政策沟通，在反复对接中搭建起银企互信的桥梁，让企业真切感受到本土金融“不急于一时、着眼于长远”的陪伴温度。今年，依托重点企业走访工作安排，该行领导统筹部署，要求团队跳出“推销产品”的固有思路，坚持“一企一策”，直击企业经营痛点定制金融方案。随着企业国内外业务同步扩张，原材料集中采购带来的资金错配问题愈发突出，流动资金需求迫切。

结合其经营实力、信用资质以及专精特新扶持政策导向，姜堰农商银行为该企业量身打造信用授信方案，审批1000万元信用额度，定向用于原材料采购，破解轻资产制造企业缺抵押的融资难题。方案敲定后，该行开辟绿色办贷通道，落实双人实地尽调，高效完成资料核验、授信审批全流程，压缩办贷时限，实现“数据多跑路、企业少跑腿”，最大限度降低企业办事成本。历经5年接续跟进，这笔1000万元信用授信顺利落地。

“这笔信用授信来得正是时候！有了资金支持，我们可以安心采购原材料，保障订单按期交付，开拓国内外市场更有底气。”企业负责人感慨道。授信落地及时补齐企业流动资金缺口，对冲回款周期长带来的压力，让企业能够专心抓生产、攻技术、拓市场，充分释放科创企业创新活力，持续深耕环保装备主业。姜堰农商银行扶持本土环保制造企业提质扩容，也将助力姜堰绿色制造产业集群升级，为地方实体经济注入新动能。

下一步，姜堰农商银行将持续深化企业大走访常态化机制，扎根园区、下沉一线，聚焦制造业、绿色低碳、专精特新等重点领域经营主体，主动转变服务模式，变“等客上门”为“上门问需”，精准摸排企业融资痛点；持续丰富普惠信贷产品，加大信用贷款投放力度，精简流程、提效降本，不断扩大金融服务覆盖面；立足本土、深耕本土，持续引金融“活水”浇灌实体经济，助力更多中小微企业行稳致远，为姜堰经济高质量发展贡献农商力量。 左明银

东台农商银行举行2026年度员工荣退仪式

本报讯 为致敬退休员工多年耕耘奉献，传承爱岗敬业优良作风，增强员工归属感与幸福感，近日，东台农商银行举行2026年度员工荣退仪式，为退休员工送上荣休祝福。总行领导、退休员工和部分员工代表等40多人参加活动。



现场暖意融融。一段“光影忆芳华”短片，通过退休员工个人履历介绍、工作历程回顾和专属采访，重温了老员工数十载深耕岗位、履职担当的奋斗时光，定格从业精彩瞬间。总行领导为退休员工颁发退休证明，感谢他们数十载恪尽职守，为地方金融服务和全行发展作出的积极贡献。退休员工代表吴平深情分享从业感悟，言语间满是对岗位的热爱、对同事的不舍，也为青年后辈送上美好祝愿。

在荣退仪式上，东台农商银行党委书记、董事长张华进深情寄语，回望老同志把最美年华融进农商事业，数十载立足柜台、奔走乡野，在行业迭代变迁中默默坚守、辛勤付出；礼赞他们淬炼出真诚服务、严谨务实、热心“传帮带”的宝贵精神，这是后辈学习的榜样力量。他同时谈到，东台农商银行在服务实体经济、防范金融风险的道路上步履坚实、稳中有进，今年6月全行存贷款规模突破千亿元大关，经营发展迈上新台阶。这份成绩，凝结着老同志们数十年的心血汗水，离不开前辈们打下的坚实基础，全行将铭记于心、传承发扬。最后，他表示，东台农商银行永远是老同志温暖的港湾，将持续做实退休员工服务保障，严格落实各项待遇、及时回应合理诉求，当好退休员工的“娘家人”，期盼大家常回家看看，继续建言献策。

仪式最后，大家合影留念，定格温馨瞬间。活动还安排了“雅茶享安康”茶艺养生体验环节，邀请专业老师开展茶艺展示与健康养生知识讲座，现场进行茶艺冲泡演示、日常养生技巧讲解，帮助老同志们舒缓身心、涵养心境。大家围坐品茗、轻松交流，在茶香之中感受组织的暖心关怀。

此次荣退仪式，是对老同志奋斗历程的致敬，也是实干精神的接续传递。下一步，东台农商银行将持续做好员工关怀，厚植暖心企业文化，凝聚合力推动全行高质量发展。 （王 倩 吕雅焰）

“名家名作——职工阅读面对面”专场活动走进兴化农商银行

本报讯 近日，由江苏省总工会主办、兴化市总工会承办、兴化农商银行工会协办的“名家名作——职工阅读面对面”专场活动在兴化农商银行职工书屋举行，当地职工代表齐聚一堂，在非遗雅趣与红楼书香之中，共赴一场传统文化阅读之约。兴化市总工会副主席包志和，兴化农商银行党委委员、副行长、工会主席童文勇出席活动。

国风香包制作、拓印等非遗体验项目率先展开。职工们动手制作香包、体验拓印技艺，感受传统非遗的独特魅力。在雅致古朴的氛围中，阅读活动拉开序幕。

在赠书环节，10名职工代表依次上台，接过领导和嘉宾赠送的书籍。薄薄书卷承载殷殷期许，鼓励广大职工养成阅读习惯，在书本中汲取精神养分。

此次活动邀请“昆曲清曲”代表性传承人黄欣作主题分享。把名家请到基层职工书屋、让经典文化走近一线职工，是推进职工书香建设的生动实践。兴化农商银行相关负责人表示，职工书屋是丰富职工业余生活、提升职工文化素养的重要阵地。下一步，该行将持续发挥职工书屋阵地作用，联合工会组织开展更多内容丰富、形式多样的阅读文化活动，积极营造爱读书、读好书、善读书的浓厚氛围，以书香涵养企业文化，凝聚职工干事创业的强大精神力量。 （王梓靖）

涟水农商银行深化实战培训提升营销服务能力

本报讯 为提升客户经理队伍专业素养和营销服务能力，近期，涟水农商银行围绕“深度大走访、项目再攻坚”专项行动，结合阶段性评价情况，安排第三期客户经理赋能训练营，并部署全员营销技能通关演练，推动岗位训练与客户服务实践紧密衔接。

突出问题导向，开展针对性训练。第三期训练营聚焦客户经理业务短板，围绕客户清单和信贷客户，明确电话拜访、上门走访等工作要求，引导参训人员主动了解客户需求，记录营销结果，细化后续跟进安排，提升客户维护和综合服务能力。

强化过程管理，推动训练落到实处。建立每日业绩播报、每周工作总结机制，将客户联系、走访成效、业务进展与次日计划相结合，及时梳理经验、查找不足、改进方法。同时，明确出营标准和业务统计口径，注重营销成果的真实性与持续性，促进参训人员养成扎实展业习惯。

衔接通关演练，检验岗位实战能力。该行组织工作组下沉网点，通过现场营销电话、情景营销模拟，检验员工产品介绍、异议应对和业务促成能力，并安排现场评议与补考。演练资料经脱敏后供内部观摩学习，结合分岗位评优，促进经验共享。

下一步，涟水农商银行将持续推动训练、检验与改进相衔接，把能力提升融入日常展业，为客户提供更加精准、高效的金融服务。 （颜 锐）

靖江农商银行：渠道拓面不停步 生态共建启新篇

靖江农商银行紧扣“渠道拓宽、生态共建”核心方向，以政银协同强联动、产业链服务筑优势、场景延伸融民生为着力点，持续完善“渠道+生态”服务体系，在深化区域合作、助力产业发展、服务居民生活中主动作为，为地方经济高质量发展注入金融动能。

深化政银联动，凝聚共建合力。该行坚持“党建搭台、业务唱戏、多方共赢”工作思路，以党建共建为纽带，构建外拓外联常态化机制，推动与政府部门从“业务合作”向“共建共治共享”深度转变。在对接机制上，明确各职能部室细分职责目标、压实工作责任，通过高频次、精准化互动提升银政合作紧密度。在合作延伸上，以书记项目为抓手，将党建共建触角延伸至乡村旅游开发、农产品产销对接、村级集体经济壮大等领域，推动金融服务与乡村振兴、区域发展同频共振。在服务创新上，在市委组织部指导下，选派13名支行行长挂职镇长助理，实时掌握村级重点项目、特色资源信息，有针对性地创新推出“强村置业贷”“农业设施抵押贷”“银担供”等专项信贷产品，让信贷资金精准滴灌至区域发展重点领域。

深耕链式金融，赋能产业升级。该行以“金融+产业+生态”融合为路径，围绕产业链“信息流、资金流、商流”三流合一目标，以核心龙头企业为突破口，推动金融服务覆盖产业链全链条。在服务延伸上，通过与核心链主企业深入合作，深挖其关联企业、上下游配套企业的金融需求，实现账户开立、信贷支持、工资代发等服务全覆盖。截至9月末，全行有效链主企业总量322户，今年新增链属企业用信户数62户，用信金额3.9亿元。在重点项目服务上，主动对接省市级重大项目、增资扩产项目、重点企业培育库、人工智能重点项目库清单，精准挖掘融资需求，截至9月末，清单内客户已用信户数135户，用信金额超亿元，为产业项目落地见效提供坚实金融保障。

拓展民生场景，厚植普惠根基。该行以“场景赋能、服务便民”为导向，将金融服务嵌入居民衣食住行全场景，通过多元渠道延伸，让金融服务更贴近民生、融入生活。在特色场景打造上，积极推广“鼎惠生活圈”品牌，整合商圈、餐饮、零售商户资源，常态化开展夜市消费、节日惠民等主题营销，为商户提供收单结算、经营信贷一揽子金融方案，为市民推出满减优惠，持续激活本地消费市场。在线下渠道拓维上，持续推动网点由业务办理型向社区服务型转变，打造社区生态融合支行；做深做实代发工资业务，深耕企业基本户、信贷客户工资代发，不断拓宽低成本资金来源；依托“农商·苏服办”综合服务点、普惠金融服务站，把政务办理、缴费结算、信贷咨询送到群众家门口；组织“小圆服务队”下沉网格，提供移动上门业务办理，持续织密全域便民服务网络。 孙 悦

如皋农商银行案例入选2026普惠金融成就奖案例

本报讯 近日，在由中国普惠金融研究院主办的2026中国普惠金融国际论坛上，2026普惠金融成就系列奖案例评选结果揭晓。如皋农商银行申报的“产业链赋能+便民服务，服务县域乡村振兴重点领域”案例，经过层层角逐入选“金融支持乡村振兴案例”。

近年来，如皋农商银行紧扣乡村振兴“产业兴旺、生活富裕”核心要求，聚焦本地特色农业产业链及农村便民服务体系建设，将金融资源精准配置到乡村发展的关键环节，探索形成可复制的金融服务乡村振兴路径。

围绕花木盆景、生鲜果蔬等优势产业，该行以应收账款质押、订单融资等方式设计专属供应链金融方案，联合如皋市交通运输局推出“交运易贷”，由政府部门提供优质物流企业白名单，单户最高授信3000万元。目前已支持4家头部物流企业新建冷库1.2万立方米、更新专业运输车30余台，构建起覆盖长三角的“朝发夕至”农产品配送网络。同时配套“苏农贷”“苏农担”“农机贷”“惠农快贷”，提供10万元至1000万元的梯度支持，覆盖育种、种植、加工、销售全链条。服务下沉同步推进。该行按星级标准建成普惠金融服务点近300家，小额取现、贷款咨询、社保业务等实现“基础金融不出村”；三代社保卡发行突破70万张，60家网点“就近办”全覆盖，并为高龄、行动不便客户提供上门发卡服务。

下一步，如皋农商银行将以此次入选为契机，进一步健全农村金融服务体系，加大涉农信贷投放力度，在产业链上做深服务、在村民身边做实便利，让普惠金融的“活水”流得更远更准。 （李孝明）

涟水农商银行全力破解网点排长队难题

为深入贯彻落实淮安市银行业协会关于网点排长队专项整治工作要求，切实提升金融服务质效、优化客户等候体验，近期，涟水农商银行坚持以客户为中心，多措并举、精准发力，推动网点服务提质增效，用实际行动践行“金融为民”理念。

严格落实弹性窗口管理机制。日均叫号超150笔的网点常设1个弹性窗口，当单窗口排队超过10人时，网点在10分钟内启动弹性窗口，高峰时段灵活调配人员，全力做好服务保障。

加强厅堂客户分流。推行“因地制宜、因时制宜”的分流模式，大堂经理主动迎候客户，精准识别业务类型并分类引导：能自助办理的业务，引导客户至智能柜员机办理或指导其通过手机银行线上办理；需柜面办理的业务，大堂经理利用客户等候间隙开展业务预处理，指导客户提前填单，避免其到柜台后因资料不全而重新排号，推动简单业务快速办、复杂业务精准办，并在办理前告知客户预计等候时间。

完善网点信息公示。在网点入口公示牌上标注周边营业网点、周末营业信息及地址，方便客户在业务高峰期或节假日就近办理、合理选择。

常态化引导客户错峰办理。对高频到柜面办理业务的客户，大堂经理主动提醒其本网点的业务高峰期，引导这类客户错峰办理。同时，“小圆服务队”借助走访契机主动对接社区居民，建议其尽量在业务闲暇期到柜面办理，从源头上避免客户集中办理。

升级厅堂环境体验。优化厅堂动线设计、细化功能分区、美化厅堂环境，打造亲民化、便捷化、舒适化的服务空间。在客户等候区摆放金融知识宣传展架，让客户在等候中熟悉金融知识，了解相关产品。重点对高沟支行等农区网点进行重新装修，全面提升客户金融服务体验。

加强培训，丰富活动形式。该行将排长队整治与厅堂服务、营销效能提升有机结合，按季度对柜面人员开展服务与营销一体化培训，持续增强一线人员的服务意识。同时，各网点不定期开展“微沙龙”活动，安排大堂经理主动走进等候区开展金融知识宣传活动，随机向客户发放调查问卷，倾听需求与建议，不断改进服务方式。

下一步，涟水农商银行将持续深化排长队专项整治工作，健全长效机制、强化跟踪督导，努力打造客户信赖的县域精品银行，为涟水建设更高水平全国百强县贡献更强金融力量。 刘 尖

响水农商银行开展员工业务技能竞赛赛前培训

本报讯 为全面备战全行综合业务技能竞赛，夯实员工业务基础，近期，响水农商银行依托常态化岗位练兵机制，利用每日班后时间，组织全行各营业网点内勤人员集中开展业务技能竞赛赛前培训。

此次培训围绕竞赛既定赛程与比赛项目定制方案，聚焦重难点、得分点、易错点精准施教，采用“理论精讲+专项实训+模拟竞赛+纠错复盘”闭环模式，模拟成绩群内每日公布，以数据直观反映训练成效，帮助参赛员工查漏补缺、找准差距、补齐短板。

理论备赛环节，培训讲师结合考核大纲，有针对性地梳理柜面运营核心考点，重点精讲支付清算、现金收付制度、反洗钱风控要求、反假货币等理论知识，对照比赛题库细化重难点解析，结合日常柜面高频差错案例、典型违规场景开展警示教育，帮助参训员工夯实理论根基、吃透竞赛规则。

实操训练紧扣本次技能竞赛项目，对标赛事标准开展全真模拟训练。针对手工识假点钞项目，严格按照竞赛时长要求，开展限时点钞识假精准甄别专项练习；针对翻打传票项目，统一题库与计时规则，常态化开展限时录入训练，提升员工数字录入速度与准确率；针对对公零售项目，复刻竞赛业务场景，覆盖公私存款、结算支付、信贷基础、特殊业务办理等高频业务，统一操作标准，全面提升员工业务处置效率。

在集训过程中，全体参赛员工严格遵守集训纪律，全身心投入专项训练，主动对照竞赛标准找差距、对比优秀标兵补短板，相互交流实操技巧、分享备赛经验、探讨解题思路，针对薄弱项目反复打磨、反复练习，在高强度集训中突破自我、提升竞技实力，充分展现了该行青年员工勤勉务实、奋勇争先、锐意进取的良好精神风貌。

以赛促学强本领，以练提技优服务。下一步，响水农商银行将以此次赛前集训为契机，不断完善岗位练兵、技能比武长效机制，全力锻造一支业务精、技能强、服务优、作风硬的队伍，持续提升服务质效，为县域经济高质量发展注入强劲金融动能。 （孙成杰）

如皋农商银行：温情家访架起家行“连心桥”

“以客户为圆心，以服务为半径”不仅是如皋农商银行对外的服务承诺，更是内部员工管理的温情底色。近日，该行全面启动全员家访工作，将组织的关怀送到员工家中，用实际行动搭建起家行“连心桥”。

为确保家访工作走深走实，该行构建了“总行统筹、分级负责、全员覆盖”的家访机制。从董事长带队走访领导班子成员，到分管领导协同多部门走访中层正职，再到支行行长、部门总经理带队走访基层员工及退二线、内退、病休人员，层层压实责任。针对外包人员，该行坚持“谁使用谁负责”原则，确保家访关怀不留死角；对于部分异地或特殊情况员工，还灵活采用视频家访等补充形式，让“云端”连线同样传递组织温度。

家访不仅是拉家常，更是严谨的合规排查。在走访过程中，家访人员详细填写《家访记录表》，了解员工家庭收支、思想动态及“八小时外”生活轨迹，并签署《家访保密承诺书》。家访结束后，所有材料均通过OA协同系统线上报送、纸质档案线下寄送，并同步录入省版合规系统，实现全流程规范化闭环管理。

通过面对面的真诚沟通，该行不仅倾听了员工与家属的心声，更精准捕捉到部分员工工作压力较大、家属对银行工作配合度有待提升等实际情况。针对这些痛点，该行党委组织部（人力资源部）坚持将“严管”与“厚爱”相结合，后续将开展员工情绪疏导与心理健康赋能课程，帮助员工有效释放压力、调适身心，进一步提升团队的向心力与幸福感。针对排查出的风险隐患，党委组织部（人力资源部）将按程序移交纪律监督室跟进处置，真正做到抓早抓小、防微杜渐。

一次家访，一份牵挂。未来，如皋农商银行将继续深化“家行共建”机制，把解决思想问题与解决实际困难相结合，既当好员工生活的“贴心人”，又做好合规发展的“守门员”，以昂扬的奋进姿态和严明的纪律作风，为全行高质量发展保驾护航。 朱 斌

镇江农商银行成功向科创企业发放“精商贷”

近日，镇江农商银行向一家网络科技企业发放120万元“精商贷”，专项支持企业加大网络安全核心技术研发投入力度。该笔贷款的顺利落地，是该行紧扣科技型企业“轻资产、高成长”的发展特征，持续推动“精商贷”产品支持小微企业和个体工商户、推动金融资源精准直达科技创新一线的生动呈现。

该企业是一家以“AI赋能网络安全”为主线的初创科技企业。作为以技术人才为核心资产的轻资产企业，企业平台迭代、算力扩充和人才引育均需持续投入，但成立时间短、缺乏房产设备等传统抵押物，传统信贷模式下融资面临阻碍。

该行在走访中获悉企业需求后，经过深入研判企业核心价值，快速为企业匹配“精商贷”产品，开辟审批绿色通道，高效投放120万元信贷资金，专项用于企业研发投入，为企业攻技术、拓市场增添了金融底气。

下一步，镇江农商银行将持续深耕科技金融领域，加大对网络安全、人工智能等新兴产业小微经营主体的支持力度，助力更多科创企业轻装上阵、逐浪前行，为地方经济高质量发展注入强劲金融动能。 李思羽 朱逸凡

精准服务发展大局
泗洪农商银行信贷份额领跑全县金融机构

今年以来，泗洪农商银行紧扣县域经济发展重点领域与薄弱环节精准施策，持续发力，推动信贷规模稳步扩容、服务质效持续提升。截至9月末，该行各项贷款市场份额达26.6%，较年初提升0.2个百分点，持续位居全县金融机构首位。

深耕普惠沃土，筑牢支农支小“压舱石”。泗洪农商银行始终将服务涉农主体与小微经营主体作为工作重心，深入实施“阳光E贷三提三知”工程，以“提户知人、提人知事、提事知情”为核心工作导向，构建起“网格化覆盖、清单化管理、常态化走访”的基层服务机制，系统性破解农村地区信用服务覆盖不充分、对接不精准的痛点问题。截至目前，该工程已在全县303个行政村实现全面推广落地，累计为14.87万户农户建立专属信用档案并完成授信，授信总额达237.06亿元，切实将农户的信用价值转化为可便捷支取的金融资源。针对个体工商户等小微经营主体，该行聚焦县域商贸流通、餐饮服务、便民零售等民生重点领域，精准匹配经营主体周转资金需求，持续加大信贷投放力度，截至9月末，个体工商户贷款余额较年初增加3.09亿元，有力支撑了县域小微经济活力释放。

聚焦民生需求，激活消费金融“新引擎”。为更好适配县域消费市场复苏升级趋势，满足城乡居民多元化消费融资需求，泗洪农商银行主动贴合居民消费场景变化，对“金领快贷”产品进行全面优化升级，通过迭代优化授信模型、精简业务审批流程、提升授信额度上限等一系列务实举措，大幅提升了产品便捷度与客户体验感。今年以来，该行累计投放“金领快贷”8.29亿元，精准覆盖机关事业单位、医务工作者、教师等群体，有效满足了居民家装升级、汽车购置、教育培训、休闲旅游等多场景消费资金需求。截至9月末，该行消费类贷款余额较年初增加2.7亿元，消费金融对内需拉动的助力作用持续显现。

服务产业集群，跑出实体赋能“加速度”。产业兴则县域兴，产业强则经济强。泗洪农商银行紧紧围绕县域“510”主导产业集群发展布局，将支持实体经济发展作为金融服务的出发点和落脚点，进一步健全小微企业融资协调工作机制，在行党委层面成立专项工作专班，构建起“行领导带头包片、业务部门分片对接、基层网点定点服务”的三级联动服务模式，组织专人分组深入全县主导产业链上下游企业开展全覆盖走访调研，精准摸排企业在生产经营中的融资痛点与实际需求，量身定制综合金融服务方案，持续加大对产业链核心企业及配套小微企业的信贷支持力度。同时，该行灵活匹配信贷产品与还款方式，合理降低企业融资门槛，提升融资审批效率，切实为经营主体纾困解难。截至9月末，该行对公实体贷款较年初净增11亿元，增幅达19.36%，为县域主导产业提质升级、小微企业发展壮大提供了坚实的资金保障。

下一步，泗洪农商银行将继续坚守本土法人银行的初心使命，持续优化信贷投放结构、创新特色金融产品、提升基础服务质效，以更高质量、更有效率、更具温度的金融服务助力县域经济高质量发展，持续巩固县域金融主力军的领先地位。 刘泽宇

宜兴农商银行新建支行：筑牢反诈防线 守护百姓“钱袋子”

为持续压降电信网络诈骗高发风险，切实守护辖区群众财产安全，宜兴农商银行新建支行始终坚守金融初心，立足基层金融网点反诈前沿阵地，常态化抓实反诈宣传、风险识别、现场劝阻等各项工作，以高度的责任意识、专业的风控能力和常态化的警觉机制，织密织牢全民反诈防护网，全力守护百姓“钱袋子”，彰显本土农商行的社会责任与金融担当。

近日，宜兴市见义勇为基金会联合宜兴市公安局在宜园举办见义勇为宣传日主题活动。此次活动同步开展反诈有功群众专项表彰，对全市在反诈劝阻、风险拦截工作中表现突出的先进个人予以奖励。新建支行员工凭借在日常工作中的敏锐研判，成功拦截涉诈案件，获评反诈见义勇为专项表彰。这份荣誉，是对该行长期深耕反诈工作的充分肯定，更是对全体金融一线员工持续坚守的鼓舞。

一直以来，新建支行高度重视反诈风控体系建设，将反诈工作融入业务全流程，常态化组织全员开展反诈培训、案例复盘、应急演练，持续打磨全员反诈识别、沟通劝阻能力，锻造一支高素质、高警觉、敢担当的基层金融反诈队伍，做到人人懂反诈、时时防诈骗、处处守防线。在柜面服务中，该行严格落实大额转账核实、陌生交易问询、异常行为研判、老年客户重点提醒等制度，坚持“多问一句、多提醒一遍、多观察一眼”，守住资金流出第一道关口。

此次荣获表彰，是荣誉更是责任。下一步，宜兴农商银行新建支行将以此为新起点，珍惜荣誉、再接再厉，持续压实反诈工作责任，一方面做好厅堂常态化反诈宣讲，另一方面主动下沉社区普及防骗知识，紧盯新型诈骗动态，不断提升风险拦截能力。该行全体员工将继续立足基层金融岗位，以专业和责任心坚守反诈前线，用细致核查、耐心劝阻、果断拦截筑牢辖区金融安全屏障，守护群众财产安全，持续擦亮宜兴农商银行普惠为民、安全护民的金融底色。 吴 叶

江苏农村金融
投稿邮箱：chenge166@sina.com