

儿时被拐如今事业有成的杨妞花： 扬子晚报助我“复仇”人贩

■宋世锋

2025年11月18日，杨妞花乔迁新居，亲朋好友都赶来祝贺，网友们也纷纷发出祝福。从一个被拐的小女孩，到寻找到亲人，让人贩子受到惩罚，她的生活发生了巨大变化。扬子晚报/紫牛新闻是率先报道杨妞花寻亲经历的媒体，通过多种方式对她提供了很多帮助，见证了她的华丽转变。



1995年11月，5岁的杨妞花被人贩子余华英拐走，以2500元的价格卖到了河北邯郸，她一直记得人贩子的模样。

杨妞花从2012年开始寻亲，起初一直没有进展。2021年4月17日，她在抖音发布寻亲视频，4月27日，她发了一张自己根据记忆画的地图。5月3日晚上，一个堂妹刷到杨妞花的视频，很快帮她联系到在江苏南通生活的姐姐桑英。5月10日，DNA比对结果出来，确认了亲属关系。

找到姐姐之后，杨妞花才知道，她被余华英拐走后，爸爸大受打击，终日借酒浇愁，1999年就因为胃出血去世。妈妈的精神也受到重创，身体越来越差，2000年去世。

杨妞花回到老家后，看到的只是两座坟茔和破败的老屋，让她痛不欲生，对人贩子的仇恨难以自抑。

她知道余华英生活在重庆，然而此时距离她被拐卖已经过去20多年，寻找证据难度非常大，而且分属多地管辖，当时追究人贩子刑责的类似案例非常少见，复仇之路充满艰辛。

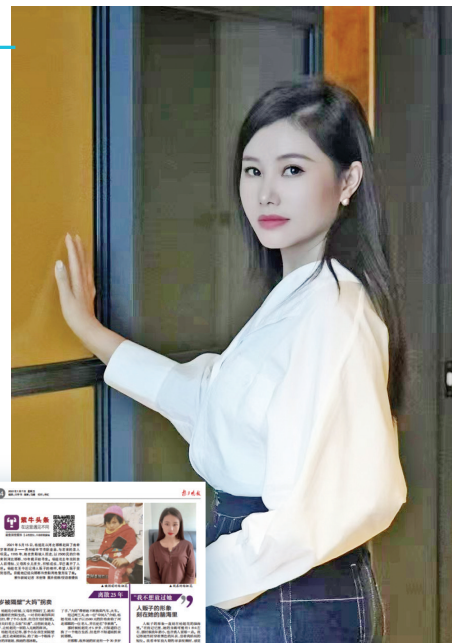
2021年底，扬子晚报/紫牛新闻

记者与杨妞花取得联系。2022年1月6日，率先报道她的寻亲经历，重点关注她追究人贩子刑责时存在的困难。此后，记者持续跟进报道，并且通过多种途径帮助杨妞花推动此事。

2022年6月30日，余华英在重庆被抓获。2023年7月14日，检方指控余华英拐卖11人，其中包括杨妞花。9月18日，贵阳市中级人民法院一审判决余华英犯拐卖儿童罪，一审判处余华英死刑，剥夺政治权利终身。

之后因发现原判遗漏余华英其他拐卖儿童的犯罪事实，贵州省高级人民法院于2024年1月8日裁定发回重审。2024年10月25日，贵州省贵阳市中级人民法院做出重审一审宣判，对被告人余华英以拐卖儿童罪判处死刑，剥夺政治权利终身，并处没收个人全部财产。2024年12月19日，贵州省高级人民法院重审二审开庭，当庭裁定维持一审死刑判决。2025年2月28日，余华英被执行死刑。

杨妞花现在事业有成，家庭幸福。她还从寻亲者变成志愿者，利用自己的影响力，帮助不少被拐或失散人员找到亲人。



2022年1月7日
A4版报道

江苏长江商业银行： 用心守护“毛细血管” 共同穿越经济周期



在经济周期的波峰浪谷间，体量小、抗风险能力弱的小微企业最易受到影响。要平稳穿越周期风浪，他们需要的不仅是一笔救急的贷款，更是一份坚定的陪伴。在江苏长江商业银行服务小微企业的第一线，我们看到了一场场动人的双向奔赴：银行以不离不弃的担当，换来企业奋力前行的信赖，共同书写关于坚守的故事。

风浪中的呼喊： 救企业就是救银行

该行盐城分行的客户经理张昕雨说起她和李老板的故事依旧很动容。李老板是盐城分行的老客户，做着螃蟹养殖，一直顺顺利利。后来因为拗不过朋友情谊，帮朋友担保而背上债务，加上去年养殖情况不佳，日子一下陷入困境。但他从未放弃，更没有选择躺平“赖账”，而是起早贪黑地劳作。今年丰收后，他开心地打电话告诉张昕雨说：“今年收成好，不会让你为难了，钱一定按时还。”秋风一起，全行为了帮李老板一把，纷纷在朋友圈帮他吆喝，扩大螃蟹销路。“我们都打心眼里为他高兴，更十分敬佩他。”张昕雨说，这种与客户之间的情感连接，是她工作中最珍贵的收获。

“大多数的小企业主都在努力地经营，如果遇到困难，我们首先得想办法去帮他们，先保证企业能运转下去，这里面是多少人的生计啊。”兴化支行资产保全负责人冯晓锦谈及处理的各类资产保全案例，感慨“看到了人生百态”。该行面对困境中的小微企业，主动协调沟通，研究“一户一策”，通过多

种方式，为其纾困解难。

不仅如此，江苏长江商业银行管理层在经营会议上向全行发出呼吁：“救企业就是救银行。”总行层面连续出台多项激励政策文件，不断调整优化机制，通过为客户经理减负，让大家愿贷、敢贷，主动积极履行社会责任，做企业在风浪中的“稳定器”。据了解，2024年来，江苏长江商业银行通过无还本续贷等方式，累计为18775户小微企业减轻还款压力，涉及贷款资金超过70亿元。

新贸易格局的响应： 力挺“中国制造”出海

成本激增、订单波动、账期延长，在复杂的贸易环境冲击下，做出口业务的小微企业最先感受到“生存”不易。

该行宿迁分行的一家利用秸秆制作环保餐具的客户，产品主要出口欧美。美国关税政策的变化，使其销售账期被迫翻倍，资金链瞬间紧绷。“客户的资金压力非常大，正常经营受到威胁。”宿迁分行小企业三科在例行回访中敏锐地捕捉到了这一情况。分行没有选择保守抽贷，而是果断采取了“雪中

送炭”式的扶持策略，主动为该企业下调贷款利率，并迅速提供了300万元的担保贷款。这笔资金如同及时雨，帮助企业稳住了生产，保住了宝贵的海外市场。

为规避高额关税和风险，部分企业正积极重新布局，长江商业银行的服务也随之升级。该行姜堰支行公司部负责人沈鹏分享了一个典型案例：一家本土优质的沙发制造企业，为应对贸易壁垒，决定远赴越南投资建厂。这一战略转型，需要专业的金融支持和高效的落地服务。通过关键人引荐，长江商业银行深入介入，最终为其提供了500万元对公贷款和200万元敞口的一揽子金融方案，有力推动了企业“走出去”的步伐。“在不确定性中，有实力的企业更需要我们敢于‘加码’支持。”沈鹏表示，银行的信任在此时就是企业最大的信心。

金融数字的背后： 是服务更是真心

在扬州，铝合金门窗的“夫妻店”们选择银行，最看重的就是稳定。一家门窗店老板魏总对此深有体会，他获得的200万元线下信用贷不仅3天就完成了审批，更让



金融支持三农

他安心的是江苏长江商业银行的“随借随还，不随意抽贷”的承诺。

面对严峻的经济形势考验，银行的态度与企业的生存发展息息相关。江苏长江商业银行上下一心，迈开“铁脚板”，为小微企业送去及时的“粮草”，用实际行动践行着“用心成就每一位客户”的企业文化理念。

前阵子，姜堰白米镇一家塑料粒子加工厂老板为扩厂资金犯愁。非本地人，无房产、营业执照未满1年，几个“拦路虎”同时出现让他贷款变得难上加难。最终江苏长江商业银行为其解了难，适配的产品，叠加多个配套政策，让这个小微企业不仅获得了资金，更节省了成本。

用脚步丈量市场，用真诚服务客户，2024年以来，江苏长江商业银行积极拓展首贷户，为小微企业创业兴业提供及时的帮助，累计拓展首贷户12620户，用担当和智

慧，为小微企业撑起一片广阔天地。在这里，金融服务并非冷冰冰的数字游戏，更充满了人性的温度。宿迁分行的小企业六科负责人朱林云为了更好地与客户沟通，带着团队自学简单心理学。盐城分行客户经理胥慧则将专业和真诚做到了极致。虽然从事水产养殖的单老板没有用款需求，但她还是毫无保留地对其经营风险及时提出忠告，并冒着酷热驱车两个多小时上门指导其如何增强资产保障措施。

在经济转型的关键时期，江苏长江商业银行与数万家小微企业的双向奔赴，既是金融回归本源的生动实践，更是坚韧不拔、勇于担当的精神写照。正是这份坚韧与担当，让每一次握手都更有力量，让金融不仅是锦上添花，更是风雨同舟的守护，更让普惠金融之光照亮更多创业者、奋斗者的前行之路。

朱小妹