

# 儿时被拐如今事业有成的杨妞花: 扬子晚报助我“复仇”人贩

■宋世锋

2025年11月18日,杨妞花乔迁新居,亲朋好友都赶来祝贺,网友们也纷纷发出祝福。从一个被拐的小女孩,到寻找到亲人,让人贩子受到惩罚,她的生活发生了巨大变化。扬子晚报/紫牛新闻是率先报道杨妞花寻亲经历的媒体,通过多种方式对她提供了很多帮助,见证了她的华丽转变。



1995年11月,5岁的杨妞花被人贩子余华英拐走,以2500元的价格卖到了河北邯郸,她一直记得人贩子的模样。

杨妞花从2012年开始寻亲,起初一直没有进展。2021年4月17日,她在抖音发布寻亲视频,4月27日,她发了一张自己根据记忆画的地图。5月3日晚上,一个堂妹刷到杨妞花的视频,很快帮她联系到在江苏南通生活的姐姐桑英。5月10日,DNA比对结果出来,确认了亲属关系。

找到姐姐之后,杨妞花才知道,她被余华英拐走后,爸爸大受打击,终日借酒浇愁,1999年就因为胃出血去世。妈妈的精神也受到重创,身体越来越差,2000年去世。

杨妞花回到老家后,看到的只是两座坟茔和破败的老屋,让她痛不欲生,对人贩子的仇恨难以自抑。她知道余华英生活在重庆,然而此时距离她被拐卖已经过去20多年,寻找证据难度非常大,而且分属多地管辖,当时追究人贩子刑责的类似案例非常少见,复仇之路充满艰辛。

2021年底,扬子晚报/紫牛新闻

记者与杨妞花取得联系。2022年1月6日,率先报道她的寻亲经历,重点关注她追究人贩子刑责时存在的困难。此后,记者持续跟进报道,并且通过多种途径帮助杨妞花推动此事。

2022年6月30日,余华英在重庆被抓获。2023年7月14日,检方指控余华英拐卖11人,其中包括杨妞花。9月18日,贵阳市中级人民法院一审判决余华英犯拐卖儿童罪,一审判处余华英死刑,剥夺政治权利终身。

之后因发现原判遗漏余华英其他拐卖儿童的犯罪事实,贵州省高级法院于2024年1月8日裁定发回重审。2024年10月25日,贵州省贵阳市中级人民法院做出重审一审宣判,对被告人余华英以拐卖儿童罪判处死刑,剥夺政治权利终身,并处没收个人全部财产。2024年12月19日,贵州省高级人民法院重审二审开庭,当庭裁定维持一审死刑判决。2025年2月28日,余华英被执行死刑。

杨妞花现在事业有成,家庭幸福。她还从寻亲者变成志愿者,利用自己的影响力,帮助不少被拐或失散人员找到亲人。



2022年1月7日  
A4版报道

# 江苏长江商业银行: 用心守护“毛细血管” 共同穿越经济周期



在经济周期的波峰浪谷间,体量小、抗风险能力弱的小微企业最易受到影响。要平稳穿越周期风浪,他们需要的不仅是一笔救急的贷款,更是一份坚定的陪伴。在江苏长江商业银行服务小微企业的第一线,我们看到了一场场动人的双向奔赴:银行以不离不弃的担当,换来企业奋力前行的信赖,共同书写关于坚守的故事。

## 风浪中的呼喊: 救企业就是救银行

该行盐城分行的客户经理张昕雨说起她和李老板的故事依旧很动容。李老板是盐城分行的老客户,做着螃蟹养殖,一直顺顺利利。后来因为拗不过朋友情谊,帮朋友担保而背上债务,加上去年养殖情况不佳,日子一下陷入困境。但他从未放弃,更没有选择躺平“赖账”,而是起早贪黑地劳作。今年丰收后,他开心地打电话告诉张昕雨说:“今年收成好,不会让你为难了,钱一定按时还。”秋风一起,全行为了帮李老板一把,纷纷在朋友圈帮他吆喝,扩大螃蟹销路。“我们都打心眼里为他高兴,更十分敬佩他。”张昕雨说,这种与客户之间的情感连接,是她工作中最珍贵的收获。

“大多数的小企业主都在努力地经营,如果遇到困难,我们首先得想办法去帮他们,先保证企业能运转下去,这里面是多少人的生计啊。”兴化支行资产保全部负责人冯晓锦谈及处理的各类资产保全案例,感慨“看到了人生百态”。该行面对困境中的小微企业,主动协调沟通,研究“一户一策”,通过多

种方式,为其纾困解难。

不仅如此,江苏长江商业银行管理层在经营会议上向全行发出呼吁:“救企业就是救银行。”总行层面连续出台多项激励政策文件,不断调整优化机制,通过为客户经理减负,让大家愿贷、敢贷,主动积极履行社会责任,做企业在风浪中的“稳定器”。据了解,2024年来,江苏长江商业银行通过无还本续贷等方式,累计为18775户小微企业减轻还款压力,涉及贷款资金超过70亿元。

## 新贸易格局的响应: 力挺“中国制造”出海

成本激增、订单波动、账期延长,在复杂的贸易环境冲击下,做出口业务的小微企业最先感受到“生存”不易。

该行宿迁分行的一家利用秸秆制作环保餐具的客户,产品主要出口欧美。美国关税政策的变化,使其销售账期被迫翻倍,资金链瞬间紧绷。“客户的资金压力非常大,正常经营受到威胁。”宿迁分行中小企业三科在例行回访中敏锐地捕捉到了这一情况。分行没有选择保守抽贷,而是果断采取了“雪中

送炭”式的扶持策略,主动为该企业下调贷款利率,并迅速提供了300万元的担保贷款。这笔资金如同及时雨,帮助企业稳住了生产,保住了宝贵的海外市场。

为规避高额关税和风险,部分企业正积极重新布局,长江商业银行的服务也随之升级。该行姜堰支行公司部负责人沈鹏分享了一个典型案例:一家本土优质的沙发制造企业,为应对贸易壁垒,决定远赴越南投资建厂。这一战略转型,需要专业的金融支持和高效的落地服务。通过关键人引荐,长江商业银行深入介入,最终为其提供了500万元对公贷款和200万元敞口的一揽子金融方案,有力推动了企业“走出去”的步伐。“在不确定性中,有实力的企业更需要我们敢于‘加码’支持。”沈鹏表示,银行的信任在此时就是企业最大的信心。

## 金融数字的背后: 是服务更是真心

在扬州,铝合金门窗的“夫妻店”们选择银行,最看重的就是稳定。一家门窗店老板魏总对此深有体会,他获得的200万元线下信用贷不仅3天就完成了审批,更让



金融支持三农

他安心的是江苏长江商业银行的“随借随还,不随意抽贷”的承诺。

面对严峻的经济形势考验,银行的态度与企业的生存发展息息相关。江苏长江商业银行上下一心,迈开“铁脚板”,为小微企业送去及时的“粮草”,用实际行动践行着“用心成就每一位客户”的企业文化理念。

前阵子,姜堰白米镇一家塑料粒子加工厂老板为扩厂资金犯愁。非本地人,无房产、营业执照未满1年,几个“拦路虎”同时出现让他贷款变得难上加难。最终江苏长江商业银行为其解了难,适配的产品,叠加多个配套政策,让这个小微企业不仅获得了资金,更节省了成本。

用脚步丈量市场,用真诚服务客户,2024年以来,江苏长江商业银行积极拓展首贷户,为小微企业创业兴业提供及时的帮助,累计拓展首贷户12620户,用担当和智

慧,为小微企业撑起一片广阔天地。在这里,金融服务并非冷冰冰的数字游戏,更充满了人性的温度。宿迁分行的小企业六科负责人朱林云为了更好地与客户沟通,带着团队自学简单心理学。盐城分行客户经理胥慧则将专业和真诚做到了极致。虽然从事水产养殖的单老板没有用款需求,但她还是毫无保留地对其经营风险及时提出忠告,并冒着酷热驱车两个多小时上门指导其如何增强资产保障措施。

在经济转型的关键时期,江苏长江商业银行与数万家小微企业的双向奔赴,既是金融回归本源的生动实践,更是坚韧不拔、勇于担当的精神写照。正是这份坚韧与担当,让每一次握手都更有力量,让金融不仅是锦上添花,更是风雨同舟的守护,更让普惠金融之光照亮更多创业者、奋斗者的前行之路。

朱小妹