

精密驱动，智驭未来

——祥明智能为全球可持续发展奉上精彩答卷



潮起江南，智造扬帆。在全球产业链深度重构、中国制造向中国创造加速跃升的浪潮中，坐落于常州的祥明智能，以三十余载深耕电机领域的坚守，让小小的电机转动起全球市场的“中国节拍”。从江南一隅的民营小厂，到全球细分市场的智能驱动系统解决方案提供者，祥明智能以创新为核、以诚信为基、以共赢为道、以拼搏为魂，在电机赛道上精耕细作，书写着中国中小企业专精特新成长故事。

刚刚过去的冬天，意大利千家万户的取暖，都有祥明智能的身影——其为意大利IPC公司定制开发的生物质燃料锅炉用风机，已稳稳占据意大利市场40%的份额。董事长张敏更从1998年起，一次不落现身米兰暖通制冷展，与全球同行交流中国高端制造与智能驱动解决方案。



创新 东方“蓝风”劲吹，驱动全球智造

在今年米兰展会上，祥明智能的“蓝风”高效离心风机备受瞩目。这款主打数据中心散热的产品，以高效、高静压、大风量、低噪音的硬核性能，为全球数据中心绿色散热提供了中国方案。

自1995年成立以来，祥明智能始终锚定电机这一核心赛道。从创业初期专注交流电机，以可靠质量站稳市场；到2000年向直流无刷、伺服电机等高效领域进军；再到2006年确立“电机+”战略，开发精密风机、微型空压机、磁力泵、精密减速机构、智能控制组件等高端机电一体化产品，创新脚步从未停歇。

如今，祥明智能生产的电机品种超过2000个，“电机+”产品遍地开花：从助力神舟系列飞船的航天配套，到制氧机核心组件，从暖通制冷设备，到医疗健康领域的真空泵、具身智能领域的关节模组，产品融入国之重器与民生福祉。

2022年登陆深交所后，祥明智能以“零碳智造”为战略导向，通过德国、日本等海外子公司深化国际技术合作，进军医疗健康、具身智能两大前沿领域。公司拥有国家级博士后科研工作站和超150人的研发团队，参与制定行业及国家标准20余项，累计申请

专利超120项，具备从电机选型、风机仿真到控制软件调试的全链条定制化能力。

“只有不断激发组织的创新能力，在研发、市场、制造技术、供应链、管理等环节全方位创新，企业才能走得更长更远。”张敏的这句话，道出了祥明智能创新发展的核心密码。应邀出席米兰开幕式的意大利前驻华大使白达宁称赞：“祥明不仅有脚踏实地的制造精神，更有放眼未来的创新能力。来自中国的创新力量与意大利的设计底蕴相互激发，共同谱写了中意工业合作的新篇章。”

拼搏

三代接力深耕一业，不变初心铸就品牌

在祥明智能的厂区内，矗立着一尊已故创始人张国祥的雕像：他含笑望向公司大门。17岁踏入电机制造行业，58岁负债创办祥明电机，直至2023年去世前仍坚守岗位，他用一生诠释着“专心做好一件事”的匠人精神。

创业之初，祥明在一间电话机厂旧址上艰难起步，缺钱、少人、缺技术。但张国祥、张敏父子凭着一股不服输的拼劲，与数百名职工同心同德，在三十余载的风雨兼程中，闯出了一条专精特新的发展之路。张敏办公室隔壁的简朴卧室，是他常年以厂为家的见证——放弃从政、经商的机会，他将大部分时间投入公司，却也每个周末带着家人探望母亲，在事业与亲情间诠释着责任与担当。

传承的是匠心，延续的是拼搏。张敏的女儿张译文，从普通员工做起，在一线实践中感受祥明的发展脉动。一次与父亲参观巴塞罗那合作伙伴的工厂，张敏看着立体仓储设备，轻声对她说：“放在20年前，这样的设备对我们而言是望尘莫及的梦想。”这句话让张译文深知，祥明从当初的“望尘莫及”到如今与国际先进水平“并肩同行”，背后是祖辈和父辈拼搏的汗水。

如今的祥明智能，已是国家级绿色工厂，拥有严格5S管理的智能车间、工业机器人、智能仓储、AGV运输设施和数字化管理系统，核心工序自主可控能力持

续提升。参观中，一台精密检测设备的防静电措施略显不足，张敏当即向工程师建议增加绝缘垫和防静电手环。他的言传身教让女儿明白：多年沉淀下来的严谨工艺标准与精益求精的管理理念，才是祥明行稳致远的“传家宝”。

从1998年初识米兰到2026年闪耀国际舞台，从27岁的青年创业者到引领行业发展的成熟企业家，张敏与祥明智能走过了不平凡的28年；从1995年创立到如今深耕行业30载，祥明的发展轨迹与中国经济高速发展的时间线完美重合，成为中国制造向中国创造、中国产品向中国品牌转型的生动缩影。

三十余载深耕一业，小小电机带动全球。微特电机及组件的智能、节能创新迭代，带动了各类整机装备的应用创新。祥明智能的故事，是中国中小企业成长和成长的故事——从最初产品供应替代，到如今成为参与客户整机开发创新的重要一环，核心部件的创新推进着整机设备的更新迭代。三代人坚守初心、拼搏奋进的创业故事，更是中国制造以创新为核、以诚信为基、以共赢为道，走向全球舞台的时代故事。而这“打造中国微特电机行业领导品牌”的智造乐章，还在书写着助力全球可持续发展的精彩答卷。

唐宁 张春艳

诚信 小小名片结下跨国友情，不变初心铸就行业口碑

在祥明智能的发展历程中，创始人张国祥与德国专家乌维·施密特博士的相遇，成为一段以诚信赢信任的佳话。一张偶然递出的名片，让两位行业翘楚相识相知，也为祥明叩开了高端制造领域的大门。

彼时，施密特博士受德国净化领域顶尖企业M+W委派，担任其上海工厂总经理，正为寻找可靠的电机供应商犯难：欧洲原供应商价格高昂、交货期长达六

个月。M+W的净化系统电机应用于半导体、制药等高端领域，风机需全天候不间断运转，质量要求近乎苛刻——一旦故障，可能导致芯片报废、药品污染。

祥明智能接下挑战，样机送往德国测试，性能与国际竞争对手不相上下。过硬的品质让施密特当即签下500台订单，祥明凭借稳定的质量成为M+W的核心供应商，在高端净化电机领域站稳了脚跟。退休后的施密特，受聘担任公

司顾问，亲自参与叶轮设计，指导团队完成第一台风机样机，为祥明的“电机+”战略奠定了坚实基础。

以诚相待，方能赢得信任。松下环境系统株式会社的麓谷先生退休后，也成为祥明智能的顾问，并以大股东代表的身份主持日本公司的管理。三十年间，祥明的客户从最初的4家拓展至300多家，供应商从5家发展到200多家，海外销售额占比达40%，用口碑铸就了中国品牌的国际形象。

共赢 高效响应客户需求，定制服务适配市场

2018年，意大利IPC公司向祥明智能提出新需求：开发一款适配欧洲新能效标准的新型高效风机。随着欧洲能效指标不断提高，传统风机已无法满足市场需求，而欧洲本土领先产品售价居高不下，这为祥明带来了新的市场契机。

祥明智能迅速行动，结合自身成熟的无刷电机平台，采用结构更紧凑、散热性能更优的内转子无刷直流电机方案，快速研发出满足需求的新产品。凭借快速的服务响应、过硬的质量与高性价比，订单稳步攀升，祥明成为

IPC的核心合作伙伴。

“我们不仅仅满足于达到客户要求，而是要探究客户为什么提出这样的要求。”张敏的这句话，道出了祥明的合作理念。从订单执行者到解决方案提供者，祥明始终站在客户角度思考需求，在精准适配中提升性能，让产品不仅符合市场标准，更能引领市场需求。

以客户价值创造为核心，祥明智能与松下、大金、海信日立、冷王等头部企业建立了长期稳定的战略合作关系。近年来，公司每年生产“电机+”产品400多万

台，其中高效节能组件化产品占比达66%，帮助全球客户每年减少碳排放8万吨、节约用电量1.6亿度，以电机效率的提升，为全球减碳节能贡献中国力量。

意大利IPC公司董事长圭列尔莫·丰塔纳在发布仪式上表示，IPC与祥明的合作“是一个强有力的范例，展示了当合作建立在信任、稳定和相互尊重的基础上时，所能取得的巨大成就。”他回忆早期合作时感慨：“我们之间几乎无法用英语交流，但手与手握、眼神与眼神对接便足以建立信任和承诺。”

