

本该在秋风中上市的冬枣变身“初夏枣”

水果的“季节时钟”被谁拨快了？



扬子晚报讯(记者 刘丽媛)本该在秋风中上市的冬枣,今年5月下旬就摆上了南京水果摊。如今上市量已经相当可观,价格也降了不少。吃着冬枣的时候你有没有好奇,为啥冬枣变成了“初夏枣”?

近日,记者走访南京各大超市、菜场和水果店,发现各家都有冬枣销售。在江佑铂庭菜场,

两家水果摊都摆放着整筐的陕西产冬枣,个头大,而且看果皮颜色成熟度已经很高,不过价格略有些高,分别为40元/斤和45元/斤。而据南京农副产品物流中心监测数据,6月29日市场冬枣批发价为30至46元/公斤,均价38元/公斤,约合19元一斤。参照批发价,菜场零售价明显偏高,可能差在了“中间商差价”上。不过在河西一家连锁生鲜超市,陕西大荔冬枣每盒450g售价19.9元,约合22元一斤,在这个季节属于较合理的价格区间。

冬枣为何在夏天就来了?答案藏在田间的大棚里。过去,冬枣树本应在3月末至4月中下

旬才吐露新芽。如今,温室大棚让冬枣树的生长周期“快进”了一拍——在陕西、山东等冬枣主产区,通过大棚保温,加上自动化的控温、增温设施,枣树能在早春甚至冬末就结束休眠期,提早发芽、开花、坐果,在五六月份早早成熟上市。而错开集中上市高峰、抢占市场空窗期,意味着多卖钱。

冬枣并非孤例。草莓,如今在大众心中已经属于冬季的应季水果。而在最初,露天生长的草莓本来是春末成熟的。通过温控大棚和精准滴灌系统,如今草莓的上市期从11月一直持续到次年6月。葡萄、樱桃、西瓜……越来越多的水果正在告别传统的



“季节标签”。这背后是同一个逻辑:设施农业叠加精细化管理,让果农精准调控果期、实现

错峰成熟、分批上市,抢占市场空当期,在价格上获得更多话语权。

回望中医泰斗的赤诚入党路

邹云翔女儿诵读父亲70年前的入党申请书

7月1日下午,在南京中医药大学附属南京博大肾科医院,93岁的国医大师邹燕勤正铿锵朗读一份70年前由她的父亲、我国中医肾病宗师、一代名医邹云翔于1956年撰写的入党申请书。现场,五代邹氏中医肾科传承人和新老中医人屏息凝神,共同聆听一位老中医对党的赤诚告白。

1925年的夏天,时任无锡小学校长的邹云翔因母亲染暑疫去世痛彻心扉。29岁精通国学的他,毅然弃文从医,拜入孟河医派名医刘莲荪门下学医。四年后,无锡再度暴发暑疫。这一次,他背着药箱奔走5个村近百户人家,所治皆愈。江南百姓赠他匾额——“仲景功臣”。

1937年,全面抗战爆发。邹云翔在上海积极参加抗日救国运动,担任中医救护医院内科主任。后随院内迁武汉、重庆。他先后师从八位全国著名中医,博采众长,医术日臻化境。1942年在重庆,邹云翔作出了一个改变一生的决定——担任中苏文化

协会和新华日报的义务会医。这是他正式接触中国共产党、了解共产党的开始。从1942年到1946年,整整四年,邹云翔在白色恐怖中为我党治病救人。同时也在长期接触中,被共产党人的忠诚信仰和爱国抱负逐渐折服。他看到了未来中国之希望。

“新中国成立前的数十年,重西抑中,对中医的轻视和歧视,很宝贵的祖国医学文化,遭到了长期的湮没。在此时期,我们中医处在恶劣的环境里,奄奄一息,毫无生气。”这是邹云翔在入党申请书中写下的肺腑之言。而这段话的背后,是国民党统治下,我国中医被持续打压数十年的沉痛过往。

1929年,国民政府卫生部在汪精卫支持下通过《规定旧医登记案原则》:限期中医登记,超期不再核发资质;全面禁止开办中医学校,切断人才传承;取缔报刊书籍宣传中医理论。直到全国中医集体进京请愿才暂缓实施,邹云翔先生也是其中奋笔疾书、游行请愿的

一员。

新中国成立后,一切都变了。中医得到了人才、经费、阵地等全方位的支持保障,我国中医发展迎来了前所未有的春天。从“奄奄一息”到“阳光灿烂”,新旧时代的强烈对比,让邹云翔深刻感受到:只有共产党,才能真正让祖国医学发扬光大。1956年2月6日,60岁的他郑重写下了1000多字的入党申请书,其中写道:“共产党对中医的关怀与重视,是史无前例的。我行医多年,深深体会到,我们中医,只有在共产党、毛主席的英明领导下,祖国医学才能得到真正的发扬!”两天后,1956年2月8日,党组织批准了他的入党申请。

此后,邹云翔以党员身份毕生振兴岐黄,为我国中医肾病事业作出巨大贡献,被奉为我国中医肾病宗师。邹云翔的家人以及学生弟子们代代传承他的初心,无偿向国家贡献经验方剂,为国家培养了不计其数的中医肾科人才。

扬子晚报/紫牛新闻记者 许倩倩

老人售房误记单价导致纠纷 “智慧315”平台促成和解

近日,记者从江苏省消保委获知一起暖心案例。南京一名老年消费者李先生(化姓)出售名下安置房,委托某房产中介A平台办理。但由于李先生遗失房屋原始契税纸质发票,对单价记忆有误,且中介未及时核实,埋下纠纷“隐患”。A平台是江苏省“智慧315”和解企业,最终双方和解,A平台兜底承担7009元个税,补足跟李先生约定的净得房款,消费者表示满意。

江苏省消保委人士介绍,李先生签约之初便明确告知经纪人,卖房坚持净得价,交易产生的全部税费、中介服务费均不承担,最终到手房款必须保持固定数额。同时他也主动告知:房屋原始契税纸质发票已遗失,无法提供纸质原件票据。

对接的经纪人口头安抚李先生无需担忧,并提醒他可通过“我的南京”APP线上调取不动产电子发票核验原始购房价。经纪人还结合李先生口述的上手成交单价,判定本次交易可走差额缴税流程,能够免征个人所得税,不会产生额外税费,可满足李先生净得房款

的核心诉求。

但到了6月1日,双方正式签订房屋买卖合同,才发现重大偏差:房屋原始契税发票单价为3000元/平方米,远低于李先生口述的19800元/平方米,因此不符合差额缴税流程,无法免征个人所得税。6月8日房屋完成过户,税务系统最终核定本次交易需缴纳个税共计7009元,这打破了李先生签约前约定好的固定净得房款预期。

而在服务过程中,经纪人虽提醒但并未协助老人登录APP实操核验电子发票,也没有提前告知他发票金额不符合会直接影响免税、增加税费成本。李先生和家人认为,老年人缺乏房产交易专业知识,无法自主辨别税费风险,所有决策均听从经纪人指导。中介作为专业服务方未尽风险告知、资料核验义务,存在服务疏漏,要求中介承担一半税费损失。

作为“智慧315”和解企业,A平台非常重视这一纠纷,决定全额兜底承担李先生交易产生的7009元个税。

通讯员 苏消萱
扬子晚报/紫牛新闻记者 马燕

从数据孤岛到智慧大脑:一位环境工程师的“智”变之路

在“双碳”目标背景下,环境治理正迈入“技防”新时代。然而,各类监测仪表厂家不同、数据协议不通所导致的“数据孤岛”,长期让环境监管陷入滞后与被动。环境工程领域资深实践者、南京米曼信息技术有限公司总经理黄峰华,坚持用数字化技术破解这一难题,提供了一个从一线工程师到行业创新者的转型样本。

“过去企业排放数据靠人工抄录,执法人员跑断腿且数据难对上。”黄峰华自2012年创立公司之初,便确立了不做单纯设备商,而是做环境监测领域系统集成者

与数据赋能者的定位。

2014年起,南京市污染源在线监测平台汇集了水和气的实时数据。但部分企业为规避监管,会暗中篡改设备参数以伪造达标数据。为此,黄峰华带领团队构建了一套多维度智能研判体系,将视频监控、设备用电量及异常参数深度结合。系统一旦发现异常,系统便会立即为执法部门提供精准的违法线索。仅凭此技术,团队每年至少提供400多条有效线索,并辅助现场执法,显著提升了执法的精准度与威慑力。

真正让黄峰华从众多工程

中脱颖而出的是他在“智慧环保”这一交叉领域的原创性贡献。面对数据孤岛与监管滞后难题,他深度融合环境工程、仪器仪表与数据通信技术,主导研发了“环保监测智慧运营管控平台”与“石化行业智慧环保监测平台”等一系列具有自主知识产权Core的核心技术成果。这些平台通过专有数据接口,实现了对不同厂家、不同类型在线监测仪表(如水质COD、氨氮、VOCs等)数据的实时采集、标准化与融合处理。系统不仅能对异常排放进行智能识别与实时预警,还能通过可视化

大屏展示区域污染负荷动态,并自动生成格式化报告,彻底改变了传统人工抄表、数据分散的低效模式。

这些技术成果已连续多年获得官方认可与采纳,被南京市生态环境相关执法部门应用于执法大数据分析项目中。项目验收报告显示,这套平台极大提升了环境执法的精准性与时效性,实现了对污染源的数字化、精细化管理。此外,其技术成果还被市级生态环境监管机构采纳,应用于环境监测预警系统的日常运维中。

凭借扎实的落地成效,黄峰

华不仅成为中国环境科学学会、中国生态学会等多家国家级行业协会的活跃成员,更因其在智慧环保与系统集成领域的深厚造诣,多次受邀担任行业技术评审专家。

从一名专业技术人员到如今的智慧环保解决方案架构师,黄峰华始终坚信,环境工程师的使命要把论文写在大地上,用可靠运行的系统去守护每一组真实的数据。这正是中国环保产业从设备制造向数据服务转型升级过程中,最需要的创新者力量。

林婉婷