

第十八届苏州国际精英创业周落幕

苏州建行携科技金融服务方案亮相

第十八届苏州国际精英创业周暨第三届苏州国际科创大会近日在苏州落幕。建行苏州分行携善建科技“股贷债保租”综合金融服务方案精彩亮相,设立特色展台,紧扣“科学技术全生命周期服务银行、科创主体全成长周期伙伴银行、科创生态全功能综合枢纽银行”三大核心定位,以定位内涵赋能服务升级,集中彰显“更懂科技、更知产业、更专产品、更优方案、更全功能、更广覆盖”六大特色优势,打造适配科创产业发展规律、贴合科创主体成长需求、聚合科创生态各类资源的全方位科技金融服务体系,现场共接待参观人员百余人次。

全维产品赋能,陪伴科创全周期发展

围绕科创企业全生命周期需求和技术转化全流程,苏州建行持续丰富金融产品供给,打造“股贷债保租”多元化服务工具箱。

在企业成长阶段,苏州建行构建梯度化产品体系:针对初创期企业,通过“善科贷”“善新贷”等产品解决早期资金短缺问题;对成长期企业,推出“产业集群贷”等产品,支持企业凭借知识产权和创新能力

融资,同时通过投贷联基金加强股权投资,针对企业研发投入与成果转化等场景配套专属保险;对成熟期企业,强化并购贷款、并购基金应用,丰富资金归集、科创票据等服务,同时提供融资租赁,助力优化产业布局,提升资产使用效率。

在技术创新流程中,该行打造全链条支持体系:“0之前”聚焦科技人才培养,公私联动提供代发代付、人才优居等服务,全力支持创新创业;“从0到1”阶段,创新“科技研发贷”等产品为前沿探索注入资金;“从1到10”阶段,推出“科技转化贷”等助力实验室成果产业化;“从10到100”阶段,以供应链金融、“产业链支持贷”促进创新成果规模化应用;“100之后”通过建设“产学研金服”科技金融联盟完善科创生态,形成服务闭环。

深耕“10+10”产业,打造客群精准服务体系

苏州建行始终紧扣苏州城市发展战略,深度融入苏州“10+10”产业体系建设,聚焦生物医药、集成电路、纳米材料、

具身智能等重点科创赛道,践行“一产一策、全链赋能”产业服务模式,深耕产业链、服务创新链、畅通资金链。

基于苏州建行多年对信达等头部药企的深度陪伴,让苏州建行对生物医药产业的理解,从单个企业的服务升华为整个行业的共性洞察。在当期资本市场遇冷的市场环境下,生物医药企业对于研发资金的需求是当前的最大痛点。对此,同业首创生物医药专属信贷产品——“管线贷”,专项用于企业管线研发,精准解决生物医药企业研发周期长、研发投入大的痛点,进一步丰富服务生物医药产业的内涵。

无独有偶,苏州建行在深入开展集成电路产业研究的基础上,针对集成电路设计企业研发周期长、资金投入大的痛点,创新专属产品——“集成电路产业集群贷”,专项支持企业购买IP或EDA及芯片设计、流片、封装等研发活动。

通过深入各重点行业赛道,苏州建行已从传统宽泛的客群经营、转向精准客群需求驱动的经营模式,通过持续聚焦重点

领域,深化产业经营研究,丰富集群服务内涵,为苏州高质量发展注入了源源不断的金融动能。

培育精锐队伍,打造专业化科技金融人才梯队

苏州建行始终坚持“人才是科创服务的核心竞争力”,发挥总行级科技金融创新中心引领作用,强化投贷联、并购、跨境三大总行级业务中心的支撑,深化科技特色支行的实践,构建“1+3+N”经营体系,聚焦科技金融服务专业化、精细化、常态化建设,着力培育一支懂产业、懂科技、懂金融、懂人才的复合型精锐服务队伍,为科创企业发展、精英人才创业提供全方位、高品质的专属服务。

目前,苏州建行已建设生物医药特色网点等10个总行级特色网点,特色支行从业人员超200人。通过特色支行“以战代训”,推动人才队伍熟悉产业赛道发展特点、精通科创金融产品,实现对科创企业与科技人才的“精准对接需求、快速匹配服务、高效解决难题”。

简 雯

港湾一线送清凉

太仓建行推“暖新巴士”贴心服务

炎炎夏日,当热浪席卷城市,奔波在街头巷尾的外卖骑手与长途跋涉的货车司机们,不仅面临着高温的“烤”验,更时刻警惕着各类网络诈骗的陷阱。近日,一辆满载着清凉物资、防骗知识与浓浓人情味的“暖‘新’巴士”,先后驶入太仓市万达广场和204国道太仓服务区“司机之家”,为这些城市奋斗者送去了一场及时雨般的贴心关怀。这场将金融安全与夏日清凉精准送达一线的暖心行动,由太仓建行联合太仓市总工会、太仓市人社局、太仓市市场监督管理局、太仓市交通运输局、太仓市第一人民医院等多家单位共同组织开展。

针对新市民劳动者不同的工作场景,太仓建行张富清金融服务队推出了差异化

的金融安全宣讲。在万达广场站,工作人员紧盯外卖小哥手机使用频繁、网络交易多的特点,用真实案例揭秘“刷单返利”“网贷陷阱”,提醒大家守好“钱袋子”。而在司机之家站,宣讲则面向货车司机常遇到的电信诈骗情景,耐心拆解套路,手把手传授防骗技巧。“以前收到过类似的短信,差点信了,听了讲解才明白是诈骗,太实用了!”一位货车司机频频点赞。活动现场,工作人员还贴心解答了工资卡开立、手机银行使用等问题,将便捷服务送到大家身边。

除了硬核的金融守护,浓浓的人情味更是贯穿了活动全程。在“文化互动站”,张富清金融服务队与劳动者们围坐在一起制作香囊,于欢声笑语中传递传统文化

的温度,帮助大家消解工作疲惫。在“小哥心声墙”前,当看到外卖骑手下写“希望儿子顺利考上心仪的院校”的心愿时,志愿者当即送上一份心意并为他加油鼓劲,简单的互动满载着对美好生活的盼头。

在旁边的“能量补给箱”区域,张富清金融服务队一边协助发放毛巾、防晒套装、洗护用品等清凉物资,一边热情地向大家介绍建行的“劳动者港湾”。工作人员诚挚邀请他们随时来网点歇歇脚、喝口水、充充电,并鼓励大家把这份触手可及的便利告诉身边更多奔波在路上的伙伴。

此次活动是深化“苏城暖新”服务品牌,将“暖新巴士”流动服务与建行“劳动者港湾”深度融合的一次积极尝试。

简雯

一路清凉一路暖

“暖新巴士”驶入浒墅关

近日,一辆满载关怀的“暖新巴士”抵达苏州浒墅关经开区永旺(新区店)城际·海棠驿站,将聚焦外卖员、快递员等新就业群体的一站式暖心服务精准送达。这个活动由苏州市总工会、苏州市慈善总会、苏州建行联合苏州高新区(虎丘区)总工会、浒墅关经开区(镇)总工会、建行新区支行、浒墅关经开区城际社区共同主办,据统计,当天约有160名快递员、外卖员到场参与。

清凉护身,健康润心

下午两点,正是一天中最热的时段。“健康守护站”前苏州明基医院医护团队为近百名外卖员、快递员提供中医诊脉、血压测量及肩颈放松服务。“长时间骑车,颈椎和腰都不舒服,医生按了几下确实轻松多了。”一位快递员感叹道。与此同时,浒墅关经开区(镇)总工会工作人员与汀斯社工逐一分发“能量补给箱”中的清凉物资160份、凉茶200罐。“这杯凉茶来得真及时,这么热的天,我们心里都感受到了一丝凉意。”小哥们接过凉茶,脸上露出舒展的笑容。

保障贴心,便民有爱

在“权益护航站”前,新区总工会工作人员耐心宣传入会政策、答疑解惑;建行新区支行与苏州市住房公积金管理中心虎丘分中心联合开设“金融锦囊箱”,普及反诈知识、解答公积金办理事宜,不少快递员、外卖员坐下来仔细咨询,直呼“实用”。

在“便民百宝箱”前,华为智能生活馆·苏州万象天地的工作人员在手机自动出膜机边埋头贴膜;苏州市金莎美容美发化妆培训学校的志愿者为有需要的新就业群体劳动者理出清爽发型。“剪完凉快多了,整个人都精神了。”“文化互动站”前,汀斯社工通过“瓜分快乐”趣味游戏和节气知识问答吸引了百余人参与,笑声此起彼伏。“跑单路过,能歇脚、能理发、能学东西,还领了清凉礼包,真真切切感受到了苏州的温度。”一位小哥竖起了大拇指。

此次“暖新巴士”浒墅关站服务市集,是“苏城暖新”品牌服务的又一次落地。下一步,“暖新巴士”将继续以“固定驿站+流动巴士”双模式穿行苏州,将实实在在的关怀送达更多新市民劳动者身边。

简 雯

光大银行智能化反诈系统获亚太地区奖项

近期,国际财经机构《亚洲银行家》公布2026年度金融技术创新奖项评选结果,中国光大银行联合腾讯云打造的智能化反欺诈系统获评亚太地区“最佳风险数据与分析技术项目”。

据了解,该系统在数据层可整合行内外多源数据,对客户风险画像做到实时更新;

在模型策略层可同时覆盖个体欺诈和团伙欺诈识别,累计上线数百个风控指标和模型;在运营层,形成从监测、预警到处置、迭代的闭环,使风控策略能够随欺诈手法变化持续更新。系统上线后,风控精度实现显著提升,有效助力高风险欺诈申请拦截和专业化欺诈团伙识别,提升风险管控能力。目

前,该系统已覆盖光大银行数十款零售信贷产品,年调用量超亿次,服务客户超千万。

亚洲银行家奖项计划是全球知名的金融业奖项评选项目。本次奖项评审共收到来自90余家机构递交的500余份申请材料,最终在中国机构中评选出70余项具有行业影响力和代表性的奖项。

方向

深化外汇展业改革

光大银行全面升级跨境金融服务

近日,中国光大银行圆满完成39家境内外分行的外汇展业扩容工作,实现全行外汇展业新模式全覆盖。此次外汇展业改革全面落地,标志着该行跨境金融综合服务能力迈上新台阶,持续赋能高水平对外开放与实体经济高质量发展。

四大举措 构建外汇展业新体系

自2024年5月起,光大银行紧跟外汇展业改革导向,围绕系统迭代升级、业务流程再造、内控制度完善、专业队伍赋能四大举措,重塑外汇业务运营新体系,搭建起事前客户尽调评级、事中精细化审核、事后风险监测的全流程展业架构。为保障外汇展业改革平稳进行,光大银行坚持“总行统筹、试点先行、分步落地、标准统一”的推进策略,持续强化一线工作人员的合规展业意识与风险识别能力,打造出一支专业过硬、服务高效的外汇人才队伍,有效保障外汇展业政策精准落地和服

务提质增效。

守牢底线 实施高质量服务新模式

在严守风控底线的前提下,光大银行针对经营规范、信用优良的一类优质企业客户,简化业务办理流程,支持凭指令直接办理跨境收付汇业务,单笔业务办理时长大幅压缩。针对不同风险等级客户、不同业务类型实施精细化审核措施,实现风险底线不松、服务体验升级双向平衡。自外汇展业新模式实施以来,全行外汇服务提质增效成果显著,切实降低了外贸、高端制造、专精特新等领域企业跨境结算时间与人力成本,让合规诚信经营企业切实享受到政策便利。

破解堵点 外汇展业惠企便民显实效

北京某光技术企业主营光学仪器进出口与境外技术服务费结算。外汇展业实施前,企业办理跨境收支业务需单独整理贸易背景纸质单据,财务人力投入大、业务办理周期长。新模式落地后,光大银行为

企业提供“凭指令办理+线上化”服务,全流程线上操作,企业跨境结算效率大幅提升。

山西某科技有限公司为当地重点涉外化肥生产企业,产品出口多国,日常收付汇交易频繁。光大银行依托外汇展业差异化审核措施,取消逐笔单证人工审核,并配套全线上跨境结算渠道,企业只需线上提交支付指令即可完成跨境收付款,省去单据打印、整理、递送等环节,有效提升资金收付效率。

内蒙古某民营乳品企业,长期向境外合作机构支付境外技术咨询费。外汇展业改革前,银行需审核合同发票等付汇材料,企业财务需专人往返银行递送单据,流程繁琐,耗时较长。外汇展业实施后,光大银行通过前期全面尽调、历史交易数据研判等措施,企业仅需线上提交汇款指令即可当日完成境外汇款,付汇办理时长大幅压缩。

严露沁